

陕西工人报

SHAANXI GONGREN BAO 国内统一编号 CN61-00015

1991年11月30日 星期六 复字第1156期 代号51-7

小学生韩江涛发明成功墨水一擦净 宝鸡家具厂引进专利企业绝处逢生

本报讯 年仅14岁的小学生韩江涛发明的墨水一擦净，深受广大消费者尤其是中小学生的青睐，救活了停产一年多的宝鸡市家具厂。该厂引进专利投产3个多月来，实现利润34万元，还签订明年供货合同上千万元。

韩江涛是宝鸡市渭滨区河滨乡孔家庄小学6年级学生。他针对自己在学习用墨水写的字写错了无法擦掉的问题，花一年时间反复试验上千次，研制成功了一种可以立即消除钢笔错别字的

神奇液体——墨水一擦净，填补了国内文化用品市场上的一项空白，国家专利局已受理了该产品的专利申请。

宝鸡市家具厂原是生产办公用品的厂子，近年来由于市场形势变化，产品积压严重，企业出现亏损，负债高达40多万元，工厂被迫停产。今年8月，该厂获知韩江涛的这一发明成果后，立即引进，很快投入生产。产品销售十分抢手，不到一个月，就覆盖了陕西、北京、上海等20多个省市自治区，投产3个多月来，销售产品85万支，实现产值63万

元，实现利润34万元，使这个濒临倒闭的企业插上了腾飞的翅膀。同时，又带动宝鸡县、蒲城县等4个不景气的塑料、橡胶、化工、印刷厂家（均系为一擦净产品提供原材料和包装材料）走出了低谷。

现在，宝鸡市家具厂已签订了明年的供货合同上千万元。厂里还收到全国200多个厂家和许多外商的函电，要求转让技术或联合办厂。小学生韩江涛也将应邀参加中华百绝博览会，在博览会神童馆作精彩表演。

（卢新智 关存丽）⑭

赵恒信一项发明成果 创经济效益500万元

本报讯 经检索和近一年的试生产后证实，金堆城铝业公司机修厂工程师赵恒信发明的“低碳合金耐磨铸球”为目前国内性能最先进的铸球。这种铸球比现有采用进口钢材制成的同类铸球，寿命提高一倍以上。这项发明今年已为该公司带来经济效益500多万元。

地处华县金堆镇的金堆城铝业公司是我国最大的露天铝矿生产公司。该矿在生产中破碎矿石的球磨机每年要消耗铸球10 000多吨，而生产铸球的方钢则需从美国进口，拿回来后，一块块截成小方块，再进行热处理和锻打成钢球，不仅费工费时费外，且在生产中不耐磨和易从中间开裂。在公司所属的机修厂工作的赵恒信面对此况，十分忧急。他和攻关小组用了近两年的时间

苦心钻研，终于研制成了一种在铸造工艺中添加入低合金，使铸成的钢球不仅耐磨，且不会裂口的合金铸球。这项发明不仅大大降低了生产成本，并为我国矿山破碎业展现出极有经济价值的前景。

目前机修厂已建成了一条年产4000吨的“低碳合金耐磨铸球”生产线。今年生产出的3000吨铸球已在生产中发挥了巨大作用。

（千午顺 曲亚沙）⑭



西北电建三公司协办的“电建杯”转动的圆规机，张波摄影。

国营西安塑料机械厂最新推行取代会保证完成厂长拟定的各项生产指标，厂长保障职工福利的“双保合同”制度，极大地调动了职工的生产积极性。目前厂里出现了产品更新换代快，劳动效率成倍增长，产品供不应求的好局面。这是

本报讯 陕西省“彩虹杯”保护土地文艺演出大奖赛25日在西安拉开帷幕，来自全省9个地市的代表队将演出戏剧、小品、曲艺等37个节目。

今年11月是我省第三次“土地管理法宣传月”。据省土地管理局的材料，“七五”期间我省年均净减少耕地28.2万亩，尽管土地管理部门做了大量的工作，使耕地减少速度得到控制，但去年仍净减少耕地12.11万亩。形势十分严峻。为唤起全社会的保护土地意识，拓宽土地法规宣传工作新路，“宣传月”中省文化厅、土地管理局共同主办了这次大奖赛。

