

古战场抒情

波天

车到凤县辛家山，我们一下子被这雄奇壮伟的景色震慑了——

好一派绿色的海洋！碧波荡漾，无边无垠，千层百叠地由和尚原下向山头奔涌，分明显出一种不可遏止的气势。

风停入林，便有一种别有洞天的感觉。外边正当盛夏，这儿却清凉如秋，外边是阳光朗照，这儿却雾霭缭绕；外边空旷而坦露，这儿繁富而又神秘……树木稀疏处有碧绿的草坪，彩蝶起舞，野兔出没，偶尔还会遇见惊慌失措的鹿子。踩着海棉一样的沃土，呼吸着林间特有的清香，你觉得灵魂都和林莽溶为一体，透明感和神秘感同时主宰着你——既可以感悟人生的哲理，又可以推断宇宙的奥秘；思绪变得那么灵动而又奇幻，忽而飞向远古，忽而驶向未来；似乎接触到一个启示的内核，又却被更深刻的启示所覆盖……

在和尚原徜徉，你似乎进入硕大无比的音乐厅，小溪和蜜蜂演奏乐曲，喜鹊和活梅玩起打击乐，随后是云雀和百灵的领唱……最后，风飒然加入——先是林莽低声合唱，旋即峡谷

震荡——雄浑慷慨的男声轮唱开始了！那一往无前的气势，昂扬奋发的旋律，惊天动地的音符，总让你想起大江出峡，虎啸狮吼，想起金戈铁马的大厮杀，以及雷霆裂长空之声威，不由你热血沸腾，胆勇倍增！

谁能料到，在这神奇的地方，曾进行过一场惊心动魄的鏖战。

南宋绍兴元年，金将没立和乌鲁合带领兵将，分别从凤翔和阶成出发，杀气腾腾地向大散关一线扑来，企图会师和尚原，南取汉中，西攻四川。当时驻守散关的宋将是智勇兼备的吴玠。他采用分而治之、各个击破的战略，乘乌鲁折合先至，立足未稳之际，主动出击，在深山峡谷中摆下战场，使金兵的骑兵优势化为乌有，结果大败金兵。没立后至，也被击溃。金兀术暴跳如雷，亲率十几万大军，妄图消灭吴玠。岂料吴玠用兵如神，使得金兵大败，金兀术中箭只身脱逃，十几万大军土崩瓦解，取得了自南宋建立来的首次大捷……

抚着松树，我陷入深深地追想和怀念，敬佩之情油然而生。历史的云烟从我眼前飞驰而过，现实的季风点燃了我们的热血。呵，和尚

我军最早获军衔的人

我军首次实行军衔制是在一九五五年十月，然而早此十年，毛主席就曾授予六位同志军衔。一九四五年，苏联红军挥师进入我国东北，对日作战。是年九月，驻东北苏军派员飞赴延安，要求我党中央迅速派人去沈阳，协调两军行动。九月十六日，党中央决定由彭真、陈云、叶季壮、伍修权、段子俊、莫春和六位同志担任重任。考虑到苏方有军衔，为便于开展工作，我方人员也应有相应的军衔。于是，我党以中央军委主席毛泽东的名义，授予彭真、陈云、叶季壮中将军衔；伍修权少将军衔；段子俊、莫春和上校军衔，并用中俄两种文字写了任命书。发生在历史特殊条件下的这次授衔活动证明，彭真、陈云等六位同志是最早获得我军军衔的人。（建民）

原，英雄的山原，光辉的史鉴！列祖列宗的英名同你百世流芳，后来之人与你将新业开创！

今天的和尚原，一场历史上空前壮伟的战斗正在进行。

原东，采矿的人流络绎不绝，矿车，一列列运送着乌金似的铅锌矿；盘山公路上，汽车满载希望，驰向远方。

原西，是一个有几百名职工的林场，实行了承包制，间伐抚育，精心管理；同时大搞木材综合利用，一下子甩掉亏损的帽子，获得省政府的表彰。

从散关到和尚原，从和尚原到整个凤县，十万人民大打山区经济翻身仗，两个人虽中年但白发悄生的父母官担任指挥。种植、养殖、加工业三位一体，农、林、牧、副、渔五业并举，大搞多种经营和庭院经济，搞得有声有色，丰富多彩！

