商海里无奈的游泳者

——记莲湖区阳光家具厂厂长李光武

晚霞

座落在西安小寨西路的万国家具城，是出售现代居室家具的摇篮。上百家家具商店鳞次栉比，五光十色，各式各样的居室木器家具，琳琅满目，档次各异，使选购者眼花缭乱。这里，有一家阳光家具厂开设的“金梦家具公司”，门庭宽敞雅致，家具工艺精美；坚实考究的质量和它适变的价格，日益吸引着众多的选购者。在一年之间，竟然成为这里家具行业后来居上的竞争者。

然而，就是这么个不显眼的小厂，却能生产好的家具，它的创业人乃是个无奈的投入商海几经沉浮方识水性的游泳者。

今年四十七岁的厂长李光武，人高马大，身体魁梧，乍一见面你会以为此人定是个行伍商家大老板，其架势又象个转业军人。但与他一搭上腔，他却显得斯文腼腆，又不善于辞令，立即给人传递出一种诚挚、务实的印象。

其实，李光武投入商海到今天当起了阳光家具厂的厂长，也是有一段不寻常的生活经历的。他是经历了人生路上的曲折和苦涩，才算探索出自身的价值和做人的道理来。

李光武这个郊区农民的儿子，自幼酷爱读书，老实巴焦的父亲搜肠刮肚也要供儿子上学。可是，当他在初中毕业时，正赶上那狂热的“文革”年代，在一片大串连、大批判、大喊读书越多越反动的喧嚣声中，犹如一股狂潮似地将他也裹进赴京“革命大串连”的行列里。那时他所看到的是被狂热横扫和颠倒了的现实，脑海里霎时间懵成了一盆浆糊。他觉得自己原来的向往和憧憬，倏忽间变得暗淡莫测，深感这年华已成了“葬花词”里的哀叹：“何处觅荒丘”了！那时节，他整个身心都不由自主地随着一种“图腾”式的光圈在踟蹰挪步；而眼前又有不敢逾越雷池一步的蹉跎岁月……因而他再未能复学，就步入了以成份论优劣的工作需要，被分配到送变电工程局当一名工人。在那里整整四个年头，他干着终日野外埋杆子，架线路的艰苦工作。就这，还有人说他是个幸运儿！

须知，人的志向总在折磨着人的思维活动，李光武却老想的是人要能自主地掌握住自己的命运，他终于托故回到农村，怀着满腹惆怅与苦涩，埋藏掉不切实的理想，去终日背着日头种地劳动，继而娶妻生子，跟着生产队作息，凭挣工分清白度日。可是，困境使得他顾此难免失彼，他喂羊挤奶喂孩子，割草磨粉养家禽，啥苦得干啥，但他宁肯苦守困境，也愿与外界的革命声浪隔绝……

红日终究会廓清阴霾的天空，1979年拨乱反正之后，历史又迈着刚健的脚步使整个大地复苏。身心在自我封闭已久后的李光武，也从这巨变的历史潮流中惊觉起来。他开始从以往看不惯的事物中转过头来，但却又引发出心头的一种懊丧与失落，眼看着那些老三届的同龄人相继走上了新的生活，升学的升学，进城工作的工作，而自己竟成了一名逃避社会变革掉队的懦夫？苦恼啊苦恼！

为了排遣这难以名状的失落感，他只有钻到屋子里无目的地读书，文学、哲学、易经、小说……想到什么就买来读它。不久，由此又使他萌发了一种遐想：“我何不也学着搞写作呢？人家高尔基、高玉宝不都是这样走出来地么！”李光武想到这里，就决心不妨从这条路上去试试看。

