

## 汉中化工总厂主动占领业余阵地

## 读书看报成为班后一景

本报讯 陕西汉中化工总厂在资金困难的情况下,千方百计挤出2.5万元,先后建起了图书阅览室、阅报栏18面、黑板报5处,受到了员工欢迎。

该厂青工占全厂总人数的80%以上,下班后部分青工思想上产生了空白。党政工一班人在搞生产经营的同时,清楚地认识到职工是企

业发展之本,以精神文明建设为宣传教育阵地,采取正面引导和正确管理为主。购买了一批内容丰富健康向上的书籍,每天下午和晚上有三分之一职工在阅读自己喜爱的图书;阅报栏处天天有三五成群的职工聚在一起阅读新报纸,绝了以前下班搓麻将、扎金花和打扑克赌博的不良习惯。

(张亚光) ③

## 耿官振又谱爱曲

本报讯 5月26日,一封来自新疆维吾尔自治区抗震救灾领导小组的信,送到了西安分局党委办公室,信中写到“你们分局的一名党员为我区地震灾区捐赠的500元钱已收悉。他的慷慨援助,为灾区人民尽快恢复正常的生活和生产秩序发挥了重要作用……”并要求设法查找这位共产党员的真实姓名。

分局党委书记任德振、副书记阎宝树立即作出批示,要求尽快查找。坚持多年用“一个共

产党员”名义为灾区捐款,救助他人的西安列车段、运转车长耿官振被分局党委列为查找的第一人选,经查找核实,确系耿官振同志。

原来,4月13日,当他从报纸上看到新疆伽师地区发生地震的事情后,便从邮局汇去500元钱,当分局宣传部在查实情况时,发现耿官振4月份已有两次捐款之举。

4月25日,耿官振赴北京参加全国劳模表彰大会,接过路局发给他的500元钱时,又直接由邮局捐给西安市精神文明建设“八大工程”。(郭建军 李长斌) ③

据悉,某县为发展本县经济,日前做出了两项决定。一是兴建大棚菜地数百个,每个农户均得为此集资数十元。二是拓宽县城内一段公路,全县干部职工按年工资总额的5%连续集资5年。两大项目且以红头文件的权威性下发至基层强制执行。粗看起来,似乎好事,然细思忖,是喜哉?是悲乎?倒还使人觉得别有一番滋味如梗在喉头。

诚然,经济要发展,不上新项目是不行,不修路也不成。但是,我们要提倡奋力拼搏,真抓实干,而绝非意味着脱离实际,蛮干瞎干。党和国家一再要求搞基本建设一定要量力而行,量力而行,却有的地方总有一些领导干部急功近利,为了追求政绩,谋略个人前途的政治需要,竞相显露其“大有作为”,惟恐落入“平庸之辈”,乃一哄而上,添项目,铺摊子,大搞超前建设,然本地财力吃紧,力不从心,于是只得挥舞起“权力”这根令人生畏的“狼牙棒”,

采取向农民、向企业职工、以至向机关干部硬性地摊派的办法来搞建设,这种“最大努力”争取搞建设的最终结果若何?恐怕还是难以预见的未知之数。

在改革开放,以经济建设为中心的历

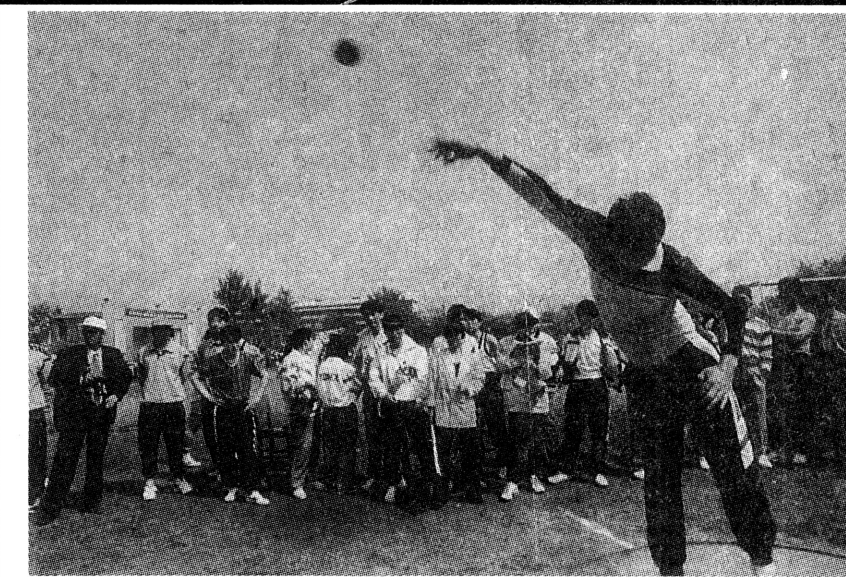
史新时期,我们的各级领导干部务必要把解放思想与实事求是统一起来,务必要把地方经济建设

