出台优惠政策 开发治理结合

“五荒地”成为商洛的摇钱树

本报讯 商洛地区在“五荒地”开发治理中充分利用政策导向和利益驱动作用，较好地解决了投资、投劳、管理、权益之间的矛盾，有效地调动和保护了干部、群众的开发积极性，大大加快了农业产业化的步子。截至目前，全区流转“五荒地”173.07万亩，其中拍卖“五荒”70.68万亩，租赁22.08万亩，承包山地52.43万亩，兴办集体林场、绿色企业1416个，经营面积19.78万亩。

商洛是一个“八山一水一分田”的土石山区，人均不足一亩田，但有十亩山。面对这样的区情，商洛地区“八五”以来就下功夫在山地上作文章。1995年，地委、行署发布了《关于大搞山地农业综合开发，发展主导产业的决定》和《实施细则》，各县也先后制订了一系列鼓励干部群众投入山地开发的优惠政策。在各种优惠政策的调动下，全区几年来大搞“五荒”地开发治理、发展主导产业已收到明显成效。一是规模开发“五荒”地，建立了高标准经济园林。据统计，全区累计投工1551万个，投资1695.42万元，开发建设经济园林116.52万亩；二是发展主导产业，围绕果、畜、菌、林、药、桑重点抓了60个基地试范乡，建立各类示范基地1345处，发展了以核桃、板栗、肉牛和食用菌为主的四大优势产业。山地开发已成为财政扭补、农民增收的重要来源。全区利用山地开发兴办农民致富工程2005处、20.1万亩，村组减负工程1139处、25.52万亩，乡(镇)财政扭补工程453处、18.53万亩，地(市)机关创收工程416处、7.44万亩。给“五荒”地开发赋予了新的内容；三是吸引一批区外资金，开发“五荒”地招商客户达67户，吸引资金3890万元，兴办配套项目29个，开发面积19.5万亩；四是兴办龙头企业，使主导产业开始走上了农、工、贸一体化的路子。按照市场牵龙头、龙头带基地、基地连农户的运行模式，全区共兴办与主导产业相配套的龙头企业170多个，年加工农副产品可增值2亿多元。如镇安的板栗食品厂、巢丝厂、商南县的茶叶联营公司、山阳县化工厂、商州市食用菌开发公司等。这批龙头企业的兴起，进一步加快了全区农业产业化进程，有力推动了农村经济的全面发展。 (郭军文)

白水企业改制进展顺利

本报讯 白水县委、县政府认真贯彻省上两个《决定》精神，大力推进企业放开搞活工作，通过出售、兼并、股份制、股份合作制和破产等多种改革形式，取得了阶段性战果。

该县企业改革的总体思路是“出售开路、股份随后、破产收尾、分段实施”。自3月6日县上召开了贯彻两个《决定》千人誓师动员大会两个月以来，连前累计县属企业改制面达到了36.7%。全县县属企业共60户，其中国有企业38户，集体企业22户。截止5月上旬，已有22户企业实施了改制，其中兼并2户、股份制4户、股份合作制4户、破产1户、出售11户。特别是连续两次成功地举办了白水县有史以来的国有、集体资产产权交易会，有9户企业分11块拍卖成功，拍卖成交额达1007.3万元，高出评估值220.8万元，增值28.3%；有2户企业分3块协议出售成交，成交额达44万元。全部实现了产权置换，使国有资产在改制中大大增值，同时职工安置、银行债务都得到妥善处理。目前，各出售企业资产顺利移交，以股份制为主要改制形式的第二阶段工作已全面铺开。 (李彩菊)

突出区域特色 加快安康发展

安康地委书记 封漫潮

改革开放以来，我们安康地区坚持走区域经济开发路子，促进全区经济快速发展。1997年与1995年相比，国民生产总值增长40%，地方财政收入增长54%。党的十五大后，地委、行署在深刻分析区情、机遇和发展趋势的基础上，作出了“大力发展安康区域特色经济”的重大决策，奏响了290万安康人民思发展、促致富的主旋律。