说来也巧，1984年初，西安市作家协会为了要培养一批业余作者，面向社会开办起“业余创作文学院”，李光武闻知后便欣然报名进院学习。他潜心听课，耐心地啄磨着写作构思，到晚上就在家“爬格子”。转眼间，学习半年结业了，领到了结业证书。这时，他鼓起勇气拿上写成的中篇小说，迈进文学院负责人刘老师的家门，虔诚地请刘老师审阅指教，刘老师热情地应允打消了他内心的忐忑不安。过了不久，刘老师约他到家里谈谈，他满怀喜悦准备聆听意见并对自己的作品作了几种估计。但是他万万没有想到刘老师的那种估计，就是看完他的作品后非常坦然地向他泼了一桶冷水！刘老师语重心长地说道：“看了你写的作品，我只能说你是个爱好者，它距离搞文学创作这条路还远着呢！根本还谈不上“上路”！世事这么大，哪里的黄土不养人呐，你何苦要选择走这条路去浪费自己的宝贵年华呢？”这一下，弄得李光武脸颊发热，木讷无词了！

刘老师这一桶“凉水”确实够劲，把个李光武一家伙给浇闷了，然而也是一下子将他浇醒了。他反复咀嚼着这率直又真诚的话语，也反复地掂量着自己，确确实实离这条路还很遥远。他在寻思：是啊，人贵在有自知之明，人活世上总得量力做些事情，至于做什么事还不都是为了生存？他想起哲学家黑格尔的名言：“能存在的就是合理的”。至此，李光武不再犹豫，他决心另辟蹊径。

他在人生途中顿感寂寞时，最能理解他的人莫过于他的妹妹和妹夫，他的妹子是位非常精明泼辣的女人，早早就和丈夫投身商海；在西门外开设了一家化工经销店。此刻，妹妹对他说：“哥呀！咱不能老吊死在一棵树上，卖啥就得吆喝啥，咱要面对现实，心比天高不顶啥，你就和我们一块做生意吧！”往常，一说是劝他经商，他总是嗤之以鼻，他对自己始终拒绝着“十商九奸”的职业形象。宁愿恪守着一幅空虚的清高，也不想与商为伍。但这一次，妹子的劝慰李光武却默然接受了，尽管还有一丝无奈的心潮浮上心头，他只有这种选择。

李光武这次的选择遇上了好年代！

改革开放的春风，吹绿了祖国上下，那些曾经束缚着人们手脚的观念一旦突破，就会变成物质力量，新的思维恰似茁壮的嫩芽，随着富民政策的春风竞相冒出土层，千姿百态地展现出自身的变革优势。李光武跟着妹妹搞起个体经商之后，但发现自己的思想感情也在不断变化着，似乎觉得社会风貌一夜之间就飞跃了一截子。市场的兴旺使他茅塞顿开，他正在品尝在商海同样可以掌握个人命运的滋味，他不再羡慕别人的“大锅饭”和“铁饭碗”，凭藉着自己辛劳汗水就能很快地有了积累，他不再困惑彷徨了。过了一阵子，他又逐渐地察觉到人们在社会生活方式上不断要求新的物质满足和追求，服饰要讲究，居室讲装修；物质求充实，精神生活要能够得到美的享受……所有这些变革中的生活现象，在他的脑子里立即迭印出商海信息，那就是速快转向搞居室家具经营，准能在市场上获胜。

李光武把这想法和妹子商议，妹妹一核计觉得可以干，光武又征求妹夫意见，妹夫说：“我全听从你妹子的指拨，她愿意了你就干吧。”于是，他们要趁热打铁，立即筹措。找地点、备材料、雇匠人、换执照，把化工经销店的全部资金投向开办家具厂。同村有个好友名叫张新民，人称百事通，光武动员他入伙，聘他为设计师，他和妹妹自任正副厂长。他们紧锣密鼓地就在92年初秋使位于郊区双水磨村的“西安工艺家具厂”面向社会开张了。

人常说：“起得早不如干得巧”，商海的胜负也不以个人的主观意志为转移，李光武所设想的效益与成果是否统一，这一点还缺少思想准备。他们按照自己的审美角度和眼光，在摸索居室家具的“新”设计，是在将六、七十年代流行的组合家具传统模式的基础上加以改造，满以为是更新换代的新产品了，虽然制作过程中出了不少废品，但仍坚持去做，总算把新产品作出来了。然后就组织工人蹬上三轮车拉到市场上出售，他们倍感欣慰地企盼着新产品在市场上一炮打响！可是，偏偏事与愿违，这些拉上市场的家具对顾客毫无吸引力。顾客普遍认为造型样式一般，漆活光泽不漂亮，就象人穿上一身中山装、却戴着一顶情士帽那么别扭。何况成本高、价格贵、质量也不赢人。其结果，生产出那么多家具，路途遥远地拉去又拉回，很少有人问津。

