陕西工人报

SHAANXI GONGREN BAO 国内统一编号 CN61——0015

1992年 1 月25日 星期六 复字第1180期 代号51—7

技改出效益 小厂结大果

蒲塑厂产值销售收入双双过千万

本报讯 仅有百十名职工的蒲城塑料厂，去年实现产值、销售收入首次双双突破一千万元，实现利润45万多元，人均效益指标居全省同行业之首。最近被国家轻工业部评为1991年度“质量管理先进企业”。

蒲城塑料厂是从小作坊发展起来的，原先产品单一，质量不过硬，产品积压，生产经营比较困难。1985年，33岁的杨拴学出任厂长后，首先抓技改和开发新品。他们投资123万元，引进国内一流设备，对企业进行技术改造，使企业形成了年4000吨农地膜和8000万条彩印包装袋的生产能力，还开发出了“超薄地膜”、“除草地膜”、“长寿农膜”等5个新产品。这些产品投放市场后，大受用户欢迎，企业的产值也因此以年均130万元的速度递增。

与此同时，他们在全厂推行“全面质量管理”，实行了生产、检验“两分离”，对生产的全过程进行跟班监督检验，质量上稍有纰漏，就不得拿奖金、评先进，从而确保了产品质量稳定提高。去年，该厂共计生产各种农地膜1200多吨，彩印包装袋2000多万条，无一存在质量问题。（吴永国）⑭

总结宝贵经验 普及高新技术

西仪厂科技人员积极著书立说

本报讯 西安仪表厂科技人员，在开发出一系列具有国内国际先进水平的新产品的同时，利用业余时间积极撰写科技专著，先后出版了一批深受读者欢迎、国内仅有的行业技术专著，为普及高新技术，服务现代化建设作出积极贡献。

进入八十年代以来，该厂先后引进了8个系列产品的先进技术，技术人员在消化吸收外国先进技术、开发具有先进水平产品的同时，在厂领导和国家有关部门的倡导支持下，认真探讨产品设计中的理论，注意总结采用外国先进技术中的宝贵经验，高级工程师顾永明、梁鸿儒等编著出版了15万字的《微计算机入门——原理与应用》一书；高级工程师蔡建陵、蒋显忠参与编著了近90万字的《微计算机应用一百例》一书；由副总工程师、高级工程师黄骏倡导，有该厂科技人员参与编著出版了61.5万字的《微机控制仪表与系统》一书；高级工程师蒋显忠编著出版了13万字的《可编程序调节器应用数据库》一书。

这些书籍详细论述了智能仪表与具有当代世界先进水平的（DCS）分散型控制系统的工作原理、软硬件设计技术，应用技术和应用软件设计方法及要领，对推动我国尚处于起步阶段的微机控制仪表及具有当代世界先进水平的（DCS）分散型控制系统的研究应用，起到了促进作用。（薛明章）⑭

为了总结本所取得的科技成果，进一步激发职工科研生产积极性，航空航天部六一八研究所最近举办了“科研生产、技术改造汇报展览”。职工参观后深受鼓舞。

志勇 银锁 摄

全省土地详查工作过半

耕地面积大于原统计面积

本报讯 经过六年的艰苦努力，至目前，全省的一百零七个县、区已有五十八个县、区土地详查工作全部结束，其中详查出的耕地面积远大于原统计面积，关中地区大于百分之十，陕北大于百分之百，陕南大于百分之三十。

解放以后，全省土地基本处于失管状态，土地基础资料不清，权属混乱，乱占滥用屡禁不止，土地纠纷极多，据统计，全省每年土地纠纷有五十万件，占整个民事纠纷的百分之五十。

全省土地详查工作从一九八五年开始，明年可望全部结束。详查工作分为两部分，一部分为耕地面积，一部分为城镇居民和农村居民的占地面积。耕地面积不实的原因，一是由于原统计数字来源于解放初期的土改评估，本身出入很大。二是几十年来各地耕地逐年增减上报不实，一部分是报减不报增，一部分是单纯强调单产，以少报土地面积的办法来提高粮食单产数量。（翟龙）