“人无我有、人有我优”，在“特”字上做文章，加快了安康资源优势向经济优势的转化。安康地处我国南北过渡的北亚热带气候区，生物、矿产、水力资源极为丰富。境内有各种动植物6000多种，素有“丝麻耳倍之乡”、“药材摇蓝”和“生物基因库”称誉。已发现矿产55种，工业价值140多亿元，其中汞锑储量居亚洲第一，重晶石品位列全国之首。安康河流径流量占陕西水资源的一半以上，可开发水能资源240多万千瓦。这些丰富的资源，是安康的优势，也是安康的特色，更是加快安康开放开发的方向。全区坚持大力发展优势资源基础上的特色经济，目前蚕桑、茶叶、烤烟、黄姜、魔芋等林特基地面积达到150万亩，其收入已占到农村经济总收入的50%以上，农民人均纯收入的60%以上。其中蚕桑产量占到全省80%，茶叶为西北地区最大的富硒青茶生产地，黄姜皂素产量占全国五分之一，烤烟、魔芋等都有很强的市场竞争力。

“不求其全，但求其特”，特色经济成为安康地区加快发展的一条主线。经过改革开放20年的发展积累，市场供求由卖方市场变成了买方市场。在买方市场条件下，加快区域经济发展关键要不断调整和优化产业结构，最根本的是大力发展区域特色经济。特色就是生命力。近几年来，我们按照“打基础、促开发、兴产业、求发展”的总体要求，积极实施“抓三通、促两开、兴五业”和“农业抓产业、工业抓特色、全局抓项目”的思路，培育支柱产业，壮大骨干企业，开发特色产品，目前已形成了安康丝绸、秦巴医药、富硒食品、汉江水电、金州矿产五大支柱工业，建成了安康恒远丝绸有限公司、安康北医大制药有限公司、安康正大药业、旬阳烟厂等一批年销售收入5000万元以上的骨干企业，开发出了祝尔慷卷烟、泸康烟、富硒茶、魔芋精粉、绞股蓝皂甙、白厂丝等一批名优产品。这五大产业，不仅成为安康经济的支柱，占到全区工业产值70%，财政收入50%以上，而且在陕西乃至西北地区都有一定特色、地位和影响。

“千事万事，发展第一”，抢抓难得机遇，把特色经济的蛋糕做大是全区各级干部群众奋力争取的目标。为迎接新一轮发展机遇，加速区域特色经济发展进程，地区提出今后三年的发展规划是：农业产业化建设上，继续主攻蚕桑、茶叶、烤烟、黄姜、魔芋五大产业，力争到2000年基地面积达到200万亩以上，收入突破10亿元；特色工业建设上，优先发展秦巴医药、富硒食品两大产业，稳步发展安康丝绸产业，积极推进汉江开发和壮大矿产工业，力争“九五”末，五大支柱工业销售收入分别达到10亿元以上，形成产品独具特色、市场竞争力强、经济效益好的优势产业。目前，全区广大干部群众正以扎实的步伐，齐心协力推进特色经济，努力把安康建成为川陕鄂渝毗邻地区的水电能源基地、区域交通枢纽、商贸集散中心、自然风光旅游区和新型中等城市。

市区领导谈改革

寻找症结 期待扶持

——汉中市53户企业厂长经理的思考与希望

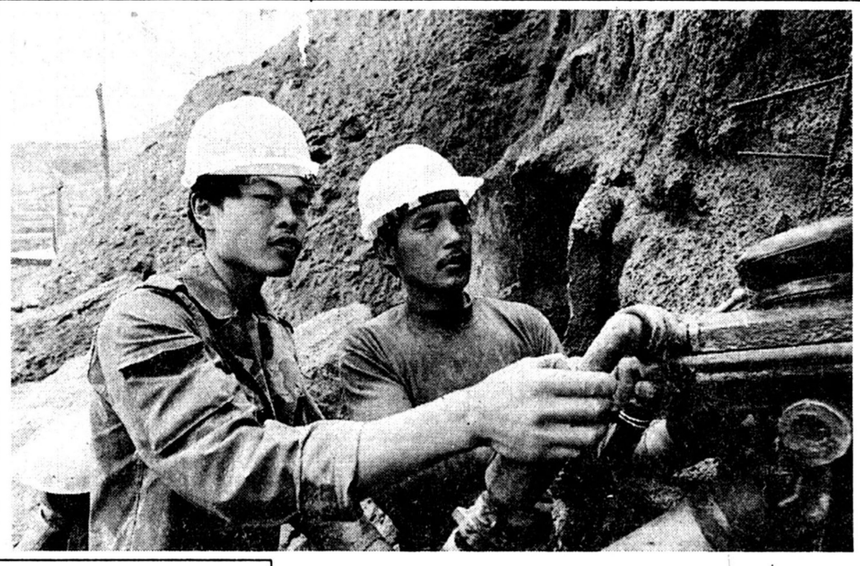
最近，汉中市企业调查队在该市53户企业中开展了企业景气调查工作。这53户企业分布在该市8个县区，其中国有企业45户，集体企业6户，私营企业1户，股份制企业1户；分行业看，工业企业39户，建筑企业5户，交通运输业1户，商业8户；从企业规模看，大型企业19户，中型28户，小型6户。通过对这53户企业的问卷调查表明，在企业经营困难重重的大趋势下，厂长经理们也在寻求问题的关键，选择经营的重点，期待政策的扶持。

