陕西工人报

SHAANXI GONGREN BAO 代号"51—7

1993年6月12日 星期六

复字第1392期

国内统一刊号:CN61—0015

每周二、四、六出版

本报推荐产品

三八妇乐

（专治妇科疾病）

三八妇乐是经中国人民保险公司质量、信誉、责任三保险，凡使用后无效者，请与我厂联系索赔。

三八妇乐每盒附有「患者联系表」，凡填写并交给我们者，将得到一份精美礼品。**三八妇乐**是我厂科研人员继承祖国传统医学外治法理论和实践经验的精华，经现代科学实验方法研制而成。对妇科常见疾病有效率达百分之九十八以上，无毒副作用，被誉为「中医治疗妇科疾病的一大绝技」。

妇科专家认为：使用栓剂，对阴道局部粘膜刺激性强，栓剂不能完全溶化，药栓接触处容易出现多发性浅表溃疡，使用洗剂，不但麻烦，更重要的是影响了阴道的自洁功能和PH值。三八妇乐选用妇女卫生巾夹药形式，使用方便，作用迅速。

三八妇乐主治：外阴瘙痒、各种阴道炎、盆腔炎、带下、湿疣、内外痔等。

本报向各位女士推荐使用三八妇乐。

陕西卫生报社咸阳医药保健品厂出品　陕西工人报专题部代销

厂址：咸阳市抗战路二十五号　电话：（0910）215438　218949　**邮编：**712000

适应新的环境　改革干部制度

"前沿阵地指挥官"由前沿选定

二处

铁二十局

本报讯　长期以来，不少建设施工企业把基层干部的选拔、聘用和任免权紧紧抓在手中，由组织和人事部门直接任命企业前沿阵地指挥官——队级干部，影响了这些企业的发展和经济效益的提高。如何改变这种状况？铁二十局二处的做法是：把队级干部的选拔、聘用和任免权下放到段。

多年来，该处队级干部的选拔、聘用和任免权一直在处里。九0年该处机关搬回基地定址办公，机关远离施工一线，对基层情况缺乏了解，还采用原来的老套子选拔干部，致使少数缺少实际工作经验的人委派上岗，段领导又无权管理，造成基层管理混乱，影响了企业生产。

二处领导和组织、人事部门在实践中感到，原来的管理办法已脱离实际。于是他们果断决定给基层放权松绑，简化干部任免程序，队级干部一律由各段根据实际需要自行选聘、任免。这样一来，一批懂管理、有技术、工作经验丰富、群众基础好且具有开拓创新意识的年轻人，先后选拔到队级领导岗位，使基层管理工作得到加强，工作出现生机。　（泰荣）

咸阳节油器厂协办　节油杯　头条新闻大奖赛

深圳全面推行全员劳动合同制

企业人员取消身份界线统一称员工

据工人日报讯　年内深圳市所有企业一律实行全员劳动合同制，企业中将没有干部、固定工、合同工、临时工的身份界限，统称企业员工。有关改革与实施方案已经出台。

实行全员劳动合同制是企业转换经营机制的重要组成部分。此次劳动人事制度的重大改革，为该市所有企业在同一市场竞争创造了同等条件，取消企业中各类人员的身份界限，有利于调动员工的积极性，有利于人才成长，有利于"岗位能上能下，员工能进能出，工资能升能降"这一激励竞争机制的形成。

根据改革方案的实施意见，企业和员工将在平等自愿、协商一致的基础上签订劳动合同、确立劳动关系。企业有权根据生产经营的实际需要，按照精简高效和合理配置劳动力的原则，对员工进行聘用。解除、终止劳动合同后的员工，可到各类职业介绍机构登记求职或自谋职业。此项改革，将把过去企业与员工的行政依附关系，转变为新型的劳动合同关系，建立有流动、有竞争的劳动力市场，依靠市场合理配置人才资源。劳动者此后拥有充分的择业自主权，与企业实现双向选择，可以充分发挥各自的聪明才智。

市政府要求企业今后在实施重大改革举措之时，要公平、公正、公开，增加透明度，用人唯贤，用人唯能。政府还呼吁广大企业员工，要积极投入改革，服从大局，要发挥聪明才智与积极性，多为企业谋取利益，多为国家作贡献。

他山之石

标题新闻

- 江泽民和国防大学学员座谈时强调领导干部要创造性地开展工作
- 今夏铁路客流势猛，全路将增开北京至宝鸡等九对车应急
- 经济界人士呼吁加快建立国有企业发展新机制
- 广东大幅度提高教师待遇大部分教师收入将增加一倍以上
- 紫金山天文台以江西优秀企业家张果喜名字命名一颗小行星
- 我国将大规模治理酸雨