出现这样的局面真叫人着急，李光武只得暂停生产，整天价四处奔走推销，但仍无济于事。接连几个月就这么摆着，全厂人坐吃山空；几乎每月要贴赔一万块钱。妹妹吊脸埋怨，工人长吁短叹，李光武熬煎得团团转！

突如其来的挫折，弄得李光武多少天来坐卧不宁，思想上七上八下地反复斗争着。收摊认赔吧，不甘心；继续搞下去，出路又何在？他和好友张新民苦苦思索着倒底咋办！就说不干这个厂了那又该干啥去！还不得从零开始？想来想去最后还得横下一条心，他们拍腔子说：“人不能让尿憋死”，总得想法子扭转失败。

“要想改变困境，就得从天时、地利、人和三方面去找出路”，李光武这样寻思。所谓天时，就是要让家具产品服从人们的需要，地利则是指对市场竞争要领的掌握；而人和尤为重要，人际关系可谓是第二生产力。李光武从失败中得出了正确的认识，找出了原因，就再度振作起来为改变局面而奔忙。他先把工厂迁到近处，在土门租下场地，再从万国家具城租一处门面作为经销窗口，门市部要重视顾客选购家具的审美环境，一定要装修得高雅又富有民族气派。但更为重要的是如何设计调整好家具产品，既要有时代特色又要造型新颖美观，既要讲求质量又要价格合适。要以生产中档家具为主，采取薄利多销的经营方式。于是，李光武和张新民走出去，到工贸大楼去参观学习外面家具的精巧工艺设计，参考人家的长处而改进自己的家具。然后又到油漆学校请老师具体指教喷漆及光泽变的操作技术……就这样潜下心去钻研，一连多少个日日夜夜，他们把全部身心浸泡在非打翻身仗的兑现上。眼睛熬红了，人也消瘦了，可是这锐气一点没减！

没过多久，一批精致而高雅，新颖而实惠的居室家具终于在万国家具城站住了脚，得到顾客的赏识。真是功夫不负有心人呐，李光武走出了困境，他获得了商场上的竞争力。

与此同时，他改善了经营态度，他们厂生产的居室家具，保送保用，如过后感到不满意时，随时可以调换；甚至可以退掉。当顾客另行要求家具样式时，他可以为顾客专门定做，还可以到顾客家里共同商量适合于具体房间的家具布局和色彩。若是顾客想使旧有的家具重新喷添翻新，他们也乐意照办。果然，李光武这些竞争的招数真灵，就在去年，门市部出现了顾客盈门，供不应求的可喜局面。

显然，这个家具小厂的艰难创业是迎着改革和市场经济的阳光起死回生的，李光武一高兴又决定把厂名改为“阳光家具厂”，另外又盖起两间象样的办公室。他觉得这个厂的兴旺，犹如给他的思维又生出一双翅膀……

当笔者问起李光武搞这个家具厂的体会与感受时，他说：“我是在无奈中游向商海的，现在我深深懂得，任何经商下海的人，正确认识自己才能真诚地对待顾客，对待社会的需要，否则，生意就得关门，光想图利不想利人是绝对不行的。另外，顾客又有各种各样的心理需求，你必须尊重它。人家掏了上千元是想买到称心的家具，当然要苛求挑剔你得全心全意的为顾客着想，这就是商海竞争中和谐的人际关系，也是经营者的良好标准”。

李光武是这样想的，也确实是这样做的。

今年，阳光家具厂里又多了几位同伴，其中也有曾经开办家具厂亏损倒闭了的×老板，如今乐意加盟在阳光家具厂当工人。李光武常对工人们说：“我和你们都是一块儿做家具服务于社会的，你们和我都有共同的人格和权利，从某种意义上说，你们也是我的主人。人嘛，三十年河东转河西，只不过受变化了的环境条件所制约所致；你们倘若掌握了机遇和条件，也同样可成为厂长或老板。”所以工人们都说他是个实实在在的人。