的规模与地方财力的可能性统一起来,特别是要充分考虑到人民群众的承受能力,考虑到工人、农民及一般干部的实际承受能力。好事要办好,但不能办糟。否则,好事办过了头,倒会搞得微词不少、怨声载道,其结果必然不会美妙。③

孙晓

## 伟志集团协办

人生多风雨  
伟志长相依



近日,西安市建设银行举办了第五届田径运动会,这次利用“双休日”召开的为期两天运动会是该行开展精神文明建设、抓好“假日工程”的又一举措。全系统15个支行代表队共有520余名运动员参加了比赛,图为参赛的一个场面。(舒宏昌 候怀玉) ③

## 新闻集装箱

## 西安市煤气厂为温暖工程“加温”

本报讯 前不久,西安市煤气公司煤气厂员工踏着崎岖的山路,来到长安县羊健村,为该村的贫困学生送去了一批学习用品,并为羊健村捐款3600元修致富路。

自1994年起,西安市煤气公司煤气厂与羊健村结对为扶贫对象。此后,厂里十分关注山区小学的教学,及时了解他们所面临的困难,主动上门排忧解难。三年来,工厂领导率领职工先后7次前往该村,为村小学贫困学生捐款捐物,并为羊健村小学盖教学楼捐资3万元。受到贫困山区师生的赞誉。今年4月又为羊健村修致富路捐赠实物和现金5000余元,共同完成致富路目标。

(蔡文) ②

## 航天四院四十三所重视培养研究生

本报讯 最近,航天工业总公司第四研究院硕士学位领导小组对43所硕士点进行了评估,一致认为这个所硕士点符合国家教委的标准和条件,通过院级验收。

43所硕士学位授权点于1990年成立,先后招收6届、共培养34名研究生。

据统计,43所毕业的研究生在国际学术会议及刊物上,已发表论文13篇,在国内学术会议及刊物上发表论文110篇,有两名研究生正在攻读博士学位,有5名研究生已提报机关处室、车间、研究室的领导岗位,有5名研究生已晋升为高级工程师。大部分毕业研究生都已成为航天领域中的技术骨干。(王玉英) ②

## 机械部首推西电公司发行转换债券

本报讯 近日,机械工业部行文中国证监会,首家推荐西安电力机械制造公司(西电公司)作为机械部发行可转换公司债券的试点企业,同时对中国证监会做出承诺,将优先推荐西电公司进行股改并公开发行股票。

西电公司本次申请发行可转换公司债券额度为2亿元。中国证监会目前正在紧张地进行发行可转换公司债券试点企业的预选协调工作。

(子河) ②

## 公安新城分局整顿果品市场

本报讯 西安公安新城分局提早动手,对辖区西安市最大的果品集散地进行集中整治。

位于长乐西路地区的永乐果品批发市场瓜果日交易量在百吨以上,日交易额近50万元。针对在年瓜果旺季来临,发案高峰期接踵而至的状况,公安新城分局5月中旬在市场增设30名治安员,包片包段、落实责任,防止交通堵塞、盗抢果品、打架斗殴事件的发生。在市场内设立夏季治安整顿办公室,由民警带领联防队员与市场治安员24小时巡逻。(何丽娟 马永让) ②

## 铁路警方查获大量淫秽录像带

本报讯 近日,咸阳铁路公安派出所联防队员在咸阳西站查获伪装运输的非法盗版、黄色录像带及光盘约290盘。

5月27日16时许,西铁治安联防队咸阳中队驻咸阳西火车站治安人员袁建峰在货物场巡查时,发现4585次一高边车(车号:1801325)所装载的瓷砖之间夹藏着大量录像带、光盘。经公安所人员调查,共计有录像带230盘、光盘60盘,初步认定大部分为淫秽、非法盗版带。此车发站是福建漳州,到站为咸阳西站,收货单位是咸阳陶瓷研究设计院建材贸易公司。

目前,铁路公安机关正在进一步调查此案。(郭帆) ②



年仅七岁的寇草权,会唱流行歌曲,会哼秦腔。年轻的父亲手把手教孩子识字,就把他从陕西商洛山区带到西安街头卖艺。照相五元,点歌点戏两元,明码标价,寇草权小小时就失去了天真烂漫的童年。魏永贤 摄

## 张秉哲丢失帐本受严肃处理

本报讯 日前陕西西勘院对上海分院会计张秉哲因丢失全部帐本和原始凭证作出行政记大过和罚金5000元的处理决定。

陕西西勘院上海分院由于经营不善,1995年亏损额达128万元,该院决定对其进行执法监察。1996年9月9日,该院监察室通知上海分院会计张秉哲(住该院长安基地)将帐本送审计部门接受审计。9月

