

和职工心贴心 帮基层实打实

「揭短主任」廖琪忠处处受欢迎

本报讯 安康铁路分局万源工务段干部廖琪忠自1984年担任安全室主任以来，以专爱揭短挑毛病而闻名，仅去年就发现各种安全问题196起，通报处理违章违纪146人次。可基层职工却很欢迎他，在每年两次的对全段干部考评中，他总是赢得一片赞扬声。

这首先是他在工作中坚持与人为善，治病救人。去年4月，该段石柱槽巡道工冯羽在当班时，未能发现双块鱼尾板裂纹超限，造成漏检。对这类比较典型的问题，廖并不仅仅满足于“按照段奖惩条例对其罚款40元通报全段”了事，而是专程赶到石柱槽与冯一家三口促膝谈心，帮助冯分析事故原因，并结合兰州局十里山2号隧道内因轨折招致的重大事故的惨痛教训谈漏检危害，使冯不仅认识到了自己错误，而且真正感受到领导对自己的爱护。据统计，从1984年以来，廖和有不安全行为的职工谈心达708人次，家访672人次，使他和职工间的相互理解不断加深，赢得了职工对安全工作的信任和支持。

其次，积极认真地帮基层解决问题。去年入冬以来，管内线路“三折”故障增多，加之个别巡道工在发现故障后处理失当，使延误列车运行的情况时有发生。老廖发现问题后，认真地进行了研究，建议有关领导采取了两条措施：一是发出紧急通知，从加强养护维修、正确排除故障等5个方面予以加强。二是有针对性地编写讲义，召开巡道组长培训会议，通过会议讲授和现场教学，使巡道工掌握了正确检查、防护和处理“三折”故障的业务知识，提高了应变能力。据有关人员介绍，仅去年他针对有关不安全问题制订或采取防范措施就有98条，使本段不安全事故发生率下降了82%。（罗宗华）⑭

西电公司突破困境

去年生产经营取得好成绩

本报讯 西安电力机械制造公司冲破市场萎缩、资金紧缺和原材料供应不足价格上涨的困境，1989年生产经营取得好成绩，扭转了经济效益的连续滑坡，实现利润8340万元，上缴利税10484万元，完成了承包合同和国家计划。

这个拥有11个工厂、3万职工的实体公司，在1989年前所未有的困境中，眼睛向内，发挥企业集团的整体优势，挖掘规模经济的内在实力，利用成套能力强的优势，以一机带多机、主机带辅机、短线带长线来扩大销售。用

在新海工程中坚持“质量第一”

西北电建三公司工程优良率达到百分之百

本报讯 西北电建三公司在承担连云港新海电厂扩建工程中，坚持“质量第一”的原则，处处高标准严要求，多快好省地完成了11号机组安装任务。受检单位工程和分部工程优良品率达到100%。

这期扩建工程，共装机两台20万千瓦发电机组，是江苏省集资办电的重点工程，也是为缓解连云港地区严重缺电的紧急工程。不仅工期短，而且安装质量要求

西电公司突破困境

去年生产经营取得好成绩

户每订一个成套合同就可以得到全套设备，1989年仅内外贸成套订货额就达到2亿元，使企业在激烈的竞争中，保持了良好的销售局势。为解决资金困难，他们统筹使用资金，公司将总额达7亿元的流动资金集中管理，统筹安排，对重点厂、高效益产品和国家重点任务实行倾斜，优先保证资金。还实行按天调度资金，使各厂没有因资金问题停产一天。该公司还利用企业大，调剂余地大的有利条件，对全公司的原材料实行统一管理，调剂使用，既防止了积压又防止了“断顿”。

（马沪发）⑭

在新海工程中坚持“质量第一”

西北电建三公司工程优良率达到百分之百

高。要保证投产机组能稳发满发，这对三公司是一次考验。为了不辜负苏北人民重托，三公司从接受任务一开始，就按照全优工程标准制定施工方案，并进行全员技术培训和设备检修准备工作。汽机工地发现设备缺陷和不合理设计260多处，都一一进行处理和修改，保证了设备和施工图纸本身的质量。施工中，他们每完成一道工序，都要经过自检、班组检验和专职检验，达到规定标准，方能转入下道工序施工。