不过也曾听人说，李光武私下里对他妹妹说：“咱这个厂如今资金已有七、八十万了，盈利还不断地在积累。人活着总要为点啥！我要钱做什么？我心里对商海还是无奈地游泳着，不一定能干下去。我仍‘贼’心不死，总是想着能写出一部自己的书留给后人，那才是我真正应得的财富呢！”

据说，他妹妹听罢惊愕不已……

刊头设计　范红江
本版编辑　杨乾坤

补正

7月13日本报第四版《人之将死》一文结尾一句有遗漏，全句应为：“我不知道将来自己在大去之期来临时，能否面对不知己者也坦然举杯。”此系校排之误，特予补正，并向作者致歉。

致纪委书记

曾寿

第一步踏出
就未曾思考
是走向天堂还是地狱
只要生命的闪电
能撕裂一片阴霾
你
义无反顾
没有包相爷赐予的铜锣
却有包相爷的胆识·
镰刀与铁锤锻打的意志
——铮铮作响
不为帝王而生
只为人民而死
用正义把罪恶打入囚车
护改革
一路顺风
反腐败的征途
你不孤独
中南海的号角震荡神州
伸出你的枪
人民
给你压上一粒
正义的子弹

男儿无泪

——看电影《孔繁森》

孙广生

天边有个阿里
阿里有颗明星
它用阳光的恩泽
沐浴藏乡的帐篷
天边有座高峰
高峰有只雄鹰
它用坚强的翅膀
呵护一方生灵
天边有片圣土
红旗辉映碧空
一代人在改天换地
听苍凉悲壮的歌声
男儿血，男儿泪
男儿志，男儿情
今人楷模后人碑
无怨无悔唱人生

异军突起的民办大学奇葩

——西安外事服务培训学院侧记

西安外事服务培训学院自1992年成立以来，至今已历4个年头，与创办有几十年甚至百年的老牌大学相比，她还仅算一个嗷嗷待哺的孩子。然而，当你走进如今的西外，你已不能漠视她蓬勃的生机与青春活力。风景秀美的校园，令人瞠目的发展速度和规模，不能不让人叹为观止。谁曾想到建校之初的全部家当仅是一纸600元的欠条和一间租用的办公室，当时最重要的财富只能是现任董事长黄藤先生了。而今的学院占地230亩，建筑面积3万余平方米，在校生3000多名，共开设有十三个实用专业的正规民办大学。在如今民办教育事业方兴未艾的中国，无论从规模、管理，还是质量和信誉，西安外事服务培训学院都算得上民办教育中的一支耀眼灿烂的奇葩，黄土地上的翘楚之作！

风景迷人的校园

走进西安外事服务培训学院三桥新学区，精神为之一振：宽大的校门前，保卫人员衣冠整齐，威武严肃，首先给人一种育人环境的安全感。一进大门，别有洞天的景象令人目不暇接：仿古式建筑的花园墙以一种强烈的文化气息感染着人，沿墙整齐栽种的雪松，浓郁欲滴；花园里鲜花怒放，玫瑰、石榴、丁香争奇斗妍；修葺一新的草坪，假山、喷泉交相辉映；盆景、绿树垂柳相映成趣，仿然有进入世外桃源一般，令人心旷神怡。

碎石小道，棋布花园，沿道而筑的石桌、石凳旁，学子或坐或立，笑逐颜开；曲径通幽处，总有人捧书而立，倚树而忘我。花园环形大道两旁的冬青树正爆发出季节的狂想，展示出蓬勃的生机。