10日上午,张秉哲来到院监察室报称,他从长安基地骑自行车来院途经小寨时,因上厕所不慎将装有上海分院1995年度全部帐本和原始凭证的纸箱丢失。监察室获悉后即向小寨派出所报案,该院公安科也积极协助调查。半年过去,均无结果。因帐本和原始凭证全部丢失,致使该院对严重亏损的上海分院执法监察工作无法进行,给单位工作造成重大影响和难以弥补的损失。

(路希明) ④

## 渭南供电局安全运行13年

本报讯 到1997年6月渭南供电局创造连续安全运行13年零5个月的纪录。

这个局担负着渭南11个县市,和陕西天文台、西安卫星测控中心及陇海线西安至洛阳电气化铁路供电任务,调度管辖着辖区8条330KV线路,1条220KV线路,50座直管变电站和31座用户和农电局所属变电站。10多年来,渭南供电局制定严格的规章制度,把调度员的奖金与考核制度挂钩。定期举办技术培训,结合工作实际开展每月一次技术问答,两次事故预想和每季一次的事故演习。在工作中,坚持人人负责,个个把关,堵绝了各类事故的发生。特别是在今年2月27日秦岭电厂全部停电事故中,该局调度员沉着冷静,迅速果断,以最快的速度给重要用户恢复了供电,受到了上级领导和用户的好评。

多年来,渭南供电局电力调度共保证卫星发射供电30多次,下达调度命令5万余条,无一差错,确保了该区电网安全运行和连续供电。(李少华) ③

## 西安电力工业学校实行中专技校一体化

本报讯 经省教委、省电力局批准,西安电力工业学校今年将在全省范围内招收首届中专生,标志着这所新

型电力工业学校实行中专技校一体化改革方面又迈出了可喜的一步。

一体化办学并不是中专、技校的简单合并。它是在改革和完善原来办学模式基础上建立的一种新型学校。招生时分别走教委和劳动

部门两个入口招入中专生和技校生,经过一段时间学习以后,进行认定性考试,将中专生、技校生转入中专、技校,按中专、技校标准进行培养。用这种方法,能满足企业对不同层次人才的需求,并且实际上打破了企业内部工人和干部之间的身份界限。

## 积极开发高科技民品

航天十一所

本报讯 航天总公司11所积极开发民品,向规模经济要效益。

该所于1984年就着手开发民品工作。他们充分利用航天高科技技术优势和设备优势,将主攻方向放在技术密集、难度较大、国内尚属空白的新产品上,成立了民品总公司。目前,他们已研制开发出高低压、中低压车用消防泵及建筑消防泵,均填补了国内空白,达到世界先进水平,被国家计委列入军民转重点开发项目。

(杨军) ②

## 一脚“踩”掉500元

本报讯 花380元租赁的普通婚纱,只因“新娘”失足“踩”出一小洞,业主索要赔款500元,这事日前发生在宝鸡市区一影楼。

租婚纱的是陕西汽车齿轮厂一姓胡青工,成婚前一天,她和男友到这家影楼选准了一套粉红色婚纱,开价是380元,比同款式、面料婚纱高出百元,业主说:“这条婚纱是昨天刚从台湾送过来。”次日成婚中,两青年对花特别价租的婚纱特别地呵护,然而下午送还时“喘气”的事情还是发生了,细心的业主在反复几次的查看中发现一漏洞,认定是新娘鞋跟所致,索赔千元,经双方长时间讨价还价,新郎以“买个教训”为借口,最后甩了500元补洞钱了事,知情人们皆为此“喜中忧”吗不平。

(张峰) ③

## 咸阳“的士”自行降价

本报讯 奥拓车起4.80元,实际整收5元。虽然只差1元,可人家就觉得出租车合算,而且也不掉价。你说咱不自动降价拿啥去跟人家竞争呢?女司机康红更是干脆:与其瞎跑干耗,不如降价争客。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

(周宁光) ③

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此,奥拓出租车司机普遍对夏利出租车自行降价表示不满,认为这是扰乱客运市场的不正当竞争,应予以制止。但也有些司机比较冷静,他们主张利用天气渐热的有利“天时”,发挥奥拓车空调性能好的优势把客人争回来。笔者在街头注意到,在夏利出租车上贴有“起价5元”的同时,不少奥拓出租车也迅速在自己车前门上贴有“内有空调”的红色字样,很是引人注目,大有与夏利出租车“争天下”之势。

夏利出租车自行降价,对于奥拓出租车是一个不小的冲击。由于奥拓车车身小,载人多,若在同一价位,人们“打的”肯定是宁愿夏利不坐奥拓。因此