和尚原，将传出新的捷报！

我们站在吴玠当年号令三军的石阶上，看万峰竞秀，千壑争幽，听风鸣涛吼，峡谷震荡，立时有了一种拚搏的冲动。

“呼——”又是林涛，铺天盖地，似战鼓催征，又似号角齐鸣——和尚原，呼唤新时代的壮士！

字有正异体之区分，文有版本之不同，那词语为何不能有别解？况且词语的涵义，又非是“六王毕，四海一”，只有一个答案。因而“放火点灯”，历来注释各异，“未经本人审阅”，官民的理解又大相径庭，而我观“仕途经济”，也发觉了它的两张皮。

训诂谓：仕途者，仕宦之路也；经济者，经世济民也。二者合而一，内涵便清清楚楚，岂知地覆天翻之后，此语却实实在在地有了别解。仕途之上，大索经济——钱财。何以见得

商品经济的热潮袭来，官商之旧习，便骤然为之一变，观念更新，规范也随之转化。当官不与民作主，当官而以权弄钱者，又何曾鲜见？权力化成了资本，毛孔里流出的自然不是干净东西。旧时官员刮地皮，三年清知府，十万雪花银，乃是常例，如今呢，以权攫它十万人民币的，也已大有人在。如此传染下去，恰似那断离柱箭脱手，飞电过隙，倏忽而巨富，后果何堪！巨富而心自若，位显而气益振。心自若，哪管它有道无道，气益振，则尤显要津之雄。富的金钞上，有官的大旗相辉映，官的权势下，有富的洪流在浩荡。仕途因得“经济”而大贵，情在“理”中；“经济”有赖于仕途而昂然，亦非意外。二者珠联璧

合，更是璀璨夺目，只是仕途对于“经济”，妙在若明若暗，而“经济”对于仕途，则更气壮罢了。

此种玩艺儿，谁人不知，但奈何者又不下大功夫去奈何，致使其欲整难填，待得天下大哗，方发现那厮是“斜刺里”冒出的东西，既是斜刺，大约出于意表，属于必然的“难以避免”，人的责任呢，主行孙似的不见了。和物价飞涨问题一样，有人归咎于“客观的必然”，似与人事无干，可小民百姓对此又有块垒。

有块垒又能奈何，国家事用不着尔等劳心，所以未敢忘忧国者，尽管心力并用，效果又是如何？千家驹也算得慷慨党中的一个，他在政协上的发言，足以震聋发聩，可谁能保定不是“说了白说了”。只因白说，仕途“经济”者自然能优哉游哉，要知个中端的，请问“官倒”。

仕途经济，仕途经济，身在官场，心谋万利。富贵荣华，谁肯舍弃，钱为神物，永当致祭。巧取豪夺，妙在权力，大权在握，呜呼噫嘻。此种经济仕途之别解，不知是否“解得切”？



秦军的指挥部

张文立



军事指挥部，古代叫幕，也叫幕府，即幕府。

幕府的主要职能是指挥官发号施令和商议军情的地方。古代由于神学观念较盛，打仗前还要进行祈祷，希望自己的祖先和上帝能帮助他们打胜仗。所以幕府中不但有商议军情的处所，还有祈祷的处所。祈祷，叫战祷，要用牛羊来祭祀的。《左传》记载，晋楚郢陵之战，楚王登上集车观望晋军动静，看到晋军召集军吏合谋（即商议军情）、听誓（即誓师）、战祷的状况。对于这些情况，我们只能从文字上知道它的大略，具体形

像则极少见到。

所幸的是，秦始皇帝陵东三里的兵马俑坑中的三号坑，则具体地向我们显示了古代军事指挥部的形像。这个坑比较小，面积只有 520 平方米（实际面积仅 335 平方米），呈倒凹字形，即凹形。整个坑中，有一辆战车（后有四名武士）及 64 件武士陶俑。战车居中，北边过道中除 2 件陶武士俑面向外，其余 20 件分二行面对面站立。过道东端有鹿角及兽骨，这是战祷的场所。南边过道中面对面站立 42 件陶武士俑。过道东端出土有挂帐幕的门楣，这里应该是召开军事会议的地方。三号坑土中还出土有 30 件铜匚。这是作为仪仗用的。《诗经》中有“伯也执殳，为王

前驱”。总的来看，这个坑中，武士面对面站立，正如战国兵书《尉缭子》中说的，是内向的，“内向所以顾中也”，即守卫着指挥部的安全。铜匚是主帅的威仪。合谋庭及战祷处是指挥部的主要设施。这一切都符合古代军事指挥部的基要求。