不要说食堂的干净整洁，只看看摆放整齐新购置的餐具；每天卖出的二十多个花色品种的饭菜、小吃，只想想同时可供两千人就餐饭厅的恢宏气势；不要说锅炉、澡堂的宁静庄严，看那洁白如银的陶瓷镶嵌，可以感受到她的后勤保障的力度；不要说统一编号的教室的明窗净几，只看看墙上张贴的著名科学家、领袖名言，那桌子、坐椅，你就可以想象学习环境是何等舒适和催人奋进；不要说学生公寓楼，至今仍是某些正规大学所望尘莫及，可在西安外事学院，公寓全是采用单元式布局，分成独立的小院落，院落里红花绿草，古朴秀美，每舍都装有卫星电视接收装置、闭路电视系统和呼叫系统。对学习有多大的帮助，对生活多么无微不至的关怀。任何家长看了，谁不愿意将自己曾迷途的羔羊放心地送入这么优雅的环境呢？！

还有那图书馆、电教楼、运动场、篮球场、停车场、游泳馆……

优美典雅的环境，绿树环绕的校园。更有那一批锐意进取的创业者，铸就了这一民办院校，正在西部的黄土地上崛起！她在为提高人民的素质，为求学者创造更好的条件，使成千上万的学子梦想成真，有一个纵横驰骋的栖息地，作出了不可磨灭的贡献！

艰辛的创业和发展

如果说创业的艰辛仅是“劳其筋骨，饿其体肤，空乏其身，行弗乱其所为”的话，那么黄藤和他的同事们在创业之初所历经的坎坷和磨难，更是常人所难以体味的。看到如今花园般的校园，谁也难以想到4年前的模样：600元欠条，一间租用的办公室，黄藤自己拿出1000元，以两个班的学生起步，靠借租两间教室就开始办学了。当时很多人难以理解他们放弃铁饭碗，干这些“没头没脑”的事。嘲笑者有之，说风凉话者有之，他们顶住了这些压力，知难而进。“沧海横流方显英雄本色，万壑当道更见办学忠心”他们凭着执着的追求，勇毅的闯劲硬是渡过了一道道难关。

或许农民的儿子血管里永远流淌的是勤劳不屈的热血。黄藤这位关中土生土长的七尺男儿，从小就体会到求学的艰辛：9岁时母亲一病辞世，12岁时父亲又撒手西去，当时他初中还未毕业。从小学到初中直到很难读上的高中，他都是品学兼优的好学生。可对于这个好学上进的孩子，时代没给他提供更多的机会，17岁的他高中毕业后，必须自谋出路了。他当过小木匠，在砖厂干过职员，在建筑工地砌砖垒墙，幼小的年龄过早地品尝了人生的苦难……1977年国家恢复了高考，18岁的黄藤为此消息乐得几夜没睡好觉。他想上学，求知的欲望在他心中燃烧，后来他如愿以偿上了师范，毕业后他以优异的成绩择优分配到西安市82中当教师，他一边工作，一边读电大，学英语，攻理化，后来，他考进了西安大学中文系，毕业后留校任教。他心中时时涌动的热血是读书，再读书！在他不懈努力下又一次就读于冶金学院社会科学系，终于本科毕业，获得了学士学位。“十年磨一剑，甘苦寸心知”他不平凡的求学生涯，或许是他举起民办大学旗帜的原动力吧。他深知，在中国这个底子薄，人口众多的国度里，公办学校给人民提供的教育机会毕竟有限，而国民素质的提高是中华民族屹立于世界强国之林的根本，解决的唯一办法是兴办教育！党和政府给他的鸿鹄之志提供了历史的契机。九十年代，规模大小不等的各类民办学校如雨后春笋般出现在古都！每年高考或中考毕竟只有少数人能成为七月的幸运儿，大多数“失宠儿”渴望能有机会继续求学，以实现他们心中永恒的梦想。这种求知的欲望与当年的黄藤有着何等相似之处！