省工会系统将办"经纪人资格"培训班

本报讯　为推动我省工会（技协）经济实业的健康发展，尽快培养一批懂业务、高素质的经纪人队伍，省技协办与省工商局商定，决定于6月下旬共同举办全省工会系统首届"经纪人资格"培训班。

该培训班将注重理论与实践的有机结合，通过有关经贸、技贸、商务、房地产以及市场经纪人法律调整等方面的学习，可以系统掌握做为市场经纪人的基本知识和操作技巧。考核合格者，省工商局发给"市场经纪人资格"证书。　（省技协办）

常压杯　新闻摄影赛　向劳模有报先进企业　西安常压锅炉厂

陕西省宝鸡叉车制造公司五厂"用户服务万里行"日前奔赴南方各省为用户现场服务。近年来，该厂依靠高新科技，以新品搏击市场，在产品畅销全国20多个省市区的情况下，始终不忘售后服务，经常登门征求用户意见。图为他们在陕西钢厂检修叉车。新华社记者　陶明摄

跃入全省同行榜首　宝鸡水司依靠科技

昔日马不停蹄低效益　今朝坐观「银屏」高收入

本报讯　昔日靠跨着摩托车来回奔波在各个供水点检测供水情况的宝鸡自来水公司，现在可真够派的：从抄表、检测直到经营管理，全部电脑化！

在该水司铺着红色地毯的调度室里，室主任刘全光指着中间两台不时显示着绿色数字的电脑屏幕自豪地告诉记者，"这是我们自己研制的'无线四遥'（遥控、遥测、遥调、遥开）调度机。它可随时掌握，调度水源，如哪儿的管道出了问题，立即可显示出来。自从有了它，日供水量从五、六万吨一下增至12万吨。"

近几年来，这个公司把提高科技水平，增强企业后劲作为企业发展的首要工作来抓。先后投资400多万元进行技术改造和开发，相继研制出给水系统自动化管理调度系统，无线四遥调度机、501汉字抄表录入系统等。记者在抄表室看到他们利用引进国内先进计算机网络，再加上自已研制的501汉字抄表录入系统，把企业经营管理全部用计算机作辅助管理。工作人员说，使用这套系统后，工作效率提高3倍。该公司董事长陈小平说，近年来他们在自动化仪表、计算机应用方面已获三项国家专利，五项市级科技进步和现代化管理奖。

为进一步发挥技术优势，该公司于去年6月成立了华水自动化工程股份有限公司。目前已对外开发出16项高科技产品，仅4月份订货就达10多万元。对内研制的大功率内反馈串级调速电机系统已安装调试成功。通过试运行，该调速系统在全速状态下可节电50至80千瓦／小时，年节约电费14万元以上，科技进步使这个企业产值利润及职工收入迅猛增长。去年被评为陕西省经济明星企业，在全省同行中经济效益名列榜首，职工年人均收入超过4000元。　本报记者　杨今青

全国职工小品比赛将在西安举行

本报讯　"505"神功杯全国职工小品比赛将于6月下旬在西安举行。

改革开放以来，全国职工业余小品创作及演出日益繁荣，奇葩竞放。参加这次比赛的出自辽宁、山东、陕西以及铁路、煤矿等产业的65个小品，都是各省、市、自治区及产业工会进行初赛的优胜作品，其情趣诙谐健康，表演生动传神，十分吸引人，在初赛中受到普遍好评。

这次全国职工小品比赛，是受全国总工会宣教部委托，由咸阳保健品厂赞助、陕西省总工会承办的。比赛定于6月22日至24日进行复赛，所选出的12个作品，于6月26日晚进行决赛，届时省电视台将进行现场直播，欢迎广大职工收看。

（李翠云　马亚非）

「东方神力」再获殊荣

本报讯　西安一枝刘制药有限公司研制生产的「东方神力」胶囊，最近在「九三长安中医药新技术、新产品展览会」上荣获大会最高奖——药王杯奖，为这一享誉三秦的产品再添殊荣。同时，该公司的「东方神力」和「三痹热宝」在南京又获南京消费者协会和江苏消费艺术导报联合推荐的「最受消费者欢迎的优质商品」，成为全国十二家优秀企业的优质产品中唯一入选的医药产品。

