

家春秋

关文举/稿

改革开放十几年来,我们华夏炎黄子孙与国外洋人互相往来增多了,随之而来的是涉外婚姻也增加了。前几年,我国的涉外婚姻,多半是女士嫁给外国人,极少有洋小姐嫁给中国男子汉的。近年来,这情景有了很大变化:中国的男子汉有不少被洋小姐看中了。

为什么蓝眼睛、白皮肤的洋小姐们看中了中国的男子汉呢?

1981年,娇妮小姐随爸爸弗德朗从美国加利福尼亚州来沈阳支援中国建设,当时她只有15岁。一年后的一天,她自行外出,因不懂中国交通规则,在车祸中左腿被撞骨折,不得不被爸爸送回美国治疗。9年过去了,她已经是25岁漂亮的大姑娘了,电子大学、博士生的全部课程也修完。在美国,虽然有富裕的生活,可人际之间的金钱关系,使她时时勾起对中国人之间真挚感情的

洋小姐

思念。她得到在沈阳工作的爸爸的允许,毅然放弃在美国的一个良好就业机会,再度来到沈阳,与爸爸为伴,为繁荣中国经济出力。

在半年的工作中,她被一位28岁的中方副总经理的经营魄力、渊博的学识及纯朴的思想品质所吸引,不由地从内心对他产生了一种异样的情感。她知道,中国人求爱的方式是谨慎、含蓄的。她把自己的心事首先向爸爸弗德朗讲了,并希望爸爸找机会把她的心事转告给那位副总经理。其间她又用英文写了3封求爱信,倾诉了她对这位中国男子汉的火热的爱恋之情。

短短几个月,娇妮小姐再也难以控制少女炽热的感情,在一个星期里,她大胆地推开他的居室门,用生硬的中国话:

“亲爱的,你能做我的丈夫吗?”他听了她的求婚,不知所措,而加拿大姑娘却大大方方地说:“你不必急于表态,爱与不爱是你的自由,不过明天晚上我请你吃饭,你必须得去。”

他为了扫她的兴,答应了她的邀请。

嫁给

第二晚上,他带着妻子和小儿子按预定时间来到宾馆餐厅,他向她介绍道:

“这是我的妻子,这是我的儿子,你看有多可爱。”此刻,加拿大姑娘却说:

“对不起,实在不好意思。我之所以勇敢地向你求婚,是因为中国的男子汉太可爱了!”

建华说:“你的心情我很理解。我妻子是学院的音乐教师,在他们那里有一个小伙子小提琴演奏得特棒,人又很有明天的一场音乐会上有他的演奏,我给你们介绍认识一下好吗?”

“太好了,谢谢,建华先生。我与我的父母商量过了,我非中国男子汉不嫁。”果然,她的那年轻的音乐教师一见钟情,很快陶醉在爱河里。

建华说:“你的心情我很理解。我妻子是学院的音乐教师,在他们那里有一个小伙子小提琴演奏得特棒,人又很有明天的一场音乐会上有他的演奏,我给你们介绍认识一下好吗?”

“太好了,谢谢,建华先生。我与我的父母商量过了,我非中国男子汉不嫁。”果然,她的那年轻的音乐教师一见钟情,很快陶醉在爱河里。

衣食住行

小丁/文 一纯/图

女人应该很美,现代化的美容手段及日日推陈出新的美容用品,更为女人的美提供了方便和可行性。

但在生活中,并不是每个女人都会把自己收拾得很美。星期天去商店购物,见最拥挤的,要数化妆品柜台了。那里绝对是女人的天下,几十元一瓶、上百元一套的高档用品简直供不应求。留心,在那一大堆穿戴考究的靓女中发现了几个“白脸黄脖子”,实在不雅。

人们日常护肤或化妆时,往往只注重面部,久而久之,便形成了面部皮肤细腻白嫩,双肩及脖子粗糙黑黄。裹在厚厚的冬衣里尚且问题不大;入夏,便使那虎与脖子之间的差距暴露

无遗。所以,正确的护肤与化妆,绝对不能忽略了双肩与脖子,尤其是脖子的皮肤很容易松弛使人呈现老态,更需特别在心。

条件允许时(在温暖的季节或温暖的房间里),应每天洗脸时将双肩、脖子与面庞一起清洗养护,脖子部位应从下向上做按摩。若条件不允许,每周至少也要进行一次双肩和脖子的养护。

还有手和双臂,都是能影响人外表美的关键部位。很难想象一个女人伸出干枯粗糙的手臂时人们会有美感。当然,现代女性大多是职业妇女,在单位除去与男人同样工作之外,回到家还要肩负起繁重的家务。洗涮涮终日劳作,自然不能与封建社会足不出户的女人比。但每周洗澡时精心地用护肤膏保养一次双臂和双肩;每天每次洗手后别忘了涂些护肤霜总不是非常困难的事吧?只要有心,都能办到。

