陕西工人报

SHAANXI GONGREN BAO 代号"51—7

1993年6月19日 星期六

复字第1395期

国内统一刊号：CN61—0015

每周二、四、六出版

在岗的热情爱护 离退的"人走茶热"

渭阳厂劳模受宝爱

头条新闻 大奖赛

本报讯 陕西渭阳柴油机厂关心爱护劳模，对在岗的劳模热情爱护，对退休的劳模做到"人走茶不凉"，尽力为劳模创造一个良好的工作和生活环境。

这个厂现有几十名劳模，其中省级以上劳模12人。在当前改革开放的形势下，该厂工会认识到，榜样的力量是无穷的，要充分发挥劳模的模范带头作用，要使广大职工眼热和向劳模学习，就得关心爱护劳模，让劳模在工作及生活方面得享优惠。于是，厂工会在分房、工作、上学深造等方面想方设法给劳模以照顾。

去年，一位厂领导调走后，腾出一套三居室楼房，在很多人都想要这套房子的情况下，该工会出面和主管部门协商，将这套房子分给五十年代全国劳模、现已退休的工人刘濯尘。今年元月份，省工运学院要办劳模大专班。该厂省劳模胡克年纪轻，有必要深造。厂工会便和党政部门商量，推荐胡克公费上了学，令胡克的同龄人羡慕不已。

（胡长荣）

AB

向三秦人民提供AB保健织品

江苏昆山AB保健织品总厂

本品系「中纺AB抗菌防臭纤维及织物」精制而成。中纺AB抗菌布已获国家专利，专利号："87100231"。八七年九月获第三届全国发明金奖、八八年四月获日内瓦国际发明金奖和人类保健大奖，被誉为「东方魔布」。AB抗菌防臭保健系列产品已通过省级鉴定，九零年六月获国家八部委联合举办的「中国妇女儿童用品四十周年」铜奖、九一年被评为国家级新产品、江苏省第一届新产品展览金牛奖、省先进适用科技成果展览会金奖。

中纺AB抗菌布与药物布不同，系腈纶接枝改性纤维，由于大多数细菌是带电荷的，而AB抗菌布存在两个带正电荷的抗菌基因。据电性原理，细菌就被基因所包围而杀死，从而起抑制和杀灭作用。其杀菌谱广、杀菌速度快、耐洗涤、耐高温，对人体安全无毒。AB保健裤对女性阴道分泌物增多，尿路感染、外阴炎、阴部搔痒等妇女病以及男性外痔肛裂、肛门红肿、阴囊癣等具有明显抗菌、消炎止痛、止痒、干燥、收敛作用。长期穿着本品可起到预防疾病和保健作用，给你带来舒适和健康。

本厂隆重推出以AB保健裤为龙头的AB抗菌防臭保健系列产品，其中还有AB防臭鞋垫、AB防臭健身袜、AB汗布、机织布、AB保健收腹裤。目前在全国各大、中城市已形成销售网络，并远销韩国、德国、香港、新加坡、菲律宾、台湾等十几个国家和地区，深受广大消费者的青睐。本厂愿竭诚为人类保健事业做出贡献，热忱欢迎新朋老友惠顾！

请认准AB商标谨防假冒！

厂址：江苏昆山市正仪镇

邮政编码：215347

本厂销售电话：05224 891323

西安联系地址：陕西省总工会招待所112房

联系人：陈华新 电话：719200

职工流动做出新规定

省劳动部门对不同所有制企业

本报讯 省劳动厅近日发出了《关于不同所有制企业职工流动有关问题的通知》，以更好地落实用工自主权，职工也可不再受所有制的限制，完全按照个人的能力和专长合理流动。

该"通知"的主要内容有：

一、同一城镇不同所有制企业之间职工（系指国有企业、城镇集体所有制企业、外商投资企业和股份制企业中办理了招收录用手续的固定工和劳动合同制工人）流动，由企业自行决定，自行办理。因生产工作需要跨城镇调入的高级专业技术人员或高级技工，由企业自主决定，劳动部门协助办理有关手续。上述人员流动到新单位后，必须到当地劳动部门办理劳动合同的签证和养老保险金的转移手续。

二、职工在不同所有制企业流动后，不论原来是固定工，还是劳动全同制工人，都应实行劳动合同制，成为调入企业的劳动合同制职工。职工与企业应及时签订劳动合同，确立劳动关系，明确双方的责、权、利。

三、对已经在全民所有制单位"混岗"的集体职工，应与用工单位签订劳动合同，方可成为全民合同制工人。1986年9月底以前参加工作的，应从1986年10月1日起补缴个人退休养老金；1986年9月底以后参加工作的，从参加工作之日起补缴个人退休养老金，工龄可合并计算。