由于「东方神力」胶囊对男性性功能障碍性疾病有独到的疗效，引起患者和经销单位的关注，月销售额已愈百万。　（冯瑜）

首届中国咸阳国际医药保健节八月拉帷

本报讯　为了充分展示咸阳市医药保健产品和技术的优势，促进咸阳经济进一步走向国际市场，咸阳市决定于今年八月二十八日至三十日举办首届中国咸阳国际医药保健节。

咸阳历代名医药师荟萃，流传下了诸多宝贵的宫廷医疗保健秘方和民间偏方、验方。近年来，位于咸阳的陕西中医学院、陕西中药研究所等医学科研、教学机构，使传统的医疗保健技术得到进一步发展，一批医务工作者和有识之士积极挖掘整理传统医疗保健秘方，把传统医学和现代医学相结合，先后研制开发出一系列享誉国内外的神奇医疗保健品科品。目前，全市已开发医药保健品和医疗技术一百多项，医疗保健品科研生产厂家发展到七十多家，一九九二年产值收入达两亿多元。预计到「八五」末，全市医药保健品产值收入可突破五亿元。

保健节举办期间将有数千名国内外客商云集咸阳，以医药保健品交易和医疗保健技术成果交流为契机，展开广泛的经济、科技、文化交流与合作。　（朱德旺）

经济发达国家工作时间日渐减少

据德国经济研究所的调查数据表明，目前经济发达国家中，以日本规定的工作时间最长，去年平均为2175小时，每周平均为41.8小时。其次是美国，每周平均36.6小时。西欧、北欧国家大都在32至34小时之间，差距不大，大都为周五工作制。

人均一百四十岁的部落

巴西西北部的阿鲁阿那部落，人们寿命达140岁。一个国际专家小组认为，这与他们常吃罗望子果有关。他们的血液里有一种鲜为人知的血清酶，可以激发人体免疫系统功能，从而起到祛病延年之功效。

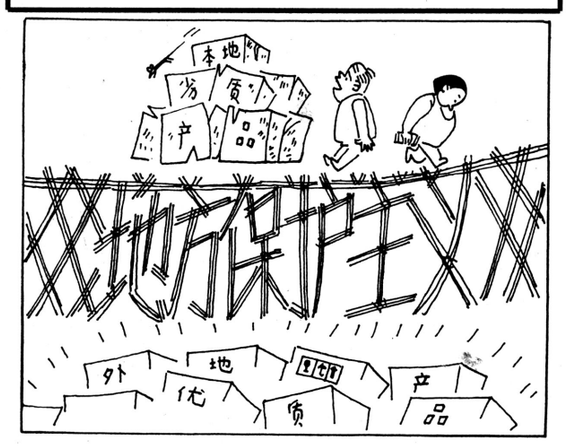
日本决定迁都

日本关于迁都的议论已有30多年，去年12月，迁都决定得到了国会的批准。日本政府决定迁都的主要原因有二：人口过于拥挤（市区有人口1200万，加上郊区共有人口3000万），地震威胁不断。即将兴建的日本首都将有人口60万，至少距东京60公里，预计耗资1250亿美元。

信闻趣事

一对老寿星将结为伉俪

泰国一名115岁高龄的老寿星将与一位106岁的老太太结婚。这位准新郎名叫普洛姆，新娘名叫巴艾。这对老人是在泰国北部的乌隆府举行的老人健康比赛中相爱的。在日前举行的这次比赛中，普洛姆赢得了冠军，巴艾是亚军。



篱笆墙　　周盛泉

"以水代油"——车辆用油的一次革命

省上领导称陕西王洪成新能源开发公司为陕西办了一件大好事

本报讯　陕西王洪成新能源开发公司与以水代油的哈尔滨"科技大王"王洪成合作，联合开发并代理"膨化燃料"。省上领导称赞该公司总经理马劳主为陕西办了一件大好事。

国防科工委研究员、哈尔滨科技开发中心青年发明家王洪成，被人们称之为中国的爱迪生。在9平方米的住舍里，王洪成搞了近10年流血掉肉的试验。1981年11月，他苦心研究的以水代油新技术成功了。只要把这种"药液"按1：10万的比例溶进水中，水立刻就会变成汽油。这种油不仅熊熊燃烧，开动汽车，而且价格便宜。国防科工委领导称这是"伟大的创举"。

陕西王洪成新能源开发公司成立近两个月来，事业迅猛发展。眼下已在全省5个地、市建立了分公司，来要求订货的客户应接不暇。

（本报记者）

艰难的历程

——记"全国五一劳动奖章"获得者罗定亚

本报记者　柳江河

我的采访本上，记录着南郑县钣金厂近几年发展的数字：1987年产值50万元，利税5万元；1992年产值700多万元，利税40.18万元。今年一季度产值是去年同期的2倍，利税是去年同期的3.5倍。