负责汽轮机安装的主体班，见公司买回的高精度水平仪无配套标尺，达不到在校正安装基准台板表面水平误差不得超过0.05毫米时，既没有“坐、等、喊”，也没有马虎凑合，而是群策群力创造了用千分尺、万能表与连通管相结合的土办法代替。虽然费功耗时，却比另派人出去采购配套标尺，其余人在家窝工快得多，而且使校正的基准台板水平误差达到了0.03毫米，保证了机组投运后的稳定性。

（王宗禄 韩庚）⑭

山沟里飞出“金凤凰”

华电材料厂去年创汇四百万美元

本报讯 国营华电材料厂坚持出口优先的方针，在我国覆铜板出口史上首家创纪录，产品远销东南亚、东欧一些国家和香港地区。目前，出口产品已近10种，10年来累计创汇1100万美元，去年创汇431.33万美元，成为我省出口创汇的66家大户之一。被陕西省授予“机电产品出口先进企业”，被国务院机电产品出口办公室授予“三线军工机电产品出口先进单位”。

自1979年秋季广交会后，该厂成立了出口创汇机构，每次广交会都派员参加，了解市场信息，洽谈出口业务。对出口的关键产品，厂领导分工把关，努力保质保量地完成。和西德西门子公司谈

山沟里飞出“金凤凰”

华电材料厂去年创汇四百万美元

成试制某产品的业务后，厂里很快成立了生产领导小组，使每一环节都畅通无阻，保证按期交付了样品。

这家厂子是从外地迁到我省的老企业，设备陈旧。为了在国际市场上站住脚，保证货源，他们贷款3808万元，对设备进行了改造，使产品产量翻了一番。在此基础上，他们又自筹资金300万元，从日本引进了一台卧式浸胶机，使产品质量进一步提高。后来，工厂又投资1625万元，重点改造纸基覆铜板生产线，引进了日本松下电工业生产技术和关键生产设备，使产量又翻了一番，并且质量也达到80年代末的世界先进水平。

该厂严格按照国际电工委员会的标准进行生产和检验，不合格的产品决不出厂。他们还严守合同，从不因自身原因而影响交货，合同的履约率达98%以上，提高了企业在国际市场上的信誉，被中国电子进出口总公司称赞为：“山沟里飞出的金凤凰”。

本报记者 齐天

「先别拿，问清楚」

某地一个企业，私设“小金库”，借机大发各种名目的奖金和费用。当有人疑惑钱的来源时，厂长说：“只许拿，不许问！”

这位厂长可谓快口直言。这些年，许多单位滥发钱物，用的就是这种办法，只是没有总结出如此“精练”的语言而已。“只许拿！”——你们只管去拿去用。“不许问！”——不要问钱的来路正不正。

“只许拿”，看来比较简单，可“不许问”里面的问题就复杂了。因为这“不许问”的钱多半是违反财经纪律或政策规定的开支——或是偷逃税利，或是冒领偷支，或是公费转移。试想，若是正道的钱，用得着躲躲闪闪，来个“不许问”吗？

破这个邪的方法实际上很简单，只要变“不许问”为“就要问”即可。上述那个企业宣布了“不许问”之后，就有一个干部不理这个禁令，他先没“拿”，而是要“问”，而且还要打破沙锅问到底。结果“问”出了个不小的经济案件。那一伙人不仅大量坐支现金，而且将集体的一大笔福利基金私吞。虽然开始时，这位干部的所作所为不为人们理解，但后来人们了解事情真相后，都支持他。

在遇到同类事情的时候，我们每个人都像那位干部那样，以国家和集体利益为重，先别拿，问清楚。（葛纠）⑭

“聚酯网”获金龙腾飞奖

本报讯 西安造纸网厂研制的“聚酯网”于最近在京举办的全国轻工新产品展评展销会上荣膺“推动企业技术进步金龙腾飞奖”。

这种“聚酯网”是由聚酯单丝编织而成，与铜网相比，具有耐酸、耐碱、耐腐蚀，抗疲劳，使用寿命长3倍的优点，还可为国家节省大量贵重有色金属。（陈学理）⑭

继承和发扬延安精神座谈会



继承和发扬延安精神座谈会

西安婚介所女青年择婚观一瞥

西安市婚介所介绍的墙壁上有这样一幅标语：“社会在改革中发展，观念在改革中更新。”观念的更新莫过于择婚。过去择婚，男男女女首先问及的大都是出身、思想、文化、工作、政治条件等等，可现在大大不同了。这是记者在采访中发现的几个倾向：