（牛正民）

宝叉五厂跟着市场走

企业呈现出产销两旺好势头

本报讯 宝鸡叉车公司五厂今年以来，抓住科技兴厂和以销售为中心两个龙头，使企业生产经营出现好势头。今年1至5月份销售叉车346台，实现销售收入2821万元，上缴利税110万元。分别比去年同期增加103%、122%、179%和3.4倍，5吨柴油叉车出现供不应求的好局面。

在叉车行业日趋激烈的竞争形势下，该厂积极转换企业经营机制，销售上变游击战为阵地战与游击战相配合，长计划与短调整相衔接，实行"四结合"的销售体系。即销售收入和个人收入相结合的分配体系，对销售部及销售员实行基数包死，销售收入提成的激烈措施，促进了销售人员的积极性，去年的销售状元卢新，年销叉车39台，收入2万余元，今年1至4月份又销售叉车19台，个人收入8760元。二是专职销售和全员销售相结合的网络体系，各单位包干，提高了全员销售叉车奖励标准。三是销售任务和售后服务相结合的保证体系，在去年建立销售网点的基础上，将销售网点扩大到全国30多个大中城市，实行销售任务和售后服务大包干，就近为用户提供整车，配件，咨询等一条龙服务，在销售办法上采取新购车单位款到发车，信誉好的单位办理托收和销售人员责任区包干及货款与工资奖金挂勾等方法，促使销售人员积极回收贷款，仅4月份当月就回收货款820万元。四是销售策略和保证质量相结合的保障体系，狠抓产品质量，实行质量否决权，销售人员赴上海下四川，全国四处奔走，4月份在合肥、苏州、杭州等叉车厂的激烈竞争下，全力打开华东市场，华东地区的4月份销售量就占厂当月销售量的46.5%。

（志科 顺成 王刚）

标题新闻

- 全国检察长座谈会强调
  纠正当前严重存在执法不严现象，惩治贪污贿赂是反腐败的主要任务
- 国务院发出通知要求集中资金保证当前经济工作重点
- 广州人大把花钱购书成时尚
  去年人均购书款达38元多，居全国之首
- 我省今年将安置军转干部两千多名
- 延安市拍卖"四荒"地
  对未治理的10.4万公顷"四荒"地，6月份全部拍卖
- 西康铁路可望年内动工，将成为南北又一交通"动脉"

农民兄弟夏收支持积极

大荔农场农机"麦客"走乡串村收割忙

本报讯 全国农机管理标准化优秀单位国营陕西大荔农场，在"三夏"大忙中，充分发挥机械化优势，在搞好本场夏收的同时，支持农机职工驾机开车，走乡串村当"麦客"，帮远远近近的乡民收麦，受到农民兄弟的欢迎，也增加了自己的收入。

该农场现有大、中、小各类农机100多台，这些机台台台都是以一当十的收割好手。而我省八百里秦川大都种植小麦，成熟期集中，收割任务重时间紧。为发挥自己的优势帮农民兄弟"龙口夺食"，今年"三夏"前，该厂职工提前检修了机械。夏收开始后，开出大量的农机"赶场"。仅五台康拜因联合收割机6月4日至9日就帮该县韦林、朝邑、八岔口等乡村收割了1991亩麦子。在帮农民收割中，职工们还尽量做到高质量，想尽办法实现割茬低，脱粒净，另外坚持帮忙不添乱，自带伙食不吃请，深受农民兄弟赞扬。

（陈国富）

西安市工行落实资金确保夏粮收购无白条

本报讯 西安市工商银行重视关系国计民生的粮食收购工作，日前4300万元的夏粮收购资金已全部到位，使在工行开户的企业连续8年没有"白条子"。

在今年信贷资金十分短缺、矛盾日益突出的情况下，西安市工商银行坚持对夏粮收购在信贷规模和资金上优先安排，重点保证。全行上下帮助粮食部门认真做好夏收资金摸底，弄清企业收购总量和资金需求情况，测算出所承担的贷款需要量，并采取争取存款、收回拆借资金和无效益贷款等措施，保证了收购资金先期到位。

为保证收购资金专款专用，西安市工商银行今年对夏收资金一律实行专户管理。规定有收购任务的企业，必须在银行开立"收购资金和收购台帐"，确保收购资金专款专用、体内循环。还规定收购资金动态由信贷部门监督，一切支付由信贷部门审批。（哈立新 黄剑峰）