不过，在三号坑中没有见到主帅。这是因为，秦时兵权掌权在皇帝手中，出兵打仗时，由皇帝发出虎符，任命主帅。秦俑是始皇帝的地下军队，此时全国一统，没有战斗任务，主将还夫任命，虎符还操在距这个坑以西三里的秦陵内的始皇帝手中。



刊头设计 王明程
本版编辑 杨乾坤

所以两千年中，秦兵马俑的主帅一直在虚位。秦俑三号坑形象地展示了古代军事指挥部的实况。人们早就想一览其风采，看一看秦军指挥部的秘密。但是，它在发掘后便回填了，以便保护文物，使许多参观者无法尽兴。现在，佳音传来，三号坑上已经盖起了庄严肃穆的展览大厅，考古工作者将重新对它进行发掘。不出一、二年，三号坑将以其奇特的面貌呈现在参观者的面前，人们的夙愿便可以实现了。

柞水游

杨笑岸

龙年乘龙岭上
石虎风物鬼工愁
如幻如梦知多少
玉霞百神满山头

乾佑连着万重山
属鸡信过岭难
只缘此处千峰秀
不学佛法也是仙

山路崎岖心路宽
六十年华志气坚
此来不嫌长安远
心随明月到天边

“傻子”年广九曾为我的采访指引方向，“你想想，我们几年来都有经济效益，为什么有奖励销售 190 多万现在只剩下七八十万了？”

这的确是个谜。但为什么“傻子瓜子”公司在负债累累生熟货大量积压银行拒绝贷款资不抵债的情况下维持了近三年？简直不可思议。

1987 年 12 月 29 日，年广九带我参观香店村瓜子加工厂兼仓库。

场地上，露天堆放着一大堆刚拆了包的瓜子，撕破的“傻子”商标塑料袋遍地都是。几个工人正将拆散

的瓜子搬到工厂大门右侧的两个大水池里淘洗。

“这些瓜子为什么还要洗？”我问。

“这是从蚌埠刚拉回来的 14 万斤熟瓜子，豆粉生霉了。”年广九冷静地说。

“还能吃？”

“先洗一遍，然后煮，煮完烘干，拌上香料，一样能吃”

我看见成千上万斤的陈瓜子堆放在敞开式库房里，拣几颗嗑开霉味刺鼻。

年广九却满不在乎。他大拇指朝后一扬说，“到我们这儿，什么都能卖钱！”

各种迹象都证实，



“傻子瓜子”公司大量地向市场倾销霉变瓜子！我震惊之余，开始对“傻子瓜子”公司违法经营情况进行私下调查。

私下的调查艰难困难，阻力重重。我的行动开始受到监视。年广九打电话到市工商局核查我的“记者证”。

霉变瓜子都被谁买走了？通过什么渠道，销到哪儿去了？

1988 年“元旦”。

中山桥农贸市场。芜湖市最大的瓜子集散地。这是一条约有 100 米的狭长街道。两旁楼阁破旧颓萎。

市场熙熙攘攘。旁边挤满了二道贩子们的瓜子摊位。说是摊位，实际上是麻袋挨麻袋，挽开口，大大小小高高矮矮。

知情人告诉我，到这里买瓜子的，大多是芜湖市附近农村和外地的二道贩子。二道贩子

在“傻子瓜子”公司以每公斤 1 元 8 角至 2 元的批发价，到手大量地处理瓜子。中山桥农贸市场毫无疑问是倾销霉变瓜子的主要渠道，主要销往农村市场。二道贩子将霉变瓜子按好坏 10%—20% 的比例掺在一起，有的干脆不掺就上市。

1987 年芜湖除了“傻子瓜子”公司，“湖大”、“迎春”等公司都是现炒现卖的鲜

货。也就是说在相当长的时间里，“傻子瓜子”公司之所以能不死不活地拖到今天，出卖技术和“傻子”商标，连续不断地大规模地向消费者转嫁危机，这些便是其苟延残喘的手段。

经查实，1985 年底到 1988 年初，“傻子瓜子”公司先后重加工或不加工，推销不能食用的霉变瓜子达数十万斤。

1988 年元月 6 日下午，我将调查情况向芜湖市卫生防疫站通报。防疫站第二天上午采取行动，当场查封了“傻子瓜子”公司近十多万斤已加工和未加工的全部霉变瓜子。（十一）