

陝西工人報

1994年4月7日 星期四
复字第1517期

西安居民“菜篮子”展现新风景

膳食消费由“主食型”转向“副食型”

吃了不能白吃
信阳“白吃”
者吃官司

阳穴落又起，一些人认为，贪污受贿是啥。单位负债累累，当家人照吃不误，理直气壮，如此日积月累，以至“饭馆高筑。某工厂领导已几个月不能正堂吃饭”，厂领导却隔三差五到饭馆“潇洒一回”，到年底欠下10000多元餐费无支付，被告到法院。

该院通过对此类案件的公开审理，公款吃喝者吃了兜着走，依法促进了廉政建设，取得了较好的社会效果。^①

渭河电厂爆破除焦取得成功

本报讯 在渭河发电厂堆焦被迫停机发电的长刘宝保挺身而出的，首先，提前2天点火发电，失1800多万元，并为火电辟了一条新径。

3月7日22时，西北地河电厂4号机组发生了建厂事件，使西北地区电力供需矛盾更为突出。火力发电机组炉膛除焦是目前尚未攻克之难题，传统的人工撞击打焦费时费力收效不大。急迫之际刘宝保大胆提出了水注降温爆破除焦的建议，并与请来的咸阳陆军预备役师官兵营长胡建民一起冒着危险，奋战3昼夜，爆破193次，终于安全、圆满地除掉了共300立方厘米150吨的巨焦，使4号机组顺利点火并网发电。

(续完) (5)

3月20日下午来自萨拉热窝的一名小姑娘和62名同学在铁道部宝鸡工程机械厂子弟学校高兴地加入了中国少年先锋队。克拉列维奇·苏妮娅(中),今年7岁,是去年9月1日随父母来宝鸡工作后在该校读书的。

马振兴 摄

才者成为科研主力
省农科院一批自学成
十年锲而不舍开展「热爱中华」读书活动

科，其学费及面授、统考之路费、住宿费、资料、中专学历的分别奖励700元/科，享受相应的福利待遇。由于领导重视，职工纷纷跳入“学海”，出现前所未有的除高级农艺师李立科、科普作家刘文成等一批“后起之秀”令人注目。青年工人以惊人的毅力，完成大学本科农学教育，发表科技论文，主持的科研课题“十佳青年”级职称待遇也上了榜样。截至学的有300多

本报讯 省农科院10年来通过坚持不懈地开展职工自学成才活动,使一大批工作之余勤奋自修的职工脱颖而出,成为科研主力军。截至目前,该院已有50人获省市命名为“自学标兵”和自学成才先进个人等称号,42人获国家、省部级和市级科研成果奖。日前咸阳市总工会授予该院单位职工读书自学先进集体称号。

省农科院是我省著名的综合性科研单位，现有职工1622人，其中工人约占50%。不断提高职工素质成为该院 outcomes、出人才、出效益的当务之急。院领导审时度势，及时抓住这个“龙头”，从1984年初开展“热爱中华”职工读书自学成才活动，主要采取3条措施：一是领导重视“保证学”。成立“院职工教育委员会”。同时，他们还把职工读书自学纳入本院各研究所领导任期目标，与工作实绩同样考核，形成“层层有人抓、事事有人管”的局面；二是创造机会“逼着学”。根据工作实际，他们每年定期举办农技田间培训、文化补课和中级职称人员生物统计、系统工程等各类短期业务培训班，以新知识充实大家的头脑；三是正面鼓励“倡导学”。该院规定：凡业务对口的参加自学考取职称费由所在单位报销；取得本、500元和300元，并量才使用，措施得力，省农科院重视的“职工读书自学”热。等老一辈自学成才典型外，坚持11年读书自学，已修学专业全部课程和英语大专议论文10多篇，其参与或主持获省级成果奖，被授予院和“三八红旗手”称号，得到落实，为全院职工树立目前，省农科院参加各类自

(冯西海 虎狼猛) ⑬

来自医生的忠告

患了癌症、心血管病及可能癌变的胃溃疡、
萎缩性胃炎、宫颈糜烂、肝炎**莫忘服**

佛陀牌药用沙棘油

●唯一通过国家认证的高科技沙棘油生产企业
●唯一国家专利工艺、产品获国际国内十项金奖

中国咸阳长城集团西林沙棘有限公司
经营公司地址：(0910)217329、217328 电挂：8521 邮编：712000
西安办事处电话：7234902—3005 传呼：5263737—30711 联系人：韩工