从严防范 从快打击

西铁联防队保卫铁路安全立功劳

本报讯 西安铁路治安联防总队以从严防范、从快打击的精神，及时扼制各种危胁铁路运输安全的犯罪活动，已成为保卫铁路运输安全，保护广大旅客生命财产安全的一支必不可少的生力军。

这个联防总队共有队员549人，下设40个中队，分别活动在西安、宝鸡等治安任务繁重的车站。为有效制止和打击犯罪活动，确保铁路货运客运安全，这个总队从实际出发，制定了勤宣传、勤流动、勤询问、勤检查”工作制度，及时纠正了多项不安全问题，查获了一批犯罪分子。宝鸡联防中队队员王海林、崔小峰一次在车站巡视中，发现了一旅客形迹可疑，马上上前盘查，一举查获手抢两支，为某部破获了弹药库枪支被盗的特大案件。

据统计，去年以来，这个联防队协助公安机关破获刑事案件近300起，查破治安案件近2000起，缴获赃款和赃物折款68万元，毒品2400克，抓获各类违法犯罪分子2664名。

（刘三余 刘龙金）⑭

赵连升，你赢了

一次，在深圳全国机械产品订货交流会上，那些沿海、特区企业家风光潇洒，趾高气扬；内地企业家则缩头缩脑，随波逐流。赵连升，一个仅有500名职工的西安华强轻工机械厂厂长，自然是属于后者。内地人这不行那不行的风言风语不时传入赵连升耳里，他再也忍不住了，走到几位特区企业家面前，大声说道：“诸位同仁，我来自内地，下次交流会，我的企业上不去，我倒立着来开会！”活脱脱一个陕西楞姓。

这已是8年前的事了。那时赵连升刚上任不久，企业固定资产仅有70万元，却背着130万元的外债。“拖着这样的包袱吹大话，不怕打尿战。”有人这样私下讲。可是对于饱受企业濒临倒闭之苦的500号职工来说，无疑是注进了兴奋剂，带来了希望。

当时的华强轻工机械厂刚刚兼并市文化三针厂和市塑料模具厂，全厂3个生产区5个车间，横跨新城、灞桥、碑林三个区。生产场地分散，人员思想波动，管理难度大，又逢产品滞销，原料涨价。在这样的困境下起步，其难度可想而知了。但是话已放出，赵连升也顾不得这些了。回到厂里，他屁股没暖热，把销售科的同志一叫，一个省一个县地跑市场，一村一户地走用户，足迹遍及100多个省市县，进行调查，掌握第一手资料。回来后，他立即组织科技人员技术攻关，及时调整产业结构，先后开发出5大系列17种新产品。其中磨粉机、粮食剥皮机被评为市优产品，清粮去石机获市二轻局优秀产品二等奖，废旧塑料回收造粒机组获全国“七五”星火计划成果博览会金奖。清粮去石机和立式磨粉机被轻工部定为重点支农产品。

在用人上，赵连升大胆改革，唯才是举。“在华强厂，你没本事，工作不卖力，就是天王老子我也不买帐。”就连副厂长，他就免了5个。相反地，一位青工，对厂子发展有独到见解，但脾气火爆，赵连升批评了他的缺点后又大胆地聘他负责销售工作，成了业务骨干。

“没有用户就没有华强厂，没有用户就没有我赵连升。”这是赵连升常说的另一句话。一天夜里，一位外省用户冒着大雨敲开了赵连升家门。当时赵连升已入睡，一听有用户登门，二话没说，穿衣下床，把销售、库管、装修、检测人员一一叫起，连夜将产品装检好并送到车站，使这位用户十分感动，随后寄来了感谢信。正是这种为用户着想和负责精神，使该厂的产品很快行销全国。