于是，没有资金，他们四处求借；没有教材，熬夜编写；没有教师、三顾躬请。尤其是生源，他们骑着自行车到处张贴广告，坐公共汽车到处宣传，饿了，馒头或方便面将就一顿。92、93年，他们主要在南郊租用了一所中专和一所中学的部分校舍，虽然优势在于聘请教师方便，但弊端亦很明显：管理上、配合上存在着实际困难，且安全保卫工作不好运作，南郊租费又高。这样，寻找更适合办学的严峻课题又摆在他们面前。几经周折，终于与红庙坡大兴东路的西安军分区教导队达成协议。这里院落虽不大，但绿树成荫，环境优雅，且不存在相互干扰的弊端，确实是个办学的好地方，后来又与紧邻的西安织带厂协商，利用现有场地和房舍，并注入130万对工厂进行了改造，建房平地；同时与对门部队联系，辟出了40亩草坪作为足球场，购置了大量体育器材，初步形成了办学规模。94年8月，迎来了1600名来自二十多个省市的新生。

找到了落脚点，似乎可以松一口气了，不！对矢志于民办教育事业的创业者来说，他们一直是以“路漫漫其修远兮”来鞭策自己。他们把目标定得更高，自我加压，是事业不断走向辉煌的动力。

有人说，胆识和魄力是学院平均年龄只有36岁的董事会引以为自豪的基础，94年招生后，他们提出了三大任务，分工真抓实干，通力合作，使学院这个大集体运转起来无坚不催。由尚义副院长起草的学院三年发展规划（95～97）得到了省教委领导的充分肯定。

目标定了，犹如大海的航船定准了航标，这个新生的民办“宠儿”，开始又迈开新的雄健步伐。选择新校园，几经论证，反复考察，多方协调，基层政府对民办事业的支持，最终定在了现在的三桥新校区。这个占地120亩，建筑面积2万平方米的校区，就是文前所述的风景迷人的校园。10年乃至50年大局已定，学院算正式安家落户了。

让人信服的师资队伍和科学管理水平

从某种意义上说，办学过程中最关键的还是教师和学生，即教与学两个基本环节。任何一位学子特别是进入一所民办大学的学子，都渴望学到过硬扎实的知识，以报效祖国，从而实现人生价值。这样，教师的作用和素质就不言而喻了。

请看看西安外事学院外聘的160多名“灵魂工程师”：为保证正确的办学方向，一批德高望重的知名人士担任顾问、名誉董事；任课教师大多来自西工大、电子科大、西大、师大、政法学院、工商学院、统计学院等二十余所大学院校，高级职称占一半以上。教务处长是原西工大教授王民族、教学科长是原陕师大副研究员韦效基。学生处的韦副处长，她严中有爱，学生都愿与她掏心里话；深受学生爱戴的原重点中学西安市一中校长王直民老师；对学生充满慈母一般爱的栗兴芳老师；陕财院的博士生导师闵宗陶教授；政法学院穆振汉教授；西工大宋玉田教授……雄厚的师资力量，独特严密的教学计划和管理细则，保证了教学质量。为了摸清每位教师的学识水平和专业特长，学院建立了教师登记档案，制定了《外聘教师实施办法》和《优秀教师奖励条例》，对加强教师队伍管理，起了积极的作用。

根据人尽其才，择优选聘、合理筛选的原则，西外院经常采取召开交流会议，商讨教案，课堂检查听课等方式，进行教学评估，对先进者奖励，不合格者解聘。

规范教学管理工作，保证教学秩序的稳定是他们在管理上的又一举措。课表一经排定，教师学生都不能轻易调动；同一课程的内容、进度、学时数不能随意增减；经常性对教学成绩进行评估，适时进行调整和改进。在教与学的另一方面学上，针对具体问题区别对待。对有的基础差的学生，采取多辅导，多质疑、开“小灶”方式，开展学习方法交流，互学小组，“一帮一”活动，使学生的学习效率得到了提高，学习方法得到了显著改进。

同时学校还注重加强学生外事素质的培养，学校开设的十三个专业，除专业课外，全部安排了外语课，以及书法、礼仪、公共关系，有的还增设了形体训练。在注重学生实际操作能力和适应社会方面，可以说学院已走在某些大学的前头，从已毕业学生反馈回来的信息，都受到了用人单位的好评和信任。