专家真知灼见
患者现身说法
请看陕台四频
道4月8日晚
6:30—6:45分
《寻医问药》专题

本报讯 甲戌年清明节这天,海内外炎黄子孙神主之、寄托了深厚民族感情的圣地——黄帝陵园,翠柏肃立,沮水作伴,乐声悠奏。数千名海内外炎黄子孙怀着同一种情感,不远千里迢迢,汇聚这里,参加一年一度的清明节公祭黄帝陵盛典。

上午9点50分,公祭典礼开始。正在陕西视察工作的中共中央政治局常委、全国政

协主席李瑞环、陕西省委书记、省人大常委会主任张勃兴、省长白清才、省政协主席周雅光,中央有关部门代表王照华、庄炎林、万绍芬、周干峙、李贻顺,陕西各界代表、山西、江苏、新疆等省、市、自治区的代表、台、港、澳同胞代表、海外侨胞代表等500余位公祭人

员就位,肃立陵前。主祭人张勃兴面向黄帝陵恭读了祭文。台湾同胞代表、台湾中华

建筑学会协会理事长林长勘先生和台湾中原大学校长张正先生恭读了追思敬文。在此之后,全体公祭人员向黄帝陵行三鞠躬礼,并由鼓乐以奏乐前导,绕陵一周,谒陵散奠。

又讯截至4月5日,海内外炎黄子孙共为整修黄帝陵捐款1300多万元。①

●我国珠宝首饰市场发展迅速，全国有万家珠宝首饰公司和珠宝首饰店

●国库券在全国各地热销，很多地方出现排队购买国库债景象

●上海国有企业职工竞争上岗

●上岗的感到饭碗更珍贵 下岗的奔赴市场谋出路

●新西兰航海家创造人类环球航海新纪录：74天22小时17分22秒

●不能手术切除肝癌的患者求生有望

●上海中山医院冷冻治疗肝癌技术世界独领风骚

●“一次捐赠，一生感激”，台湾有6万人同意死后捐赠器官 ①

写下这个题目，似乎和当前炒得火热的“效益”、“金钱”之类的东西相去甚远，但职业习惯使然，我还是想借报一角，鲜明地亮出自己的观点：让工

田汤洛镇口建
成一座年产平

总公司
压铸厂

陕西天城石材有限公司
投资一千万元

作为企业,固然要抓效益,抓生产,但也要注意职工的培训素质的提高。因为时代发展到了今天,企业效益的提高已经不能靠拼体力、拼设备了,而要靠科学技术,靠先进的生产力、靠高素质的职工队伍。所以,重视职工的读书学习,几乎是所有成功的企业家的共识。前不久,《陕西工人报》就刊登了秦椒厂重视职工读书学习的信息。教师出身的渭北秦椒加工厂长姚正远,深感职工素质低下是企业发展的拦路虎,所以别出心裁地规定:每个工人每月要读一本书,每周要写三则日记。坚持下来,果有成效。读书学习不仅读出了新观念、新风尚,也给企业带来

人多读书点书。

但话又说回来,抓职工的读书学习,毕竟不是印钞票。所以,一些轻视的企业家并不重视职工的读书学习,有的把抓生产当成硬任务,抓职工培训学习当成软任务,有的甚至把正常的学习、培训也当作计划经济的产物,给“改革”掉了。于是,业校变成商店,图书室改作仓库,不仅经费一再压缩……这种把职工的读书学

习和企业生产对立起来的错误做法,眼下可能会节约培训方面的一些小钱,但从长远计,失掉的却是企业的竞争力。谓予不信,走着瞧!

(应志治)

职
工
声

在芬兰锡利维利布,经常举行投掷鸡蛋比赛。比赛时,参赛者分为二人一组,一人将鸡蛋缓缓掷出,另一人则需快步上前,把鸡蛋稳稳接住,不得在

能洗的书

英国出版了一种幼儿塑料书。这种书轻质耐用,可在上面乱涂乱画。如果书脏了,可用

本报讯 西安市永德信工贸有限公司坚持“德为商之本,信为利之源”的企业经营宗旨,不断开发新产品,成为西安市的出口创汇大户。

这个公司下属两个企业,一个是全国同行业目前规模最大的外销彩印面袋专业生产厂家,一个是西北地区目前品种最多、规模最大的床上用品生产厂家。

“德为商之本,信为利之源”