江西严肃警纪纯洁队伍

二百七十四名干警被调出公安机关

新华社南昌电 江西省公安厅坚持从严治警，下大力气整顿公安队伍取得显著成效。到目前，全省已有274名不适合做公安工作的干警被调离公安机关。

江西省公安机关在改革开放和经济建设中为维护社会稳定发挥了重要作用。近年来，少数公安干警经不起改革开放的考验和金钱的诱惑，有的甚至执法犯法。为严肃警风警纪，纯洁公安队伍，江西省公安厅去年上半年制定了清理调离不适合从事公安工作人员的具体方案，对凡是严重违反公安部门各种有关规定的人，一律作为清调对象。经过认真调查核实，全省确定清调干警共401名。目前已有274人在5月底之前被清调出公安机关，剩下的127人也将在近期脱下警服，调离公安机关。对极少数执法犯法，在社会上造成恶劣影响的人将依法从严从快处理。

常压杯 新闻摄影赛 西安常压锅炉厂

承担国家"八五"重点建设项目京九铁路金河特大桥施工任务的铁一局三处职工，"强攻硬上保工期，千方百计争提前"，他们在河水上涨，汽车无法通行的情况下，用推土机牵引汽车过河施工，在河水中搭设便桥，确保了工程进展。开工仅两个月，已完成50%桥墩基础开挖灌注任务。 韩琦 陈敬 摄

蒲城将办焰火艺术节

本报讯 5月9日，在上海举办的第一届东亚运动会开幕式上，蒲城花炮总公司施放的焰火以它古朴、豪放，变幻无穷、神奇莫测的独特风姿，使中、外观众惊叹不已。为了使焰火这门艺术快步跻身于世界文化艺术之林，并以此为龙头带动全县经济的发展，蒲城县委、县政府决定：在纪念爱国将领杨虎城将军诞辰100周年之际，于11月16日—26日，隆重举办历时10天的"中国陕西蒲城首届焰火艺术节"。

蒲城焰火的历史源远流长。特别是近年来，在国防科研单位的鼎力协助下，蒲城焰火的花色品种增至450多种，现有兴镇、苏坊、坡头、甜水井等7个乡镇，建起了15个礼花厂，31个专业村，有6000多户从事烟花炮竹的制作，年产量50多亿头，产品行销全国各地以至国际市场。在国内外一些重大庆典活动中，蒲城焰火更显示了它独有的艺术奇葩之魅力。1987年10月，蒲城焰火表演团应邀赴法表演，使凯旋门前的法兰西人民欢呼雀跃，均感梦幻成真。

（吴永国）

鲁迅博物馆新馆动工兴建

鲁迅博物馆新馆日前在京动工兴建。该馆位于北京阜成门立交桥东北角，占地1500多平方米，总建筑面积3295平方米，分上下两层，地下为文物收藏库，地上由序幕厅、陈列厅、展厅等组成。这项工程由国家文物局投资兴建，将于1994年7月竣工。

宝鸡成为综合减灾示范区

经国家科委批准，我省宝鸡市为"全国发展与综合减灾示范区"。专家经过考察，认为宝鸡特殊的自然地理环境在自然科学中有着独特的空间意义。对这个地区自然灾害的系统研究，将有助于掌握全国性的自然灾害规律。

相国合地

我国个体私营经济人员知多少

据统计，目前在我国的城镇和农村从事个体、私营经济的人员分别为838万人和1862万人。在我国近8万个农贸市场的经营主体中，70%是个体工商户，他们的成交额约占总成交额的85%。

湖南潼塘村人均年收入过万元

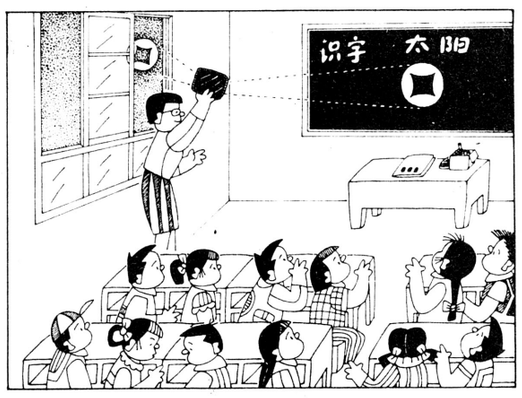
湖南省醴陵市潼塘村是个贫穷的村，近几年，他们办起了20家烟花鞭炮厂，并配套办起了造纸厂、印刷厂、包装厂、塑料厂、机械厂，加之管理水平不断提高，企业效益大增，全村发生了根本性的变化。现该村人年均收入超万元，10%以上农户收入超10万元。最近，该村被株洲市人民政府评为湘东首富村。

