

关中工具厂将销售员收益与回款额紧捆

九名职工未完成任务 失却“铁工资”

本报讯 为了确保3700万元国内销售任务的完成，关中工具厂从今年起，彻底打破销售人员的“铁工资”，将销售员个人收益与销售回收款挂钩，并拿出8万元设立“产品销售有功奖”，调动了销售人员的工作积极性，今年第一季度销售业绩比去年同期增长了16.8%。

关中工具厂是机电部下属的生产普通量具、刃具的大型企业。前些年由于市场疲软和销售员端的是“旱涝保收”的铁饭碗，致使产品积压，

影响了企业的发展。为改变这种局面，今年以来，该厂把销售员月工资和月回款、旅差费及奖金包干，按每万元回款任务完成情况来计算，若回款达不到个人全年任务承包月均指标时，无月工资，旅差费自己承担。连续3个月完不成销售任务的推销员实行厂内待业。“产品销售有功奖”每半年考核兑现一次，重奖那些销售成绩优异者。

这样一来，销售员推销积极性大增。今年一季度回收货款410万元，基本做到了款货两清无拖欠，加速了厂内资金周转，销售员的收入也较前增加。但与此同时，有9名销售员因没有完成销售指标，成为该厂有史以来第一拨没有拿到“铁工资”和奖金的人。（于雨 邵群）⑭

运用金融杠杆 参与综合治理

西安工行解办与54户企业签订治假协议书



本报讯（通讯员 李军 于琰 记者 郝振宇）往日营销假冒伪劣商品一经发现，往往是罚款了事，而今倘若触犯则还要面临断炊挨饿之虞——银行将要收回贷款、加收利息乃至断绝信贷关系。使出这一“杀手锏”的工商银行西安解放路办事处，近日又将这一“招数”深入化具体化，与辖内包括民生、解放等54户大中型商业企业签订了“禁销伪劣假冒商品协议书”，并从市质检、工商、消协等部门聘请6人担任监督。

资金被誉为企业经营的血液。目前商业企业经营所需的资金，有80%以上

来自银行的贷款。因而，经销伪劣假冒商品不仅是危害消费者利益，损害社会主义企业形象，而且直接关系到国家信贷资金的安全。从去年“质量、品种、效益年”开始，该处就积极探索运用金融杠杆参与对伪劣假冒商品进行治理的方法和途径，并从加强对贷款企业的贷前调查、贷时审查和贷后检查入手，组织信贷人员或信贷小分队深入柜台、仓库开展工作，严把资金关。据不完全统计，在此期间先后拒绝了辖内11户企业提出的41笔贷款，金额达577.6万元，并暂停了3户企业的信贷关系，给营销假冒伪劣商品的单位以很大的震动。

在此基础上，该处今年又与辖内54户大中型商业企业商定，并以法律契约

的形式将此肯定下来，根据协议，企业按政策规定购进适销对路商品，银行按基准利率提供信贷支持，并在结算环节和现金提取上提供方便；如果企业购进销售伪劣假冒商品，该处将立即回收同等金额的贷款，并以挪用贷款论处，加罚利息50%。协议书还明确了伪劣假冒商品的界线，并明确了质监行行使质量跟踪和接待顾客投诉职能，从而使该协议具有可操作性。

金融界权威人士认为，该行运用金融杠杆参与打假治假，是对运用经济杠杆支持经济建设的一次有益尝试，闯出了一条新路。



本报讯 5年前中电进出口公司陕西分公司草创时，仅有的财产是6间租来的办公室和1万元借款。5年后，这家当年两辆自行车和七、八个员工组成的工贸性进出口公司一跃成为进出口额1亿美元的内地大进出口商。

这家公司5年里迅猛发展靠什么？总经理李江东告诉记者，关键是公司内部管理上较早引入了竞争机制，层层实行聘任制并严格考核，把“三铁”减少到最低限度。

作为外贸性公司，就要不断拓展贸易伙伴和贸易领域。几年来，他们先后与29个国家和地区建立了贸易往来，并在香港、巴基斯坦设立了办事机构。在稳定海外新老用户的同时，他们还与四川、河南、江苏、浙江、广东等电子厂家建立了广泛的联系。由于这家公司在用人制度和分配制度上不搞“铁交椅”、“铁饭碗”，从而大大调动了全体员工的积极性，提高了工作效率，这家公司处理客户电报、传真，不超过一天，信函不超过三天。为了在客户中树立良好的形象，他们还千方百计地为用户提供方便。一些出口厂资金短缺，他们就预先垫付资金，使其能按期履约；一中东客商需400台制式特殊的黑白电视机，他们与厂家密切合作，改变设计图纸，如期将产品交付客商，赢得了赞誉。（萧马）⑭

引入竞争机制 拓展贸易领域
由「七八条枪」成为大进出口商

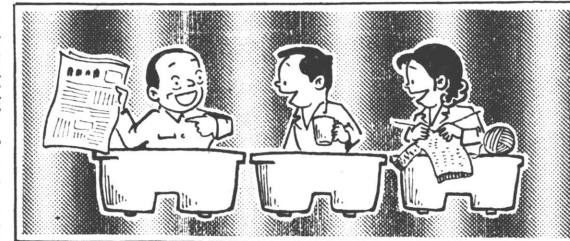
北方优钢集团在咸阳成立

本报讯 为加快改革步伐，振兴陕西经济，由中国物资再生利用总公司西北公司、咸阳市渭城区优钢公司、陕西钢厂3家为主体，联合全国340家生产企业和经营单位组成的北方优钢集团公司；近日在咸阳成立。