中化开，
如此才能获
分。哪一组
数最多，便
冠军。

五洲四海

通过科玛认第并活，首
一过科丽为战第二恶魔自己的
系过科丽为战第二恶魔自己的
列鉴报还亲父的身世公开
律鉴还报亲父的身世公开
序鉴还报亲父的身世公开
才的鉴还报亲父的身世公开

温水平洗，几分钟后再
便焕然一新。

真假特定

第二次世界大战中
的德国法西斯头子希特
勒及其情妇爱娃所生的
一子一女，即希特勒（现
年45岁）和玛丽娅·希特
尔，在阿根廷隐居多年，生
活了数十载，终于忍
受不了这种“屈辱”的
生活，首次公开自己的
身世，并揭露他们的
罪恶父亲的特务生涯。

家。为了满足外商需求，他们对
彩印面袋生产实行了全过程质
量管理，建立质量保证体系，工
序间“自检、互检、专检”结合，
把不合格产品消灭在产品形成
过程中，使外销产品合格率始终
保持在100%，品种也由1种发展
为5种。

列。在销售中，他们坚持“让利
给经销点，让利给顾客”的原
则，薄利多销，送货上门，并在
节日期间开展向先进模范人物
“送爱心”活动，因而赢得了市
场，产品畅销国内外。

去年，该厂创汇220万美元，
完成产值1500万元，全员劳动生
产率达8.4万元。本报记者 赵观进

与此同时，他们针对目前

秦效,方案实施以后,该车间生产指标直线上升,那些长年工作在一线的纺织妹点着手巾硬匠面的“大团结”,第一次感觉到了“蓝领高薪层”的荣耀,真正体验了按劳分配的确切含义。该车间一举扭亏增盈,许多职工主动要求离开轻松岗位到一线当顶工。借此东风,“实物工资含量包干”、“内部利润核算”、“岗位结

敢向改革潮头立

记陕西玻纤总厂厂长贾韵梅

构工资”、“费用包干”等不同形式的经济责任制及干部聘任制才得以在全厂顺利实施。总厂1993年销售收入突破4200万元,实现利润达590多万元,创历史最好水平。在成绩面前,大家佩服贾厂长治厂有方,高人一筹。

扬长避短巧营销

这个厂建厂已有30多年历史,长期以来由于设备陈旧,工艺技术落后,产品严重老化,已不能适应市场经济的要求,这是贾韵梅的一块心病,让她很是费神牵心。

为了企业的发展,她一方面进行技术和资金的准备,筹划对企业的全面技术改造;一方面研究市场信息,推測市场动态,适时调整产品结构,开辟新的市场领域,1992年,无碱玻璃纱市场看好,厂

这里值得一提的是销售战略西移的事。这个厂的前身是天津第二玻纤厂,多年来他们一直将华北地区作为销售的主战场,在这里培植了大批新老用户。近几年华北地区玻纤工业的高速发展,给他们造成了新的危机。贾韵梅说:“为企业作生意,没有一成不变的规矩,营销策略就是要避实就虚,主动占领市场。”经过分析,他们扬长避短,提出“稳住华北,占领西北,渗透西南”的口号,适时将销售战略西移。1992年,他们在西部地区发展了大批用户,中碱玻璃布售出400多万平方米,全年增收250多万元,企业的生机一下显露出来了。

(张元元) ⑬



“六维杯”三秦英模征文赛

陕西六维金属材料配件中心协办

地址:西安新城北路西段19号 电话:7219458

组编编辑 陈幼敏

1990年，在改革大潮的推动下，布衣出身的贾韵梅肩负起全厂职工之托与厚望，走上了陕西玻璃纤维厂厂长之位。4年来，她不仅众望所归，更让这个一穷二白成为在全国玻璃行业具有举足轻重作用的明星企业。贾韵梅有口皆碑，这里讲几件她勇于开拓经营的事。

厂内先搞小“深圳”

40刚出头外透女性典雅秀美，贾韵梅，办事不乏男性敏锐敏锐善断之能。她上任的第一件事就是推行以承包制度为核心的三项制度改革，实行米布工资含量包干”的新分配制度。吃惯了大锅饭和多少年来一直沿袭的管理模式影响的人们，对此总不适应。贾韵梅多次同生产一线员工对话，同中层干部、生产一钱工人充分利用“报，闭路电视，有板有眼地宣传改革的方针政策，然后，她决定在厂内搞试点，办特区。最终将试办点选择在她最为熟悉的织布车间。