诚如一位合阳家长在来信中所说：“……我感谢西安外事服务培训学院对孩子们提供的各方面关怀，同时也深感孩子成功的背后是延安精神再教育的结果，是战胜自己的艰苦磨炼！……促进孩子学习，培养孩子适应社会能力和驾驭知识能力的根本途径……”言辞恳切。严师出高徒，是的，从线性代数自考通过率达到97％，法律班自考过关率曾取得婚姻法93％，法律基础85％的好成绩来看，还有哪位家长不放心把自己的孩子送到这里，接受这些敬业、奉献的老师的教导呢？

良好的硬件设施

西安外事服务培训学院有明确的目标，就是要把学院办成一流的民办大学，有一流管理和一流的民办大学质量。不可思议，他们白手起家，短短4年间，累计投资数百万，新建设施完善设备先进的教学楼，东区（大兴路）和三桥新区美丽如画的校园，倾注了创业者多少辛劳的汗水和智慧！他们没有著名的民办哈佛大学强硬的后台，也无日本早稻田那咄咄逼人的声威，他们只是凭着坚实的脚印，一步步朝着既定目标不断地开拓前进。

校园的大教室、小教室、阶梯教室里1000余套钢琴式课桌，都装备着高档的坐椅，室内宽敞，光线充足，墙壁粉刷得洁白光亮，墙上名人字画、名言透露出高雅的文化气息；水磨石打成的过道，镶有精美的图案，暖气设备静候两侧；吊顶的天花板，日光灯悬空而居，大吊扇合理布局，这在社会办学系统及公办学校里都是少有的，真乃仙山琴阁的读书好去处！现代化的宿舍为来自全国23个省市的学员提供了4000张床位的公寓式休憩环境，公寓内全部配备了全遥控彩色电视机和无线传呼系统，暖气设备及卫星转播闭路电视系统，方便了学生，实在让人拍案叫绝，拥有的120台（含60台486终端网络）微机，三个微机室的计算机中心内，一尘不染，摆放得有条不紊，只听那敲击键盘的“嗒嗒”声，犹如一首绝妙的音乐正把学生带入一片高科技的海洋；在一个56座的多功能语言实验室里，竖起的乳白色隔音板，合起来宛如组成的玉雕；全院无线听音系统为学生学习语言提供了许多高校无与伦比的优越条件。7部教学生活用车，为教师们上下班免除了不便之忧。为教学提供了强有力服务的后勤保障系统，还有那钢铁长城般的安全保卫系统；宽敞明亮的餐厅，摆放整齐的餐具，同时能提供2000多人同时就餐；浴室、理发室、医务室、日用品零售部，吃、住、玩的购物系统，不出校园，应有尽有。拨专款购置了体育设备、建立了足球、篮球、排球、羽毛球场地，安置了单、双杠、木马、鞍马等体育设施的锻炼系统，为学生们学习、生活提供了宜人的环境；绿树环绕的宽大足球场，400米的环形跑道，气势恢宏，同样令许多学校惊羡不已；雄伟儒雅的图书馆、静谧安祥，游泳馆、电教楼、三排教学楼拔地而起……强大的硬件设施，特别是一支由高校教授为主体的教师队伍，更是学院得天独厚的骄傲与自豪！

专门的招生推荐办公室

面对目前的经济形势和人才需求状况，从对专业的调整入手，对不适应社会需要的专业进行压缩或取消，增设社会急需的热门专业，将考生所学与社会需求紧密结合起来。学院招生推荐办结合自身实际适时调整工作策略，尽大力使人尽其才，才尽其用。针对大学生分配就业难的实际，他们认识到自己的优势：学生掌握了扎实丰富的专业知识，塑造的学生大多务实、勤奋、敬业、服从，深得用人单位的喜爱。上海多来国际贸易公司回函对就业学生倍加赞赏；工作很投入，积极主动的精神令他们大为感动。1995年252人的会计、英语、工业企业管理三专业的就业数据显示：100％的学生经过双向选择走上了工作岗位，其中大多数学生在外资、合资或合作企业中从事工作，其中近30％的学生是通过招生推荐办联系的。

