

陕西工人报

SHA ANXI GONGREN BAO

1988年2月25日 星期四 复字第571期 代号51-7

走亲访友的热门话题 承包经营——耀县人春节

本报讯 春节期间，通讯员发现耀县人民在走亲访友时，承包经营成了必谈的话题。人们说不过三句话，就要说到承包经营是多么的好，多么富有威力，既富了国家又利于个人。原来，耀县去年率先实行承包经营的企业经济效益明显高于未实行的，还带动了全县工业生产的发展，去年该县工业总产值达到5523万元，创历史最高水平。春节前夕，耀县政府召开了企业承包经营合同兑现大会，有8个企业的承包者受到重奖，在当地引起震动。

(赵文国) ⑭



“祝愿爸爸妈妈新婚快乐”



52岁的长沙汽车电器厂工人黄再桂(后左一)和退休工人周金莲(后左二)在春节前喜结良缘。他们的子女在他们新婚之夜来祝贺，使这个新家庭充满了幸福和温暖。两位老人的结合是在双方子女的积极支持和帮助下完成的。

新华社记者 陈小鹰 摄

广州千余名待业职工领到救济金

中新社消息 广州1100多名在家

待业的国营企业职工目前已领取了待业救济金。他们是根据广州待业保险规定首次领到救济金的一批待业人员。

去年，广州市设立了市、区、县三级待业保险机构，专门负责对待业职工管理、转业培训及保险金征集和发放工作。自去年8

月正式开始工作以来，市区内已有3500个国营企业、事业单位缴交了待业保险金。广州目前享受待业保险的对象只限于宣布破产的国营企业职工、濒临破产的国营企业在法定整顿期间被精减的职工、国营企业辞退的违纪职工、国营单位解除劳动合同的职工。广州现有1174名符合上述条件的待业职工，其中约1164人为合同期满后不再续约的合同制工人。上述已领取待业救济金的多属此类工人。

一步深化企业改革，完善家庭承包经营，使工农业产值首次达到一千万零七百余元，比上年增长了百分之三十八点八，是上年增长四倍多。

大荔农场工农业总产值突破一千万

(陈国富 史广成) ⑭

深化内部改革 紧紧把握市场

东方厂扭亏为盈

省政府向该厂颁发省先进企业奖牌

本报讯 我省国防系统第三大企业——国营东方机械厂去年扭亏为盈，全年扭亏增盈108.5万元，消化前年的亏损额，去年实现利润613.5万元。至此，这个曾使有关部门头疼的大企业，摆脱了落后局面，跃上了省先进企业的行列。本月中旬，省政府向该厂颁发了省级先进企业奖牌。

这个厂拥有万余名职工，占地98万平方米，其规模仅次于西飞公司和西航公司。近几年的，由于未跟上变化了的形势，该厂生产一直不景气。1986年，该厂军品生产任务又减，民品生产又未能跟上，竟亏损了395万元，成为本系统的亏损大户。为改变这种窘况，这个厂的领导在1987年里，振奋斗志，向改革要良策，向承包要效益，把厂长任期目标层层分解落实，全面推行联利联产承包、职责承包、专项承包等多种形式的经济承包责任制。在分配制度上实行“六奖”“两扣”（生产奖、超产奖、提成奖、单项承包奖、对外增收利润提成奖、劳动竞赛奖、嘉奖；扣工资、扣奖金），使全厂每个分厂、每个车间、每个干

部工人都感到了压力和动力，焕发了高涨的生产热情。

与此同时，该厂瞄准国内国际市场，狠抓新产品的开发和销售。为能生产出吃香于市场的产品，他们集中优势兵力，组建了收集信息、研制开发、销售三支队伍。信息和销售人员日夜不停地在全国各地奔忙，研究市场动态，收集生产信息。市场缺什么就赶紧让厂里组织生产什么；用户对有关单位的产品有什么意见，他们立即把改进了的产品送上门取而代之。去年该厂共开发了19种新产品，其中一种产品售出4万余件，占到市场总需要量的90%，创产值1672万元；250L型摩托车不仅走俏于国内市场，而且还远销拉美及中东一些国家。