作为一名地道的陕西人，52岁的赵连升当过工人、技术员、工程师，1988年被评定为高级工程师。他既具有雷厉风行，直来直去的性格，又具有精打细算，科学求实的态度。技术上他又是内行，钳焊磨铣样样精通，关键部位调试检测非他莫属。展览会、比武会上，他总是亲自操作。难怪厂里人都这样自豪地讲：“我们赵厂长不仅全身心扑在厂里，而且他的领导水平也是高档次的。”在他的领导下，华强厂每年都有一个飞跃。1989年华强厂晋升为国家二级企业，他任职以来厂子创利税5369.7万元，固定资产由原来的70万元上升到1006万元，相当于赚回了13个原规模的厂子。

赵连升赢了，他用不着倒立去交流会见他的同事了，“可是我不承认我是赢者，真正的赢家是全厂职工。”于是他拒绝接受第一轮承包兑现的13144元奖金，而把它如数投入到新产品开发中去。因为他始终认为，将物质投入型变为科技投入型才是最有前途的企业发展路子。

本报记者 惠焕章

中国工运学院劳模本科班在我省招生

本报讯 经国家教委批准，中国工运学院今年开办的工会学专业劳动模范本科班将在我省招生。这是我国第一所专门开办劳模本科班的成人高等院校。

这次劳模本科班的招生对象为全国、省（部委）、地（市）级在职劳动模范。符合条件的考生可以自愿报名，经所在单位推荐、由省总工会组织部审定，在当地参加1992年全国成人高校统一入学考试，择优录取（按照国家教委规定，录取时给予适当照顾），录取的学员一律免收学费。

春节前夕购货忙

虽说离春节还有十多天，可不少人已开始采购年货了。在古城的大小商店、商场里，到处都是摩肩接踵的人群，呈现出一派繁荣景象。

记者随着熙熙攘攘的人群挤进了西安最大的百货商店——西安民生百货大楼。那15000多平方米的营业场所，灯光通明，货架上的商品琳琅满目。商店的一位负责人告诉我，目前，他们店共有各种商品3.5万多种，日均客流量达十万多人次，每天销售额达一百万元以上。元旦过后，销量每天都在上升。他们还将于元月28日，在四楼营业大厅举办大型灯展，有100多个厂家参加，宣传自己的产品。顾客在这里不但能看灯展、猜灯谜，还可以选择商品。

妇女儿童用品公司的二楼营业厅，几乎是女性的世界。只见几位少妇在试穿上海新潮长短女式大衣。料子是麦尔登，每件180元。一位要了件苹果绿色的大衣穿在身上，对着镜子中的自己反复打量着，还不时问旁人“怎么样，好看吗？”她说：马上要过年了，我还没件象样的衣服穿呢！

在唐城百货大厦儿童服装柜台前，一位老大娘戴着副花镜挑选了三套童装。她说：“我有三个孙子，过年了要给每个孙子都买上件新衣。”我看了看套装的牌价，每套都在38元以上。

炭市街副食品市场上更是热闹。这里除400个正式摊位外，又增设了50个临时摊位。那水池中的鲜鱼欢蹦着，笼子里的鸡鸭叫个不停，小商贩的吆喝声，顾客对商品评头论足，讨价还价声，使人真正感到要过年了。为了保护消费者的利益，这里的工商管理所制定了缺一罚十的规定。因此，摊贩们宁可使秤稍高点，也不愿在这购年货的黄金时期因小失大。

为了满足群众过节走亲访友的需要，西安市食品工业公司早为顾客准备好了3360多吨的年货，比去年同期增长了13%。在有名的“中华食品店”，王经理告诉我，他们店已为春节准备了十万斤糕点，在这个店的营业厅，记者见到一位四十多岁的汉子，一次就买了各类糕点、小食品12盒。我帮他将东西装进两个大提包里，在闲聊中得知他家在白水县，要回家探亲。我问他为啥要来这个店买东西？那汉子笑着说：“现在假冒商品不少，还是国营商店保险。”

记者还从省商业厅了解到，今年春节市场的货源充裕，我省投放市场的商品达8.3亿元，比去年同期增长了7.1%。

（柳江河）

通讯

吹牛 韩沛作