学院尽可能多的为学生创造就业前社会实践活动条件，使毕业生在社会上有很强的竞争实力，实用、复合型的人才使招生推荐工作得心应手，游刃有余。往届毕业生供不应求。无待业之忧。招生推荐办正满怀信心开始了96年的学生分配和招生工作，因为他们的教育是适应市场的需要而随时调整的，学院培养的大部分学生专业基础知识巩固、工作态度端正，适应能力强而深受用人单位好评，这是他们工作信心的重要砝码，今年818名毕业生已在6月15日前全部安置完毕。

1996年的招生工作他们正紧锣密鼓地策划，相信又一批渴求知识的学子，一定能从失意中在西安外事服务培训学院里找到他们的人生真正坐标点！

辛勤耕耘，硕果累累

历经4载的艰辛，收获了累累硕果。1994年陕西省教委授予学院为民办高校“示范学校”称号，被省教委正式列为申办民办大学三所筹办院校之一，被省教委评为社会力量办学先进单位，陕西省社会办学双十佳单位，1996年确定为高等学历文凭考试试点院校。人民日报、光明日报、全国政协报、陕西日报及全国各大报都报道或转载了这所民办高校的奇迹，有人称之为“教育界的西部传奇”，陕西电视台、西安电视台都曾作过专题报道。同时与十几所国外院校有着业务友好往来。

学院为西安市自费留学中心唯一定点培训学校，每年送学生近200人赴日本、新加坡、英国、加拿大学习和工作。学院还与全国上百家三资、合资企业及人才交流和机构有广泛的业务交往、毕业生遍布全国，北到黑龙江，南到广东、海南，东到上海，西到新疆、青海，可谓桃李遍天下。

民办教育事业要发展、壮大，诚如黄藤董事长所说：我们的发展目标和工作重心始终是质量、质量还是质量。当然民办教育的社会声誉更是牵一发而动千钧，1994、1995年学院免费、减费接收了2所因故关闭的民办学校学生100余人，学校贴进20余万元，无偿地把34名学生安置到被褥齐备的学生公寓，以实际行动捍卫了民办教育事业的尊严和声誉，同样他们也以实际行动消除了一些家长是否送孩子来这里上学的疑虑。他们在贫困的蓝田县、旬邑县设立20万元扶贫教育金，用于该地区经济困难的高中毕业生来学院就读。在社会上公平招收残疾学生，为那些被拒之大学校门之外的残疾青年创造了就读成才的机会。西安外事服务培训学院每走的一步都是坚实的，他们正以实际行动去实践他们的办学方针和三年规划以及远景目标。

忽然想到车尔尼雪夫斯基的一句话：生命，如果跟时代的崇高责任联系在一起，你就会感到它永垂不朽了。是啊，我们坚信西安外事学院这所民办教育的奇葩，会越开越妍，他们也正昂首阔步去履行他们崇高责任的诺言。

再一次环视如诗如画的校园，井然有序的生活、工作层次，我感到生命的一阵巨大的博动……

（黄山松）

招生信息

西安外事服务培训学院96年招收高中起点大专班学生1000名，初中起点预科班学生500名。招生专业如下：

等级	类别	专业
大专	经济类	市场营销、涉外旅游、旅游（旅游企业管理与景区开发）、秘书学、中介、广告
	理工类	会计电算化、计算机应用
	英语类	涉外文秘、涉外公关、国际旅游、国际商贸
大专预科		公关文秘、旅游服务、计算机应用、市场营销

报名日期：7月10日—8月10日

地点：1. 西安三桥建章路学院招生办。电话：(029)4512700，4512710，**邮编：**710086

2. 西安红庙坡什字西100米学院教学东区。

电话：(029)6260835，6260834，**邮编：**710014

3. 各地报名点，详见各地广告，简章备索。

本报社址：西安市莲湖路143号 邮政编码：710003 广告经营许可证：陕工商广字01—018号 各部室电话：总编室7224613 要闻部7277708 综合新闻部7224614 专题部7224664 美编室7224654 副刊部7224649 广告部7224642 办公室、财务室7210619 照排室7322446 本报传真7224613 陕西日报印刷厂印刷