北方优钢集团公司是工贸结合产销一条龙生产经营企业，他们以流通为主，集生产、信息、开发、服务于一体，实行跨地区、跨部门、跨行业的经济联合。中国物资再生利用总公司西北公司将发挥其得天独厚的资金优势，为陕西钢厂提供废旧钢铁原料；陕西钢厂则发挥其生产优势，为渭城优钢公司提供品种多、规格全、质量好的钢材；渭城优钢公司则凭借其优质服务、信誉高，与全国军工、航天、煤炭、电子、机械等

1700多家企业建立的长期供货关系和广泛的信息网络，替陕西钢厂推销产品，热情为大中型企业调剂余缺。（赵教育）⑭

又出经验了。李世亮作好消息！庐山附近



本报讯 助理工程师孙龙庆在韩城矿务局桑树坪矿平峒井口生产组工作3年来，连续攻破10多个技术难关，多次被评为局生产技术先进个人、优秀青年知识分子和优秀科技工作者。

孙龙庆常说：“不怕骨头硬，就怕不敢啃！”过去，新上的综采工作面在安装之前，开切眼支护全部采用圆木，一不利于安全，工效又低；二是造成坑木严重浪费。为了改进这一不科学的支护方式，孙龙庆请战上阵，吃住在井口，苦钻实干，反复实践，终于在2310综采工作面开切眼采用了金属支柱支护，提高了工效，保证了安全，节约坑木价值7.2万多元，工作面安装运转后，又全部回收了金属支柱。他的这项技术成果被评为矿第三次科技大会乌金奖一等奖。去年二月，孙龙庆和牛安宜、陈存德、薛志斌等技术人员，大胆改进了综采工作面端头支护型式，采用了单体液压支柱替代坑木的技术后，保证了安全，提高了工效，年节约坑木280多方，节资10万多元。（段孝文）⑭

二名的好成绩，被评为“一省一县一乡一企业”先进个人。最近，西安市委、市政府授予其劳动模范称号。丁肖童 阎继光 摄



发展中的榆林系列报道之六

地委书记李凤扬专员刘壮民谈——

榆林作为开发特区的构想

作为陕北老区的榆林，尽管近年来在勘探方面有喜人的发现，但是榆林又是一个贫困地区。如何开发利用这块地下宝藏，开发榆林，发展榆林，就这个问题，记者与榆林地委书记李凤扬、专员刘壮民等有关人士进行了座谈。

他们认为，榆林地区目前已经具备了作为开发特区对外开放的条件。第一，榆林是国家未来的能源化工基地，有丰富的煤、气、油和其他资源，对国外有很大的吸引力。英、美、日、港、澳、台等的十多家财团、企业派人来表示合作的意向。他们甚至提出将与修铁路、扶贫及其他基础设施捆起来建设。第二，从地理位置讲，榆林处在我国内陆中西部结合过渡地带，周围都是贫困地区。把这里搞成开放区，

条件还不能发展，就很对不起老区人民。第四，现在国家每年给榆林有一些经济上的资助，但还属于输血型，而不是造血型，给这里的经济发展注入启动动力是远远不够的。只有给其更宽更优惠的对外开放政策，才能减轻国家的负担，加快这里的发展。

他们的思路是，可以把榆林地区作为内陆贫困地区开放试验区、能源开发区，或者叫国家计划单列市。享受特区开放区或计划单列市的优惠条件。也可以缩小范围，如建立煤田开发区、天然气开发区等。具体讲，一是给地区一部分煤、气资源直接开发审批权、经营权。允许以资源作抵押，吸引国外投资者，以“三资”形式开发、经营、出口，同时吸引外资带动铁路、公路、通讯等基础设施建设。二是允许国

有土地对外有偿出让转让或出租，一次签约期限不超过50年。外方可在本地区成立合营或独资土地开发公司，成片开发土地，并按当时地价免收15%土地使用费。允许地方以土地折价入股，开发资源。三是在区内兴办的外、内资企业，按照国家产业政策从事生产、经营的，均收15%所得税，免征地方所得税，对于投资大、回收慢、风险大的基础设施项目，从获利年起，可免收5年，以后减半征收。四是本区信贷计划，由中国人民银行总行切块下达管理，固定资产投资不受规模限制。地区银行存款允许全部留作信贷资金。每年由总行安排一部分开发资金，解决资金不足问题，区内各专业银行可进行业务交叉经营。允许地区设外资银行，中外合资银行直接办理外资业务。允许对外发行股票债券等。五是在区内兴建各类建设项目，投资额在1亿元以下，由地区审批。六是允许有国外资金设备产品的引进权和贸易出口自主权。七是允许外商兴办第三产业。

他们还迫切地希望，国家在开放政策上，对沿海、沿边大城市和内地贫困地区采用一把尺子，以使内地特别是贫困地区尽快发展起来。

本报记者 惠焕章