陕·柴·厂出击沿海

本报讯 陕西柴油机厂把触角伸向沿海，开发系列能源产品，走以民养军的路子。前不久，该厂同广东一次签订价值两亿多元的柴油发电机合同。

陕柴厂是国家「一五」期间重点工程，主要生产舰船柴油机。为了尽快走以民养军的路子，一九八九年，开始批量生产各种型号的柴油发电机。他们发现沿海建设速度快，电源供应紧缺，便派人南下搞调查，开发新产品，并以广东为基点，向福建等沿海地区辐射。仅在广东省就建了二十多个点，售出六十八套大型发电机组，总数约二十五万千瓦，相当于建一个中型发电厂。

（柳江河）



传真教学 李天跃

煤海弄潮儿

——记省煤炭供销公司经理郭龙祥

在社会主义市场经济的大潮中，许许多多的企业家逢时而出，扬帆竞程，乘风破浪，为我们的改革时代增添了鲜丽的色彩。陕西煤炭系统就脱颖而出了这样一位有胆略、有魅力的煤海弄潮儿。他便是陕西省煤炭供销公司经理郭龙祥。

陕西煤炭供销公司的职工们都说：我们的公司是先天不足，后天多难，如果没有郭经理，恐怕早就让人把锅砸了，哪能有今天的红火局面。

1988年，在煤炭市场不景气的情况下，省煤炭厅决定成立"陕西省地方煤炭供销公司"，并调任安检处处长郭龙祥为公司经理。

好事多磨，到年底，成立公司的报告终于被批准，但是省厅却迫于财政困难无力投入一分一文的启动资金，甚至办公地点也无从落实。不仅如此，一些调配的业务人员，怕丢了铁饭碗也拒绝调动。捧着空头批文，素以硬汉著称的郭龙祥真是哭笑不得。

郭龙祥没有气馁。决心用自己的智慧和毅力把公司搞起来。没人，他要来了煤校毕业的胡志超，从省科委挖来了会计刘亚萍，聘来了能说能干的杨利民，没资金，他北上陕北，通过关系从黄陵县资金局借来了20万元开办费；没有办公地点，他东奔西忙，最后在煤炭科学院西安分院找了一块栖身之地。那阵子，郭龙祥忙得不可开交，逢庙烧香，见神磕头。求人办事得装得气派，他自己抽二角六分钱一包的"325"烟，敬给对方的却是自己掏腰包买的"红塔山"。渴了喝点自来水，饿了买个烧饼充饥。整天蹬着一辆破破烂烂的自行车，风尘仆仆，汗流浃背，大家风趣地称他为"武工队长"。经过半年奔波，公司终于挂牌开张营业。

然而，天有不测风云，命运之神似乎偏要和郭龙祥作对。公司开业没有几个月，1989年9月14日，某区工商局以"莫须有"的怀疑，突然通知有关银行，将公司30多万元的存款冻结3个月。郭龙祥傻了眼，公司职工傻了眼，纷纷四处疾呼。3个月期满，该工商局视社会舆论而不顾，再次通过银行"续冻"三个月。致使国家调拨给地方煤矿的计划物资指标全部泡汤，损失惨重。回天无力的郭龙祥气疯了，求告无益，只得诉诸法院讨个公道。最终经过两审判决，供销公司胜诉了，听着大快人心的判词，辛酸和激动的泪水溢满了郭龙祥的眼眶。……

郭龙祥常说："作人要有事业心，工作要有责任心，处事要有公正心，三者具备没有办不成的事。"3年多来他跑遍了陕西70多个地方矿和大江南北的每个用煤单位，每天工作时间都在16小时以上。多少个周末，他总是让司机罗宽宏开上那辆破旧的吉普车往基层煤矿跑，为的是利用晚上时间多赶一段路，好在第二天开展工作。有一次他早上向厅领导汇报工作，当天坐车到成都开会办事，第三天一早又匆匆赶回西安向厅领导汇报，3天跑了4000里路。当厅领导听到他刚从四川回来，还以为他在开玩笑呢。

用户称赞郭龙祥"爽快实在，好打交道"。他曾为发往某电厂的煤质问题，当着用户的面在煤台上把一位私交甚厚的矿长非常严厉地批评了一顿；他曾3次奔上海，舌战有关掌握煤炭调入权的人，为陕西争得了近2000万吨的外调计划。公司的职工们说："郭经理是鞭打快牛，但我们心甘情愿。因为他始终扑在拼命前头干。"

从煤海之乡神木走来的郭龙祥，带领职工历尽坎坷，在短短3年间把当年的一纸空文变成了一个拥有50万元固定资产，人员由当时白手起家时的3人发展壮大成为有40多名职工、供销网络遍布大江南北的企业，累计上交国税和管理费50多万元，为陕西地方财政创收1亿多元，为我省煤炭事业和经济的发展做出了贡献。

（袁耀军 张静平）

长安杯 通讯 新闻特写 现场短新闻 征文赛 庆安宇航设备公司