这次参赛的37个节目，是各地征集的326件土地文艺作品的中佼佼者。专家们认为，这些作品寓理于情，富有生活气息，为专项宣传工作开了一条新路。

冯瑜

共保合同使宝氮厂充满生机 企业不断发展 职工年年得利

来自大中型企业的报道

本报讯

宝氮厂自签订共保合同以来，六年来的产量、利润、资金利用率、全员劳动生产率和人均利税额等指标均分别以百分之五至百分之五十的比例增长，各项消耗指标均处于全国同行业先进水平，产品连续保持省、部、国家、先后获省六好企业、国家二级企业称号。

共保合同由厂长代表行政、工会主席代表职工每年在职代会上签订。宝氮厂的共保合同共分三档（一档最低，三档最高），每档包括产量、质量、利

税、消耗、安全、生活福利、企业管理七项内容，每项均有量化标准，并分解到车间、班组及个人。完成哪一档指标，干部工人便获取相应的物质

汉中市三万吨啤酒生产线建成投产

本报讯 汉中市啤酒厂3万吨啤酒生产线日前建成投产。这条啤酒生产线采用了目前国际最先进的露天发酵和全封闭式生产工艺，整个生产过程由微机控制，生产的第一批产品已达到部颁标准。全部达到设计能力后，每年可完成产值3600万元，实现利税1200万元。

（曹海生 李永年）⑮

惠，最合渭北人的口味，县城里每天吃泡馍的几万人，有广阔的市场；而传统粗放的制作方法已不能满足生活水平日益提高的城乡居民的口味，只要在质量上有所突破，就能占领市场。

饭店开张后，他几次跑西安以高薪请来了马福元老师傅作技术指导，从选料、煮肉、调味到火功严格把关，一丝不苟。他的虚心好学感动了73岁的马老，把一些绝招技艺传授给了他。他又根据当地人的口味，作了进一步改进，很快使顾客盈门。马师傅脾气不好，对工作人员要求很严，可对顾客总是笑脸相迎，有时对那些挑剔的顾客还亲自给另做一碗。

服务员们免不了要嘟嘟几句，马师傅回敬道：“买主就是我爷，对买主就要当爷的敬！”作为有心人的荆忠启从这句话中得到了进一步的启发：不仅要抓饭菜质量，而且要抓服务质量。于是，他花力气对这些来自待业青年和农村的工作人员进行了培训，使饭店的服务水平大大提高，以后再也没有发生过跟顾客红过脸的事。

在谈到他的成功之道时，荆忠启说：掌握市场信息，引进技术人才，提高服务质量，保证了我的生意兴隆。我想，荆经理这三条生意经我们的大小企业不是都可以有所借鉴吗？！

（林彬）

荆忠启的“生意经”

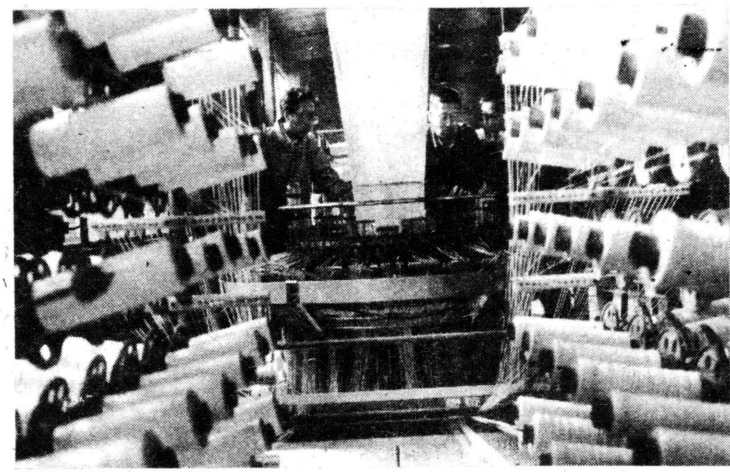
一个偶然的机会，听县委宣传部的同志讲，天顺楼的牛羊肉泡馍可谓蒲城一绝。对喜欢吃牛羊肉泡馍的人来说，这自然是个诱惑，不由得人不去光顾。

