

西北光学仪器厂

发挥优势 开发民品

本报讯 一九八〇年以来，西北光学仪器厂利用技术优势，开发了五个民品系列和三十八种其它民品，其中一种获国家银质奖，二种获省优和部优。

该厂一九八〇年开始集中精力开拓民品市场。一九八一年，民品创造产值一千零四十八万元，占工业总产值的百分之五十九点三，使工厂由单纯军工型初步变为军民结合型。这个厂成立了销售公司，在全国二十六个省、市、自治区建立销售网点。一方面组织本厂产品“东进”上海和沿海市场，一方面组织精悍队伍“南下”广州、珠海、深圳，初步形成坐镇西安、联络全国的销售系统，并建立起两个国际联合公司。这个厂还采用了联合协作的方法，扩大生产能力。现在，他们的照相机生产已联合六个兄弟厂家，实行了生产专业化，大大提高了产量，使企业的生产方式由封闭式的“小而全”向开放型的大协作转变。（张兴先）

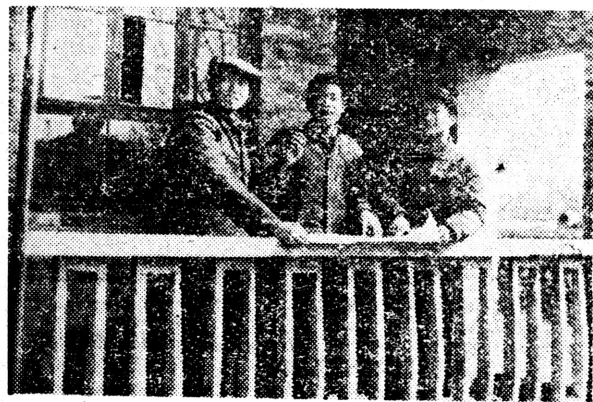
西北第二合成药厂两联车间

基础工作做得好 重奖重罚有根据

本报讯 一九八四年九月至十一月，西北第二合成药厂在两联车间试行利润基数承包、超额提成责任制后，打破了分配上的平均主义，职工报酬拉开了档次，有人月奖拿到百元以上，有人被罚四十元，大大调动了职工的生产积极性。

该车间之所以能做到奖罚分明，重奖重罚，重要的因素是责任明确，考核严格。他们规定，每个岗位和职工必须做到“三清”、“六有”、“三准确”、

即：分清批号，算清定额，划清经济责任；有健全的原始纪录，有准确的计量办法和计量考核制度，有明确的质量标准，有合理的周转储备定额，有严密的交接班制度，有班组核算制度；原始纪录准确，领



大荔县雷北村泥水匠石德才（中），只有初中文化，设计房屋设计新居。特点：李世民、邱良生、生

西北橡胶厂

开办厂内银行 抓好经济核算

本报讯：一九八一年，西北橡胶厂为加强经济核算，试办了厂内银行。三年多来，厂内银行有力地发挥了控制、监督资金、费用活动的效能，促进了经济效益的提高。去年，该厂完成产值六千七百六十五万元，实现税利二千一百三十四万元，平均每年递增百分之七十。

他们开办厂内银行的具体作法是：各核算单位一律在厂内银行开户，采用厂内支票结算。对外开支，以厂内支票兑换厂外支票。内部结算，分别情况规定了不同的结算周期：月末由厂内银行开出帐单，分送各开户单位进行核对，保证数字一致。贷款，要申请说明原因，送主管厂领导批准，并缴纳内部利息。（幸选）