对目前企业经营上的问题主要集中在哪几个方面，有22户首先选择了资金筹措困难，19户选择了市场需求不足，4户选择了相互拖欠紧张，3户选择原材料紧张，其余如市场竞争激烈、历史债务负担重、利息负担增加等均有企业做为首要因素提出来。这表明资金紧张、市场需求不足是影响企业经营的最重要问题。

在您认为企业的经营重点应选在哪几个方面上，38户选择了促进市场销售，6户选择了缩减设备和人员，选择技术改造、加强内部管理、提高产品质量的各2户。市场需求不足是80%以上企业面临的主要问题，也是绝大多数企业的经营重点之所在。

处于困境中的企业对政府经济管理部门有什么要求？53户企业中有30户选择了增加贷款，13户选择了加强社会保障，5户选择完善市场法规、规范市场行为，选择降低税率和提高政府办事效率的各2户，另有部分军工企业选择了减轻三线企业负担。期待政策及资金的扶持是企业对政府的最大要求。 (东文)

调查研究



铁二局五处西康指挥部强化职工技术培训，大大提高了工程质量和生产效率，为该处创出西康线全线优秀工程提供了保证。这是该处凤钻工正在操作的情景。肖黔 摄

咸阳出了个“特区”镇

在千年古都陕西省咸阳市，最近冒出了一个全省唯一的乡镇级的“经济特区”，这就是秦都区马庄镇。

马庄镇地处咸阳市区最北端，是秦都区一个人口最多、面积最大、乡镇企业不景气、欠银行贷款250多万元的经济落后乡镇。为了改变这里的落后面貌，今年元月，区上果断决策在马庄镇设立经济特区，并制定推行了一系列优惠政策，以开放促进马庄镇开发、发展、繁荣。主要有：凡是在这里投资10万元办企业的，两年内免收一切费用。第一年不注册，只在特区管委会登记备案，第二年返还一定数额的税款或延长不注册期限；凡在马庄开办个体私营企业的下岗职工，无论投资多少，一年内免收一切税费；放开镇户籍管理；凡在这里开办文化娱乐企业，由镇政府一个章子管到底，免收一切手续费。

特殊的优惠政策和良好的投资环境为马庄发展创造了大好机遇，使这里呈现出一派车水马龙、客商云集，风风火火开发、发展的生机和活力。不到两个月时间，来这里开办并开业的企业13家，文化娱乐场所63家，私营工商户110多家，北京、辽宁、广东、新疆、西安等地的客商纷纷来到马庄“淘金”，就连镇政府办公大楼也被一家客商相中投资500万元改造成马庄宾馆，全镇一年仅房租一项可收入100万元，已吸引投资2900万元。 (柳力)

汉江机床厂试制成新型治疗床

本报讯 TX2200治疗床是由汉江机床厂技术中心二所与西安中佳电子有限公司联合设计开发的一种新型医疗设备，并由该厂工艺装备分厂承担试造任务，在全体工作人员四个多月的共同努力下，该治疗床于近日试制完成。该治疗床主要用于临床透视拍片和跟踪手术，在结构上比传统的设备有重大创新，治疗床的工作台能进行两坐标平移并能旋转，旋转角度可从正90° 至负15° ，其控制方式采用智能化遥控。该产品功能多、适用性强，可广泛用于医疗行业。 (宋红)

