

他,曾当过小学教员,电影放映员,历经风风雨雨。
他,有一个美好的梦,创出了自己的路,活得潇潇洒洒。
他,就是“飞天”牌系列奶粉的创造者,一个与命运抗争不息的强者。

潮头创新业

地处关中西部的千阳县,自古就是兴牧载畜之地,牧草资源丰富。为了将资源优势转化为经济优势,县委、县政府决定筹建县办乳品厂,培育奶畜产业。可是,让谁来挑这副重担呢?县委一眼瞅准了王开选。书记拍板定案,调动一路绿灯,王开选正式走马上任了。

一张白纸,好画最新最美的图画。但毕竟是空白一片。
万事开头难。建厂缺资金,王开选就带领职工自己动手,滚一身泥巴,落一身汗,移动土石4700多方,硬是拿下了土建工程;肩扛手推,土法上马,自行安装设备。半年多时间,千阳县乳品厂在鞭炮声中挂牌了。

办厂缺人才,他就从当年高考落选的学生中挑选了12名青年,亲自带队,前往扶风县乳品厂上岗培训。白天,他同工人一起下车间学习操作技术,晚上,他翻开成堆的资料,死啃硬钻。两个月时间,虎背熊腰的王开选,竟象得了一场大病,人瘦了一圈。但他不负重望,带回了技术,带回了第一批兴厂骨干,满载而归。

治厂缺经验,步出家门地宽。他西出千阳,南下宝鸡,没黑没明地考察了20多天,访遍了附近所有奶粉生产厂家,向厂长请教,向工人学习,掌握了一套科学的管理方法。

有志者,事竟成。1985年4月28日,王开选终身难忘,乳品厂职工铭刻在心。这一天,千阳县开天辟地,产出了第一批全脂甜羊奶粉。同年9月,王开选实现了多年来梦寐以求的夙愿,光荣地加入了中国共产党。

实现飞天梦

产品出来了,取什么商标,王开选苦思冥想,终于想到了一个既能象征吉祥如意,又能代表企业家志向的好商标——“飞天”,飞出千阳,创出国门,走向世界。

办厂不易,开拓市场更难。
经过一年多的试产,1987年7月,乳品厂生产的奶粉合格率仅有74%,怎么办,王开选拉开了拚命的架势。

1987年8月,酷暑难当,王开选穿起工作服下车间了。他与工人一起参加生产,一边分析原因,一道一道工序抓质量。为了保证鲜奶质量,他对100多名收奶员进行检测、化验技术的培训。

为了提高工人素质,他选派10多名质量、计量方面的技术骨干前往省质检所、省食协等单位培训,聘请西农大畜牧专业教

授,省防疫、质检等方面的专家来厂传授授课。

为了强化质量意识,他在全厂开展了标准化、规范化管理,把产品质量与职工的工资、奖金挂起钩来。在此基础上,他冲破常规,大胆改革,对奶粉生产中的净化、消毒、浓缩等工序进行了改进,延长了包装车间紫外线消毒时间,改变过去抽样化验为塔塔奶粉化验。四个多月时间,他吃住在工厂,家扔给了老婆孩子,妻子埋怨不绝,儿子跟他一言不搭。白天,蒸笼似的车间烤得他汗直冒;晚上,他坐在沙发上苦苦思索,常常坐到天明。天道酬勤,这年年底,奶粉的合格率一下子上升到98%以上。

汗水换来了丰收,乳品厂的路越走越宽,深山飞出了一只金凤凰。

1988年5月,“飞天”牌全脂加糖羊奶粉,获宝鸡市优质产品,飞出千阳,走向世界的第一步成功了。

1988年10月,“飞天”牌全脂加糖羊奶粉,获陕西省优质产品,并连续5年在省检中达到特级标准。大西北又多了一样馈赠亲朋好友的佳品。

1991年10月,“飞天”牌全脂加糖奶粉5月获得农业部优质产品,又夺得中国优质保健食品银杯奖,受到全国各地男女老幼的青睐。

1992年,“飞天”牌全脂加糖羊奶粉在全国奶粉质量抽检中摘取桂冠。创造奇迹的人看到了前所未有的奇迹。
王开选前往特区出差,被一家商场发现后“软禁”起来,软磨硬缠,

不签订供货合同便不给他“自由”。
游览广东汕头市场,王开选看到一袋千阳产的“飞天”牌奶粉,不但价钱被内地高出许多,而且还必须搭两袋其他奶粉。

“飞天”飞出了千阳,在千家万户安家了。南京、青岛、汕头、深圳……许多客户的订单象雪片似地飞来,有的要求全部包销产品,有的提出搞专营,有的商户干脆派人带着大捆现钞追到厂里。仅广东汕头特区的新中商场,“飞天”奶粉的销量连年直线上升,1987年勉强代销了30吨,1993年至5月底,已包销200多吨。