这数字象跳跃的音符，告诉人们厂长罗定亚走过的艰难历程。

51岁的罗定亚，敦实纯朴，镜片后面的一双眼睛闪射着坚毅和睿智之光。1980年，他这个会计出身的高中生，出任钣金厂厂长。

这也是工厂？40多间土坯草房，一些简单的劳动工具，固定资产万把元。46名职工还是清一色的随军家属，大多40来岁，还有小脚老太婆。有不少人连名字也不会写。产品是手工敲打出的铁皮烟筒、垃圾漏斗之类。这对曾想大干一番，展露才华的罗定亚来说，无疑是当头一棒。一个大老爷们不但要当好"党代表"，还要带着这帮娘子军征战沙场。他没辜负众人的期望。这一年，工厂第一次上交利税2000余元，九间草房变瓦房，罗定亚初试锋芒。

生产刚有好转，一场百年不遇的大水，吞没了工厂，房屋一半倒塌，其景惨不忍睹。罗定亚是个平时不多言语的汉子，站在没膝的淤泥里，眼泪直往肚里咽。上级来人安慰他：只要能守住摊子，就是最大的贡献。罗定亚说："靠守摊子过日子，能对得起全厂职工们吗？"

罗定亚千方百计筹措了七万元，购回设备，给烟厂、酒厂生产包装箱。经过四年奋斗，产值和利润分别是他进厂时的5倍和8倍。职工的心收拢了，不善外露表情的罗定亚，脸上也有了笑容。

背靠大树并非有荫凉。1986年，市场骤变，烟厂、酒厂产品滞销，也殃及到钣金厂。上门讨债者纷至沓来，一天最多来8家。他拿出仅有的一点积蓄，也是杯水车薪。讨债者象老子，讽刺挖苦，恶语中伤，有的天天紧跟着，有的借酒耍疯，抱他的腿，当众羞辱他。为此，他犹豫，彷徨，内心十分矛盾。

罗定亚的妻子家在西安。她动员他一块调到西安。一天，罗定亚正切菜，妻子一进门高兴地说："西安来信，让赶快办手续。"罗定亚心头一震，一刀切在手上，鲜血如注。"在危难关头，职工们正期待着我，自己却要当逃兵。"他捏住流血的手指，回答妻子："我不想走了。"语调是那样的平静、坚定。妻子最理解他，四目相对，没有一句话。

几次教训，罗定亚悟出一个道理：工厂没有技术人才不行，没有自己的拳头产品不行。他多次召开职代会，向职工交心，给他们鼓气，发动大伙提合理化建议。"厂衰我耻，厂兴我荣"，职工积极性调动了起来，一封封寻觅人才的信件飞向四面八方。国防企业几名身怀绝技的退休职工被高薪聘进工厂，一面带青工学技术，一面挑起生产大梁。罗定亚四处查访，进行市场分析，最后决定上高效节煤炉。经他们反复研制试验，1987年底，生产出了GK—I型家用高效节能炉。经测试，热效率还高于省上标准的16%。产品一上市，供不应求。各地采购员云集工厂，车辆如流。每天都有人缠着罗定亚要货。

胜利的喜悦中，罗定亚没有陶醉。他一步一个脚印走下去。1990年，工厂研制出龙牌GX—5型高效节煤两用炉。还生产出高效煤气茶浴炉和高效煤气家用炉。在中国西部交易会上，300多套产品被抢购一空。

1992年，他又申请技改资金103万元，建起汉中地区同行业中具有先进水平的瓦楞纸箱生产线。

在事业上，罗定亚从没满足。他说："我的欲望很大。目前的产品是粗放型的，是在练兵。我天天在思考，产品要向高科技方向发展，那才是实战。"

如今，空调器已飞入寻常百姓家，人们为了保持室内温度，紧闭门窗。久而久之，空气污浊，有害人体。北京大学发明的特佳恒温双向空气换气技术，能解决这一问题，这是高科技的项目。罗定亚得知后，奔赴北京，用70万元买下专利。他要独家生产！去年8月试制成功，10月通过省级鉴定。其噪音指标比国外同类产品还低。仅两个月，工厂以最快的速度生产出1100台，全部销往北京，首战告捷。

罗定亚的胆量更大了。他兼并了该县长期亏损的服装厂，并负担起140万元的债务和近40名职工的安置问题，为工厂下一步扩大再生产奠定了基础。

今年，罗定亚又和北大开发出特佳恒温双向空气机的第二代产品。年产35000台的销售合同已全部定完。一季度工厂生产出5000台，又全部销往北京。记者在工厂采访期间，北京方面每天都来电话，说销售看好，要求再增加10000台，全部包销。

著名作家路遥有一句名言"人不仅要战胜失败，还要超越胜利。"罗定亚做到了！

华安杯　通讯　新闻特写　现场短新闻　征文赛　庆安宇航设备公司