创造与革新

经济杂谈

学学“黑妹”拒嫁气节

黄军

商标是企业产品的特定标志，信誉的象征，它是打开市场的“金钥匙”，也是企业的知识产权，更是一种无形资产。当人们的消费观念已从过去的“抹廉购便”转向“认牌购买”时，“品牌效应”已成为人们的消费热点，成为商标的一种价值体现。

几年前，广州肥皂厂生产的“洁花”牌洗发香波，是全国风靡一时的名牌产品。后来搞合资，该厂把“洁花”商标作价500万元与外商合资成立了宝洁洗涤用品公司，“洁花”便被打入冷宫，外商竭力推销自己的“海飞丝”、“飘柔”等牌子。前不久，中国洗衣粉最出名的“白猫”和“高富力”亦作价与外商合资，被外商收归旗下，替而代之的是“汰渍”和“碧浪”两种高价洗衣粉。

由此可见，外商是深谙商标的价值的，而我们有些企业却缺乏对商标这一无形资产的认识，与外商合资时，看的是老外的机械设备和资金等有形资产，对自己很值钱的无形资产的价值则认识不足，往往毫不吝惜地将自己多年培育起来的商标拱手相让，实在令人扼腕叹息！

在四川，我国孔雀、北京、红梅等名牌彩电企业的合资，取而代之的是菲利浦、松下、三星、LG等洋牌彩电，仅有“老大”——长虹还在为捍卫民族品牌与洋货叫板，振臂高呼：以产业报国、民族昌盛为己任，令国人欢欣鼓舞，精神振奋；在广州，牙膏产量居全国第三的“黑妹”不嫁的气节令人击掌，美国“高露洁”牙膏进军中国市场，首选合资对象是“黑妹”，却遭拒绝；在浙江，外商对“娃哈哈”商标垂涎三尺，企图出巨资买下，同样遭到拒绝……由此看来，越来越多的民族企业家对商标已有了清醒的认识，令人欣喜。

合资企业，作为改革开放的新生物，对我国经济的振兴所起的推动作用，的确不可低估。但合资切不可“合”掉自己的商标，自己的品牌，不少外商就是看中我们某些驰名商标所产生的轰动效应和广阔的销售渠道，以及税收的优惠政策，如果我们不能认识到这一点，在商标上崇洋媚外，吃大亏的往往是我们自己和国家。

钢材价格跌落尤甚 我省物资价格下滑

本报讯 省统计局提供的有关资料表明，由于生产资料供大于求的格局，决定了目前不少物资处于低价位运行。

4月份，全省生产资料销售价格总水平比上年同期下降27.67%。在统计的10大类物资中，有7类物资的价格下降，其中钢材下降31.14%。据了解，西安市钢材市场上的钢材成交价格最近又在下调，其中建筑用材价格下调幅度较大，如酒钢、包钢产6.5mm普通线材2410元／吨，6.5mm、8mm、10mm高速线材2460元／吨，12mm园钢2480元／吨、14mm园钢2450元／吨、首钢产14mm螺纹钢2640元／吨、安钢产14mm螺纹钢2620元／吨、邯钢产5#角钢2420元／吨、6.3#角钢2350元／吨、8#槽钢2450元／吨。

据分析，西安钢材市场成交价格再次下调的主要原因：一是由于去年冶金行业的钢材产量增幅较大，部分钢厂采取“移库销售”方式消化厂内库存，使西安钢材到货量较往年同期增加，当地社会库存在短期内处于严重的供大于求状态。二是钢厂和经销商大多采取保本增量、快进快出的办法促销，钢材消费受资金偏紧的影响，大批量购买用户减少。三是钢厂直接挤占市场的现象增多，钢厂销给代理经销商的抵款易货材大量上市。此外，部分钢厂再次调整钢材销售价格，也是影响目前西安钢材市场成交价格的重要因素。预计，西安钢材市场上钢材成交价格下调的态势，在短期内不会有较大变化。 (统文)

宝烟强化现场管理上台阶

本报讯 宝鸡卷烟厂以强化生产现场管理为突破口，不断优化生产要素和资产的合理配制，企业生产经营迈上新台阶。日前，这个厂顺利通过了国家方园委ISO9000质量标准认证，成为西北地区唯一获此殊荣的烟草生产企业。