奋斗结出了硕果。羊奶粉、牛奶粉、淡奶粉、炼乳……“飞天”牌产品步进了系列化的天堂。但王开选永远不会忘记乳品厂能有今天,凝聚着千阳县三位县委书记的心血。

当年是王遇同志志力排众议,扶他上马。
1989年,厂内谣言不断。是李志俊同志为他澄清了是非。

1992年,千阳县建成了陕西省第一个奶山羊生产基地,这渗透着现任县委书记陈奇洲同志的多少心血,谁也不说,道不完。但80多个奶畜生产专业村,600多个养殖户,千头奶牛,近2万只奶山羊生产规模是最好的见证。如今,他又日夜操劳,为乳品厂的广阔前景描绘着更加宏伟的蓝图。

千阳县乳品厂成功了,王开选圆了“飞天梦”。

今年以来,随着韩城招商区、造纸厂、电厂等项重点工程的全面铺开,水泥供不应求,销售价格直线上升,韩城地区的几个水泥生产厂家,每天都是车水马龙,购买水泥的用户络绎不绝。

在这个有利机遇下,韩城市水泥厂领导始终保持清醒头脑,坚持企业“质量第一、用户至上”和“重合同、守信用”的经营宗旨,严格执行国家关于水泥生产的质量标准,不合格的产品坚持不准出厂。对原来已签订的产品销售合同,严格执行,即使原订价格低于目前的市场售价,也不随意提高,从而维护了广大用户的利益,提高了企业的信誉。

该厂今年头五个月出现了建厂以来从未有过的产销两旺的好势头,累计生产水泥2.65万吨,比去年同期增长148%;吨水泥平均售价187元,比去年同期增长17.5%;实现税利82万元,创历史最好水平。(贾廷印)

韩城市水泥厂头五个月产销两旺

“检查多,评比多,考试多”这些企业过去抱怨的“三多”,如今已逐渐消减,但新近冒出的另一“多”,组织公费出国、出境旅游多,却有方兴未艾之势,已成为困扰企业的新问题。

据报载,近期以来,一些企业频频收到某些机关、团体发来的邀请出国函件。其数量之多,几个企业应接不暇。某水泥厂去年底至今已收到有关行业协会或管理协会、××中心邀请企业领导、管理人员出国考察件几十份。这些邀请大都以“考察、培训、研讨”等名义出现,而参加者一般须缴纳高额费用。譬如,由某学会组织的赴东南亚地区考察团,为期12天(其中:泰国5天,新加坡3天,香港2天,澳门2天),交费竟高达2500美元,而其蜻蜓点水式的考察时间的安排更令人疑窦顿生,大惑不解。难怪有人说:“这样的考察到底能搞出什么名堂来?”

市场经济是一种开放经济,对内要开放,对外也要开放。在市场经济条件下,企业要进入国内和国际两个市场,内引外联,参与竞争,就必须走出去,请进来。那些必要的考察不仅不应该减少,而且还必须继续发扬光大。但值得注意的是,在满天飞的出国“请柬”的后面,有相当一部分出国邀请属一般性参观,与企业的联系不甚密切。

如此考察,其结果只会使本来经济就不大宽余的企业雪上加霜。不是有那么一些人,从国外回来后,当问其收获时,却一副茫然的样子,除了谈谈国外的风光外,实在说不清与本企业密切相关的收获。

随着科技水平的日益提高,如今的企业领导干部想去国外“取经”,不必象唐僧师徒那样,挑着担,牵着马,历经“九九八十一难”方可成行,自会有人代其办妥所有的细软物件,便可漂洋过海,“潇洒走一回”了。但症结恰恰在于,当“潇洒”之后,能否取回使企业发展的“真经”则尤其重要。

唐僧西行结果,取回了“阿弥陀佛”这一真经,如果我们的当代“唐僧”们经一番云游之后,只是津津乐道于“西天”取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

取经未必都上“西天”

去年5月刮起的钢材市场涨价旋风至今仍在旋转,使得市场价格扶摇直上。

据有关部门统计资料表明,一季度与去年同期比,小型型钢上涨93.2%,线材上涨80.8%,中厚板上涨63.2%,优质钢上涨59.2%。

以上海市场价格为例,线材价格在3150—3200元/吨,到4月下旬,价格逼近4000元/吨。螺纹钢(20mm20MnSi),春节前维持3400元/吨左右的价位上,4月份则近4000元/吨。