还要强调的是,在选择化妆品和护肤品时,一定适宜于自己皮肤的。现在大商场的化妆品柜台都免费给顾



女人别忘了

脖子 and 手臂

客做皮肤测定,知道了自己是干性皮肤还是油性皮肤或是中性皮肤以后,再选购合适的用品。另外,在这笔投资上不要“抠”,因为质量低劣的护肤化妆品,有时会损伤皮肤,就得不偿失了。既然女人是美,姐妹们,打扮时别忘了脖子 and 手臂,记住啦!



眼版 本刊头版设计/赵国明

特别的你 特别的你 特别的爱

我们夫妻长期分居两地,丈夫一直在食堂吃饭,肠胃渐渐被洗得没有一点油水,且有了慢性肠胃炎,身体是越来越瘦,再加上长期伏案工作,锻炼不多,原来很结实的身材象个老头似地弓了起来,动不动就喊累的慌,更别提过夫妻生活了,为此我们都感到很苦恼,他更是萎靡不振,什么事都打不起精神来。

么说元气囊也是一害呢?因为元气囊的名气大,难免有假冒产品,给用户和厂家带来很大损失,好事变成了坏事。我想这东西既然假冒的多,肯定是不错的,于是就托三叔回去后到厂里买了一个(厂里买的保险),给丈夫戴上,过了几天,丈夫的胃口好了许多,吃饭也香了,饭量是以前

份特别的爱,原来是他的论文获了一等奖,工作受到了领导的表扬,我说,这归功于505给了你一个健康的身体,这份特别的爱应该给特别的它才对。



中国汉



写真角 摄影艺术竞赛 西北电力建设四公司

潜伏在三秦中药商战 爆发在强龙药华阵地

陕西省工商行政管理局 陕西省神龙中药材开发公司 西北药材商贸交易市场

联合推行现货、期货投资保息招商 每县建立一个重点药材期货贸易开发企业,对外公开招标,具体试点优惠规定正式揭晓

一座在三秦大地掘起的绿色企业,为千百万大众奔小康架起了金桥,为我国西部地区药材商品流通开拓了新的市场,赶上了现代的步伐,为实现新的经济腾飞目标提供了机遇。果断地决策,把握了优势,形成了规模,赢得了市场阵地,获得的将不仅是一个国内市场领地,而是一个国际贸易交流合作的场所,也是我们三秦父老、兄弟姐妹即将所看到的。我们一批又一批农工摆脱了贫困,跃入了发展中药材生产、供、销一条龙正规轨道行列。一批又一批专业技术人才队伍,把大地披上了一片片有红有绿五彩缤纷的世界,一粒粒种子,播下了生命的根;一滴又一滴汗水,换回了整整十六万药农的心“甜”。

黄金的价值仅只能为十六万药农用一时,而神龙与药农的情意是无穷无尽的,所得到的民心才是世界上最宝贵的财富。

西北药材商贸交易市场是由陕西省工商行政管理局和陕西省神龙中药材开发公司联合集资,实行现货、期货及易货贸易的跨省区辐射全国的大型现代化专业市场。

该市场位于古城西安莲湖路75号,市中心繁华地段,地理位置优越,交通便利发达,总面积为1800多个平方米,拥有高档柜台货架成套摊位120多个,国内国际直拨程控和市内电话共达38部,办公设备电脑等配套服务俱全,经营门类繁多,是从事商业大显身手的用武之地。

本市场是我国西部地区集中外客商、国内各大、中、小制药厂、保健品厂、中药经销单位和各省市中医疗单位为主体,主要从事中药材的批发零售、中成药、医疗器械、保健品、现货展销批发,以广大药农为基础,重点以期货基地作后盾,为进一步建立以县、乡、镇发展中药材种植加工等,形成一个庞大的期货支柱产业,通过市场以销定产的调节手段,推动整个农村经济的发展起到一个重要的桥梁作用。本市场在实行保息招商、优惠措施的前提下,为客商以最低优惠价提供对外贸易办公摊位。每个摊位年交摊位费38600元,同时又按照摊位费总金额,年付给本息10%,客商摊位全年盈利均归为客商所得,所在摊位经营的手续均由市场协助办理。凡进入市场申办新成立公司的客商,年交承包管理费4万元,提供一

套办公摊位,并同时付年息10%。

本市场除进行药材现货展销、批发、零售、购销等业务外,重点建立期货合同基地。其具体实施方式为:

1、主要建立名优重点药材品种基地。200亩以上为市场重点项目基地,签订期货合同基地面积必须保证在1000亩以上,种植品种均必须由市场、公司和各大厂商按照期货基地合同规定,统一指定品种,在签订期货合同基地前,一次性按照期货合同条款成本总金额交纳预付订金20%,有关涉及签订合同事项均由市场管理处统一协助办理,凡签订期货合同基地,按照条款成本总金额由省神龙中药材开发公司按照投资成本付给年息10%,其亩获纯利润和成本等部分均归属基地药农所有,任何一方不得分。

2、在夏播期间,本市场在省神龙中药材开发公司有关项目优惠规定的前提下,特择优精选八个夏播重点药材品种,每亩种子成本320元,在6月28日前播种完,十月中旬收获,4个月亩获纯利600至800元,本市场从6月1日起至6月30日止,一个月内将精选以上八个夏播品种,一次性减免种子成本额为50%,即夏播品种每亩成本仅有160元,并在此期间

开始预订1994年重点药材基地保价合同,一次性将提供的药材品种投资成本减免50%,不论面积大小,同等对待,逾期按全部成本费收款。

4、本市场从6月1日起,对外开展设立各县、乡常年收购野生中草药材干品和鲜根鲜茎及各种药材种子种苗和各类药用动物收购点。其中常年收购主要有甲鱼(鳖),不论大小,每公斤收购价为120-160元。凡前来洽谈签订各类合同者,必须持各种药材样品签订接收合同。

农业现代化的必由之路,在于确定决策目标。通过商界引导农民走向期货市场。各县(区)、乡(镇)、村和个体联合组织集资,从土地资源出发,充分利用粮药间套,果园套种药材,荒山种药,荒滩种药,亩年创纯收入千元以上,就是高效农业。种一亩地药材,年可保证一个人达到小康水平,理应大胆开拓,不妨一试,便知效果。为加速发展我省期货市场贸易基地,各地有关部门社会团体及个人联合体,按照如下项目,持本人身份证和有关上级证明均可前来我地,随专人陪同实地考察,落实定夺如下招标项目。

- 1、A西北药材商贸供销县乡分公司 具备发展药材种植面积1200亩,具备资金投资60万元,年创纯利80万元。 B设立西北药材商贸种植加工基地 具备种植药材面积500亩,基地投资36万元,加工设备10万元,年创纯利35万元。 2、A设立西北药材商贸10个万亩药材基地开发公司 具备药材基地面积一万亩,自筹资金260万元,提供投资100万元,年创纯利800万元。 B设立西北药材商贸交易市场药材种子推广站 具备自筹周转资金15万元,必须有药材良种培育面积50亩,年自产自销、代购代销纯利润18万元。 3、A设立10个县乡高效农业联合投资发展公司 具备高效农业综合开发面积1000亩,具备投资50万元,年创纯利60万元。 B设立10个县乡扶贫项目投资点 具备发展土地投资面积1000亩,具备自筹资金20万元,提供扶持资金12万元,年创纯利60万元。 4、A设立50个村级以上农民联合集资发展公司 具备资金20万元,年提供项目,创年产值纯利15万元。 B设立20个中药栽培技术服务机构网站 具备投入资金2万元,年提供代办推销药材收购等业务,年获纯利3万元。 5、设立10个县乡地区中药材粗加工厂 具备加工设备资金投资30万元,年按照收购品种自产加工或提供原料加工,年创纯利20万元。 6、设立10个县乡地区农副土特产品收购站 具备收购流动周转资金60万元,年提供包销计划合同,年创纯收入30万元。 7、设立城镇甲鱼孵化养殖场 具备场所资金投资30万元,年保销回收成鳖养殖纯利润36万元。 8、设立6个大型药材优良品种培育基地 具备药材优良品种培育基地1000亩,具备自有资金投资46万元,提供投资30万元,年创纯利润60万元。 9、设立名优山珍干鲜果品经销公司 具备周转流动资金30万元,多者不限,年包销售创营业纯利润22万元。 10、中药饮片精选制品加工厂 具备资金投资60万元,多者不限,年按定点全部包销,加工项目产值创纯利润30万元。 凡前来考察或办理以上业务,均须持本人身份证等证件和上级主管部门证明或介绍信,方可接待洽谈,联系夏播药材品种者,均须持本人一寸照片交款办理。(本广告一年内有效)

地址:中国陕西西安市莲湖路75号二三楼“西北药材商贸交易市场” 总经理 耿明林 联系人:张信用 电话:(029)711376 711297 邮编:710003 陕西省神龙中药材开发公司地址:西安市未央区方新村甲字10号 电话:723680 邮编:710016 陕西省神龙药物流通地址:西安市未央区六村堡西坡村北 沙河滩村以东 邮编:710068