要找个有钱的。在婚介所登记的大部分女青年，这一愿望反映强烈。在人们眼里，现在有钱的人一是华侨，二是个体户。一个在铁路部门工作的女青年，个头一米六八，长相很好，虽是工人，却通英、日语。在登记表的择偶条件栏里，她是这样写的：“港、澳或外籍华人，非此终生不嫁。”一位美旅华侨，47岁，带两

西安婚介所女青年择婚观一瞥

个孩子，想在西安找一个未婚姑娘，条件是35岁以下，人要漂亮，并会外语。西安自选婚介所为其在西安晚报登了一则征婚启事，见报的第二天就来了30多个。其中一个22岁的姑娘被选中。婚办员不无惋惜地对姑娘说：“离家那么远，无亲无故，语言又不通行吗？”对方不吭。“你还这么小，他都47了，在一起能生活几年。”对方仍不吭。“外面的世界是个什么样子，咱们都不知道，出去后，他把你遗弃了怎么办？”女的不耐烦地说：“没钱什么都是空的，我只图钱，我出去后就是沦落了也在所不惜！”

不要老大哥。在婚介所登记的姑娘，如果有钱的攀不上，就找干部、知识分子，大都不要工人。“老大哥不吃香，地

西安婚介所女青年择婚观一瞥

销瓜卖菜……应酬不了。有不少工程师，部队的军官，大学研究生就因家在农村而难于对上象。有一位部队干部，27岁，1.76米，长得好，有文凭，还是西安市书法协会会员，就因家在农村，卡片在西安自选婚介所挂了两年，竟没有一个姑娘问津，婚办员曾给15个姑娘力荐，竟没有一个愿意见一面。

女个体户“爱”有中级职称的干部。在庞大的个体户队伍中，有相当一部分是家居农村的姑娘，她们有了钱，世面见多了，心也变得越来越高。她们一心想找个城里的对象，但又看不起工人，一般干部和个体户，专找有中级以上职称的干部。原因是这样可以进城，有条件解决“农转非”。在这些女个体户中，有两种情况，其中一部分条件很高，不仅要找有

西安婚介所女青年择婚观一瞥

中级以上职称的干部，而且年龄相仿，模样也要能过得去，领回家要让村人看得起。另一部分条件订得比较低，只要能进城，二婚也可以，带个孩子也可以，年龄大十岁二十岁也行。

在东四路婚介所采访时，婚办员孙毅指着墙角一位长得似演员一般的姑娘，低声对我说：“她在东大街承包商店，23岁，要找相貌好的、年龄相仿的，而且必须是有中级职称的干部，她可以一次性拿5000元解决户口，她说有存款两万，姑娘确实很好，我们也很帮忙，但爱莫能助啊。”她接着又不无感叹地说：“这样的择婚条件不知耽误了多少好姑娘！”

怎样看待这些现象？当我采访结束时，头脑里留下的是一串串的深思……

本报记者 翟龙

西安婚介所女青年择婚观一瞥

说：“你不也是工人吗？”“正因为我是工人，我才最了解工人，最讨厌工人，才不找工人！”

老“二哥”的后代也不要。在30岁以下择婚姑娘中，绝大部分在择偶条件栏里都填有“家在农村的不要”字样。其原因有二，一嫌农村出来的小伙老坎、土气；二嫌农村人事多，逛城看病，

西安婚介所女青年择婚观一瞥

位金钱两叮当。”一位女青年，28岁，身高1.55米，长相也差，自己是工人，但一定要找个干部，而且要有学历。挑了3年不能如愿。婚办员对她说：“你就找个工人吧，不要挑来拣去的。”她说：“我才不愿跟个工人去受罪哩，找不上个象样的我就独身一世了。”婚办员

西安婚介所女青年择婚观一瞥

位金钱两叮当。”一位女青年，28岁，身高1.55米，长相也差，自己是工人，但一定要找个干部，而且要有学历。挑了3年不能如愿。婚办员对她说：“你就找个工人吧，不要挑来拣去的。”她说：“我才不愿跟个工人去受罪哩，找不上个象样的我就独身一世了。”婚办员