6月份,以至下半年价格将如何变化?各行业对此持三种观点:

1、价格仍将上涨。线材、螺纹钢要涨到4500元/吨的价格水平。2、平稳。1—4月上涨幅度太大,今后会平衡一段时间。3、略有下跌。持这种观点的为数不少,主要依据:

高位价格直接用户已无力承受。从全国范围看,不少轴承钢用户因价高无法进货库存锐减,不少轴承厂被迫停产。

经营单位生产越来越难做,已出现让利销售。现货价厂家不断上调,使得经营单位获利明显减少,加上不少钢厂要预收部分甚至全额货款,使得一些大公司也不得不仔细算一算贷款利率和潜在收益。进口货大量入关,与国货争夺市场。进口货价低,且国内用户逐渐克服使用上的困难,因此,市场形势将受明显影响。

并且,由于生产厂家连续调价,大额订单已有所减少。同时,生产量明显上升,今年1—3月,全国钢材产量比去年同期增13.97%,达1757.93万吨。

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

部分专家分析市场高价已临尽头

企业瞭望

第12期(专)

责任编辑:王仓盛 专栏主持:戚城

康吉尔还缺什么?

- 康吉尔牌空调窗式、壁挂分体式、分体柜式空调器20多个品种。
- 康吉尔牌空调全部采用原装松下压缩机。
- 康吉尔牌空调设计新颖,超低噪音,超长寿命。

- 康吉尔牌空调无线遥控,独特去湿功能。
- 康吉尔牌多次被上海、重庆等市民评为最受消费者欢迎空调。
- 康吉尔牌空调用户会得到24小时服务。

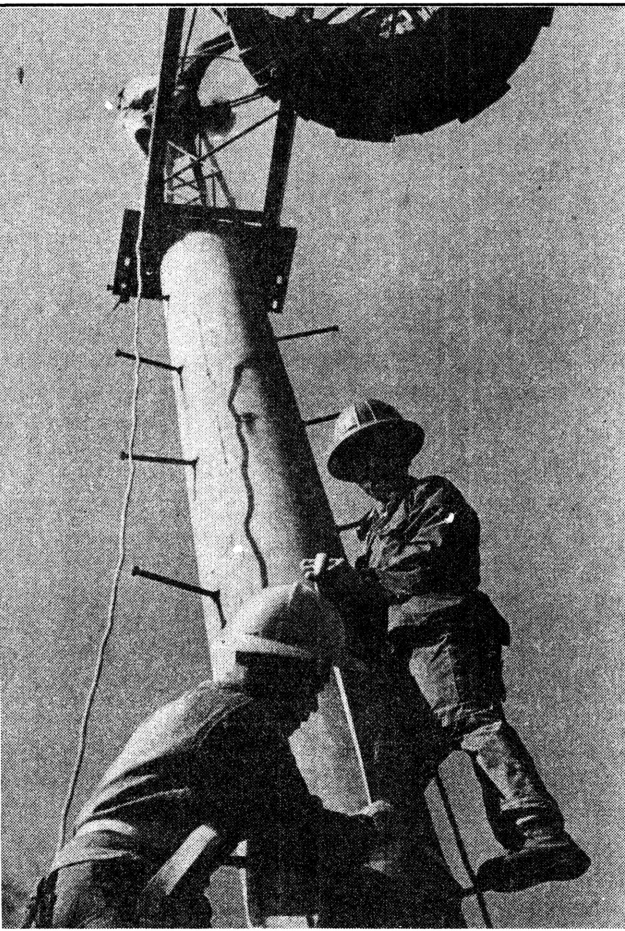
如果您买空调,康吉尔还缺什么?

康吉尔牌系列空调全市各大商场、空调专营店均有售

陕西华兴边境贸易公司康吉尔空调西北销售公司

地址:劳动南路102号 电话:745353 联系人:时倩 李克均

天资广告 734393 2345



商洛地区今年电力建设重点项目——商丹南110KV升压改造工程,近日拉开战幕。参加此项工程会战的渭南供电局,安康供电局和商洛供电局三局四支队伍已在101公里长的战线上全面展开施工。这一工程建成投运后,将对发展商洛山区经济,增强供电能力,提高供电质量起到很大作用。
图为施工人员在紧张精心的工作。 贾世民 摄

重视思想政治工作

陕西燎原公司 政工经验

孟耀如

有人认为:“当前企业主要是抓生产经营,抓不抓思想政治工作无所谓。”陕西燎原航空机械制造公司党政领导却不是这样的认识,他们认为社会主义企业必须坚持“两手抓”、“两手都要硬”的方针,不但要抓好生产经营,而且还要搞好思想政治工作,只有这样,才能夺取两个文明建设的双丰收。因此他们对思想政治工作十分重视,主要做法是:

——坚持不懈地进行建设有中国特色社会主义理论教育、党的基本路线教育、形势任务教育等。与此同时,他们紧密结合公司生产经营实际,经常进行形势任务教育。每月大型作业会和生产调度会后,他们通过广播、电视、职工大会及时将公司的生产任务及完成任务的有利条件、不利因素向职工交底,进行思想发动,使广大职工认清形势,明确任务,增强信心,鼓舞士气。

——抓好多种具有教育意义的活动。多年来,公司一直坚持开展争创文明单位,争当文明职工活

经济小辞典

我国划分经济类型使用新标准

根据国家有关部门规定,我国将开始用新的标准划分经济类型。新标准将我国经济成分分为九种类型,即:国有经济、集体经济、私营经济、个体经济、联营经济、股份制经济、外商投资经济、港澳台投资经济、其他经济。具体规定如下:

国有经济。中央、地方各级国家机关、事业单位和社会团体使用国有资产投资举办的企业,也包括实行企业化经营,国家不再核拨经费或核拨部分经费的事业单位和从事经营性活动的社会团体,以及上述企业、事业单位和社会团体使用自有资金投资兴办的企业。

集体经济。包括城乡所有使用集体投资的企业,以及有部分个人通过集资自愿放弃所有权并依法经工商行政管理机关认定为集体所有制企业的企业。

私营经济。包括所有按国家的法律、规定登记注册的私营独资企业、私营合伙企业、和私营有限责任公司。

个体经济。包括所有按国家有关规定登记注册的个体工商户和个人合伙。

联营经济。只包括具备法人条件的紧密型联营经济、个体经济、联营经济、股份制经济、外商投资经济、港澳台投资经济、其他经济。

股份制经济。主要有股份有限公司和有限责任公司两种组织形式。全民、集体、联营、私营等企业等经济组织虽以股份制形式经营,但不以股份有限公司或有限责任公司登记注册的,仍按原有所有制性质划归经济类型。

外商投资经济。包括中外合资经营企业、中外合作经营和外资企业三种形式。

港澳投资经济。指港、澳、台地区投资者依照中华人民共和国有关法律、法规,以合资、合作或独资的形式在大陆举办企业而形成的一种经济类型。

其它经济。指以上8种类型之外的其它经济类型,随着经济体制改革的深化,可能会出现新的经济形式,或遇到不易划清的,可列入其它类型的经济类型。

“富达牌”吸尘器

“富达”牌吸尘器,噪音小、风量大、真空度高,外型美观,光洁度高,具备自动缠绕,无极调速,吸尘强劲等多种功能,曾先后获二十多项大奖,畅销世界各地。

▲设计先进合理,使用方便。
▲可用于计算机、传真机、复印机、电话机及打字机的键盘。

▲可用于录音机、电视机等音视设备。
▲可用于留声机、电影机等。
▲可清洁摄像机和照像机镜头。

特约维修部:西安解放路百货大楼家电维修部。
电话:771927,771494
驻西安办事处:骡马市20号
电话:710974
联系人:许兴虎



西安市长征玻璃钢厂

本厂是西北地区专业生产玻璃钢防腐产品的专业企业。冷却塔5—1000吨、离心风机、轴流风机、屋顶风机、通风管道、环氧瓷砖地面、酸碱罐、更换冷却填料等异型产品。现已到货重庆、常州、孟津、专用电机、风机。均保修3年。

地址:乘101、103路电车末站路下车向北冶金厂斜对门。
联系人:张新祺、张平、王顺成
电话:741154、741155转2646
邮编:710077

宝鸡经销处:姜谭路5号(乘4路车到发电厂下车向西50米)
经理:张会忠 电话:315810 邮编:721008

代 销

三八 妇乐

陕工报 专题部

我说“汇奇乳康罩”

献给妻子的爱

我妻梁绍华,今年34岁,是兰州化学工业公司电焊工,前两年得了乳癌,经人医院检查,双乳各有2×2×2大小肿块包块,诊断为双乳片状型乳腺癌增生。两年来理疗无明显效果,服用中西各种药物疗效欠佳。常常是胀痛难忍,烦躁不安,因而导致家中缺少了和乐的气氛。后偶闻陕西咸阳的“汇奇乳康罩”有治乳病的奇效,于是在飞天商场买了一个,送给妻子戴上也就忘记了这事。一月后妻子惊喜的告诉乳房消失了。肿块经医院红外线扫描也没有了。我真惊讶这“汇奇乳康罩”的神妙疗效,愿它为天下更多的人带来幸福和快乐!

兰州 张建新