这天正是个星期日，地处老城僻巷的中山街分外熙攘，大卡车，蹦蹦车，架子车，自行车横七竖八地摆满了半条街。店铺是一进三出的老式房，虽谈不上富丽堂皇，却也整洁宽敞，十八张大圆桌密密匝匝挤满了顾客，服务员川流不息地端上端下……要了一小碗牛肉泡馍，又来了一碗当地传统的水盆羊肉，果然是味道鲜美，真有点不亚于西安的老孙家、同盛祥这些正宗名店，又外加了渭北农民喜爱的麻辣

风味。于是我动了采访的念头。

天顺楼的经理

荆忠启本是该县陈庄的农民，敦厚中透着精明。据他介绍，开业一年多来，一般每天都要卖五、六百碗，在县城近八十家泡馍馆里可算是生意红火了。原先，他曾经承包过西安一个餐厅，结交了著名的牛羊肉泡馍老炉头马福元师傅，使这个濒临倒闭的餐馆绝处逢生。回来后，他决心要办一个泡馍馆，把省城正宗的泡馍引进到蒲城，让家乡人不进西安也能吃上“老孙家”的泡馍。有些乡党劝他说，县城里这么多的泡馍馆，你还是另找门路吧！他对市场进行了详尽的调查：蒲城是关中著名的牛羊肉集结地，有取之不尽的原料；牛羊肉泡馍经济实



惠，最合渭北人的口味，县城里每天吃泡馍的几万人，有广阔的市场；而传统粗放的制作方法已不能满足生活水平日益提高的城乡居民的口味，只要在质量上有所突破，就能占领市场。

饭店开张后，他几次跑西安以高薪请来了马福元老师傅作技术指导，从选料、煮肉、调味到火功严格把关，一丝不苟。他的虚心好学感动了73岁的马老，把一些绝招技艺传授给了他。他又根据当地人的口味，作了进一步改进，很快使顾客盈门。马师傅脾气不好，对工作人员要求很严，可对顾客总是笑脸相迎，有时对那些挑剔的顾客还亲自给另做一碗。

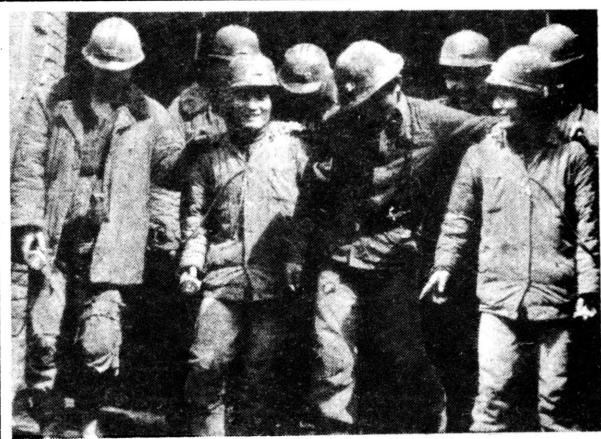
服务员们免不了要嘟嘟几句，马师傅回敬道：“买主就是我爷，对买主就要当爷的敬！”作为有心人的荆忠启从这句话中得到了进一步的启发：不仅要抓饭菜质量，而且要抓服务质量。于是，他花力气对这些来自待业青年和农村的工作人员进行了培训，使饭店的服务水平大大提高，以后再也没有发生过跟顾客红过脸的事。

在谈到他的成功之道时，荆忠启说：掌握市场信息，引进技术人才，提高服务质量，保证了我的生意兴隆。我想，荆经理这三条生意经我们的大小企业不是都可以有所借鉴吗？！

（林彬）



通讯



铜川矿务局鸭口矿掘进二队，积极开展“八五”立功竞赛活动，截至11月18日掘进进尺1752米，提前43天跨入1992年。瞧，完成全年任务后，工人们的高兴劲！王清林 摄