开拓者的足迹

走进宝鸡市绒布印染厂，那高大的厂房，庞大而先进的设备立刻使我震惊了。这难道就是38岁的农民企业家魏志军创办的绒布厂吗？

魏志军是宝鸡县魏镇光芒村支部书记。绒布厂是他创办的第十三个企业。说起老魏的创业史，那可以追溯到1976年。那时的光芒村，人均不过七分地，一个劳动日才值六七毛钱，全年的收入还不够全村人的电费和水利灌溉费！当时任支委的魏志军，看在眼里，忧在心上。经过深思熟虑，他主张办砖厂，改变单纯靠种地过日子的状况。有人不同意，生怕万一有个闪失。魏志军却胸有成竹地说：咱光芒村北靠坡原，有的是贵上，也有的是劳力，可以少花本钱；第二，煤炭公司离咱很近，烧煤不花运费；第三，铁路、公路都穿村而过，交通十分便利，不愁有砖卖不出去。“好！”支部书记终于被说服了。砖厂很快办起来了。魏志军的“敲门砖”敲开了光芒村的致富门——当年赢利十五万元！在他的倡导下，随即又成立了建筑队。他们用自己烧的砖，自己的匠人，先后建起了造纸厂、纸箱厂、面粉厂、石油化工厂等十二个企业，所有企业都是当年建成当年受益。

然而，魏志军并没有躺在成绩上睡觉，他又向更高的目标——打入国际

市场进军了。

针对日益激烈的市场竞争，魏志军觉得办企业小打小闹极易被挤垮。要想站住脚，必须和国营企业搞联营，把双方的优势结合起来。于是，他决定和宝鸡市印染厂联营搞一个绒布印染厂，总投资720万元！有不少人不理解这大胆的决定，其实魏志军也不是轻易做出这个决定的。1983年，魏志军就看中了绒布生产这一项目，但没有做市场调查，他不敢轻举妄动。85年到86年，他为此走访了上海、杭州、广州等地，终于证实绒布不但在国内有市场，在港澳

农民企业家的气魄

——记宝鸡市绒布印染厂厂长魏志军

场也是俏货，有广阔的销路；至于720万元也是两家各半；市印染厂提供先进的生产技术和设备。光芒村出自己的地皮、劳力、建筑材料。认准了目标，他就一头扎进去。现在一个占地6800平方米的绒布厂已初具规模，今年5月将要投产了。

魏志军不仅是企业的创办者，还是实干家。老魏原在村上分管农机时，学会了开车，有着十多年驾驶历史，在创办企业过程中，他充分发挥了这一特长。85年11月，石油化工厂的建设基本结束，但因缺少真空泵而不能投产。他听说上海有售，决定亲自开车跑一趟。别的干部劝他再找个人一同去，

他拒绝了，一个人去上海拉真空泵，前后仅用了一个星期的时间。1987年，在建设绒布厂时，魏志军既是指挥员又是战斗员，整天泡在基建工地上，在那里吃，在那里睡，在那里开会。听说盖厂房，楼板的吊装费得花十万余元，好大的一个数字！他眉头一皱，计上心来，决定买一台吊车，自己开车吊，用完再将吊车卖出去。大吊车买了回来，他根据已有的驾驶技术，又摸索了吊车的使用方法，亲自开吊车将一块块楼板吊起来。厂房建成了，他却挂了几天吊针，瘦了十多斤，但想到他为企业节省了十万元的吊装费时，他舒心地笑了。

魏志军带领光芒村艰苦创业，勇于开拓，使光芒面貌大变。81年他刚上任支部书记时，全村工业总产值仅21万元，87年底已达670万元！如今，全村近二千人的水电费，学生的学杂费全部免交。85年，魏志军被评为县农民企业家。87年底，他又光荣地出席了省劳模大会。

采访结束了，当我问及魏志军以后还有什么宏伟计划时，他笑了笑，满怀信心地说道：“在村里的经济基础发展到一定程度时，决定实行第二步改革，即对农业搞一次性投资，实现机械化，争取在90年完成。”

这，就是农民企业家魏志军的气魄和胸怀。(李国权 张西凤) ⑭



新春祝愿

林积令

我国最大的桥梁
盆式支座研制成功

本报讯 由西安公路学院和西安自力橡胶厂研制的桥梁盆式橡胶支座最近通过省级鉴定。该支座具有造价低、建筑高度小、加工制造方便、转动灵活等特点，每个支座重量达六吨多，可以承载三千五百吨的压力，突破了我国目前总压力最大为二千吨的盆式橡胶支座的水平，为我国大跨径桥梁建设作出了贡献。有关专家给其以很高的赞誉。

(焦信) ⑭