国营许庄纺织厂 销售承包 效益提高

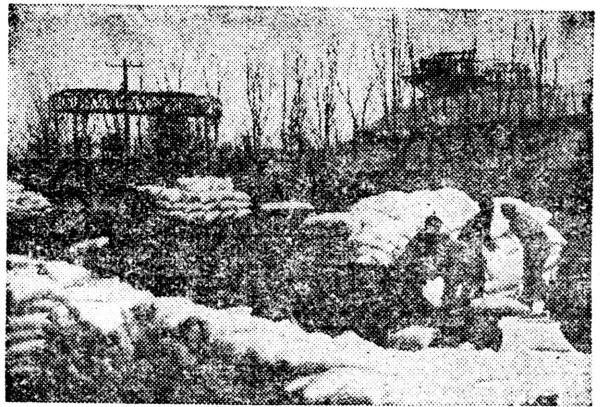
本报讯 国营许庄纺织厂在企业改革中大胆放权，对产品销售实行全面经济责任承包，经济效益显著提高，截至目前已全部还清企业生产贷款三百多万元。

过去，这个厂的产品销售权统在厂里，产品销路不畅，积压严重，周转资金紧缺，去年底企业贷款达三百多万元。今年，他们大胆下放人事、分配销售、权利，采取投标方式，对产品销售实行了全面经济责任承包。今年头两个月中，就迅速地在山西、河南、宁夏、北京、广州等十一个省、市打开了销路，销售数量和金额分别比去年同期增长百分之三十一和百分之三十三。（顾志实）

城乡联办医院群众就诊方便

本报讯 周至县二曲镇东村和西安医学院第一附属医院“攀亲结友”，联合办院，已建成开诊。

长期以来，周至县医院病床少，群众看病难。去年十一月，镇东村和西安一附院主动挂钩，达成了联合办院的协议。协议规定，镇东村提供门诊和住院所需的住房、器械、床铺等，优惠接待西医一附院来联合医院工作及实习人员。西医一附院主要提供技术力量。这所联合医院的开办，为周至县及附近区、县的群众就诊提供了方便。（杨存社、车应新）



西安市运输公司汽车一场，对支农物资坚持做到优先受理、优先派车、优先装车。今年一至三月已运送化肥、农药、农具等春耕生产物资二万一千多吨。乔树发 摄

一日三餐，非食不可。倘若一顿不食，就会饥肠辘辘，这是个老幼皆知的道理。然而却有一种饭吃不得，这就是近来被人们称之为的“时髦饭”。

时髦，原是褒意，指新颖时髦。在日常生活中，追求时髦，把自己打扮得漂亮一些，是无可非议的。但吃“时髦饭”就另当别论了。请看：有一种人，文明礼貌月来了，一马当先，他冲刷地板，擦洗门窗；质量月来了，他张贴标语，又干得很欢。但只是呼呼啦啦一阵子，便成了甩手掌柜，“月”过后，单位里即使天塌下来，他也不问不管。

做事情要求实，尤其在当今改革的年代，工作千头万绪，纷繁复杂，没有求实精神，没有干则干好，干到底的精神，是根本不行的。图个形式，赶个时髦，对工作无益，还会败坏社会风气。因此“时髦饭”再也不能吃了。

劝君莫吃“时髦饭”

柳江河



职工之声

开展对外技术咨询

国营东方仪器厂贯彻“保军转民”方针，三月初成立了“东方技术咨询服务公司”，开展对外技术咨询，并利用现有设备承担对外加工，取得了显著成效。（益轩 汉清 学书）

电刷镀在我省推广

一种新的工艺技术——电刷镀技术已在陕西省开始应用。电刷镀技术是一项维修和保护金属零件的新技术，能在常温、无镀槽条件下在零件表面沉积出一层金属，沉积速度比槽镀快五至五十倍，适用于特殊零件的表面加工及大型设备的维修。（戎玉楼）

请读《百题解答》

由陕西师大、陕西省委党校部分教师编写的《经济体制改革百题解答》一书已于最近出版。本书对《决定》中提出的新的理论观点、方针政策，重点难点问题，作了深入浅出、简明扼要的解答，适用于广大干部、职工政治学习，已被列为省总工会一九八五年经济理论知识学习竞赛必读书之一。（郑吉）

在姑娘卧轨的关头

三月十五日中午，426次列车在西安车站启动后，忽然有人惊叫一声：“姑娘，你要干啥！”正在站台上值班的客运员韩宏伟循声望去，只见一位姑娘顺着站台边滚了下去。准备往车轮下钻。小韩猛地一惊，一个箭步扑了过去，将姑娘的头紧紧地压在钢轨和站台的空隙里。那姑娘拼命挣扎，指甲抠进了小韩的手背，可他却用力摁着，使姑娘动弹不得。车厢的踏板刮掉了小韩的帽子，车轮擦着姑娘的身子，疾驶而过。……

什么要救我？让我死，让我死！”值班主任刘艳华安慰她说：“姑娘，你还年青，那条路可走不得。你有什么难处我们来帮助你。”可是姑娘却默默地流着泪。刘艳华让姑娘脱下那满是泥水的衣服，把自己的棉大衣给她披上。值班员刘东还给姑娘买来了午饭。眼前的一切终于打动了姑娘的心，她终于向大家诉说了自己的一切。

姑娘名叫史玉兰，今年刚满二十岁，家在江苏丰县农村。父母包办为她定了一门亲事，她不同意，被家里人打了一顿，因此离家出走，产生了轻生的念头……

刘艳华听后，十分同情地和她谈了很久，并鼓励她要勇敢地生活下去，正确解决家庭矛

他是位非常善于捕捉信息的厂长。在他的眼里，什么样的信息都不放过。一年多来，他利用手中的信息，指导西安常压锅炉厂打了翻身仗，全厂人均上缴利润十万零九千元。职工走上了劳动致富的新路，他的名字叫张俊尧。

“我们小厂，只有找米下锅。不然就会饿肚子”。接受我们采访时，在小史休息后，刘艳华又为她洗了衣服。下午交班时，她又给下一班的同志作了安排，让史玉兰乘坐54次特快返回徐州。并嘱咐在路上对小史要多加照顾。临别时，玉兰姑娘拉着刘艳华同志的手，依依不舍地说：“好大姐，多亏你们救了我！”（张耀）

“信息厂长”

——访西安常压锅炉厂厂长张俊尧

访时，身材不高但结实的“信息”厂长对我们介绍说。这个集体所有制小厂原来是由西安郊区化工设备厂和碑林区纺织配件厂合并而成的，主要生产茶炉和织布机所用配件。前几年由于经营管理不善，企业连年亏损，生产很不景气。一九八三年五月，当时任副厂长的张俊尧受聘出任厂长，他决心施展才能，让常压锅炉厂改变面貌。

“小厂要站稳，就要有谁也取代不了的‘王牌’产品”。谈笑风生的张厂长，思维敏锐。他明白集体小厂不同于国营企业，要使自己站住脚，就要会根据市场变化调节产品，这样才能永处不败之地。常压锅炉厂的“王牌”是怎样选定的呢？那是一九八三年冬天，他在新疆走访用户时，常常冒着零下几十度的严寒四处奔波，收集用户意见。从广泛的信息中，他终于发现热水锅炉是北方市场上的紧缺货。

突破口选准了，但小厂却没有锅炉专业人才。张俊尧就发函求助于锅炉专业技术力量较强的西安交通大学，请这里的锅炉教研室设计出HG—90/70系列常压热水锅炉图纸。马上他就带着工人们琢

磨着制做起来。半年过去了，新型节能热水锅炉研制成功了，产品很快在华北、西北等省市打开了销路。

常压锅炉厂由于地处偏僻的南郊，曾经有一个外地来订货的单位，竟然在西安转了两天才找到厂里，这件事给了张俊尧很大触动。他想，要得到别人的信息，同时还要向社会输出信息。去年他拿出了十万元做商品广告，今年又准备投入二十万，仅是火车站一个大型广告牌就花去近一万元。

张俊尧还订阅了三十多种经济信息方面的报刊。被聘为《中国广告信息报》的特约记者。现在，他正以改革家的气魄，为今年企业上缴利润三百万而奋力搏击！（李成和 曲 铸）