“八五”期间，宝鸡卷烟厂进行了大规模的技术改造，引进国外先进设备和新的生产线陆续投产。一段时间由于受市场需求的刺激，急于上产量、上规模，忽视生产现场管理，致使先进的技术装备与传统的管理模式形成了较大反差，设备有效作业率一直在低水平徘徊。上述情况使宝鸡卷烟厂的决策者们清醒地认识到：在实现企业由粗放型经营向集约化经营转变的过程中，必须以现场管理为突破口，实现生产力要素的合理配制。从1996年起，他们在全厂各车间和科室深入持久地开展了创建管理样板车间活动。为了实现企业管理科学化、标准化和规范化，厂里按照国家标准化管理的要求，编制了100多万字的《企业管理标准汇编》，于去年六月起颁布实施，还通过宣传ISO9000标准，编制了100多个质量管理文件，规范了质量管理运行程序，在全厂上下形成了人人关心质量、参与质量管理的良好局面。

强化现场管理有力地促进了企业管理水平和经济效益的提高。该厂卷烟产量、产值、销售收入和实现税利在去年创历史最高水平的基础上，今年头四个月又有了大幅度提高，实现利润1750万元，同比增长77.12%。 (郭伦科)

纺织女谈“压锭减员”

王芃

4月2日，我省砸响了纺织压锭的第一锤。面对已经拉开的纺织压锭大幕，广大的纺织职工是如何看待这场轰轰烈烈的压锭战役呢？近日，笔者走访了一些纺织企业职工，倾听了她们的心里话。

30岁的刘玲对笔者说，那晚我看了电视里播放砸锭的镜头，感觉像是砸在自己心坎上一样，非常难过。我所看管的机台是六十年代生产的，虽然厂里进行了几次技术改造，但听说还是属于压锭范围的。我丈夫是车间的保全工，他业余时间在学开车，要是真的下岗了，打算和父母一起凑钱买辆“奥拓”让他跑，我在家带孩子。说心里话，我真不愿意压锭，更不愿意下岗。和这些纺纱锭子打了十几年交道，真的很有感情。国家的压锭政策我能够理解，也是为了让企业能更好地发展。这几年的过渡期一过，我想一切都会好起来的。

23岁的杨平利接着说，我倒是很希望厂里压锭。俗话说，“好女不进纱厂，好男不进钢厂”，这虽然是社会上的一种偏见，但也是事实。我们“纱妞”们一年到头生活在噪音和花毛之中，一个班下来要走几十里路，累得精疲力尽，还被一些人瞧不起，我真想再换一种生活方式。一压锭，就要减员，政府和厂里总要给大家想办法分流安置，我正在学美容和电脑打字，希望能趁此机会找到一个更满意的工作岗位。

张师傅说起压锭减员，显出忧心忡忡的样子。她说自己已经44岁了，儿子在上高三，丈夫单位效益不好长年放假。现在自己每月工资680元，基本能维持一家人的生活。压锭之后，厂里对她这种年龄在40岁以上的一线工人的安置，可能会让提前退休或内部退养，工资肯定比在岗要少得多。但回到家后，想再找份合适的工作肯定很难，一则年龄太大，再又没有其他的特长和门路，将来的日子会有许多困难……

小胡一家六口都在纺织厂工作，他高中毕业后也进了本厂。他说自己目前这份维修机器的工作太单调乏味，干下去也没有多大的前途，这次根据厂里压锭减员的有关政策，他想买断工龄、自谋出路，去外面闯一闯，也许会有更大的发展空间。

小林是纺院92级毕业生，谈及压锭她说出了这样一番话：政府把纺织业作为国企改革的突破口，调整产业结构，实行压锭减员，给了许多优惠政策，这对纺织业是一次很难得的机遇。同时下岗分流对富余人员也是一次新的创业机会。纺织业就象一艘严重超载的大船，如果不废弃一些旧设备不下来多余的人，整艘船都会沉没，只有压锭减员增效，纺织业才能轻装前进。身处这个多变的时代，每个人都应有危机意识，要尽量多掌握些技能，随时准备适应新岗位的需要。听说我们厂正在和几个兄弟厂一起准备组建一个大型的纺织印染企业集团，我期待着纺织行业振兴的那一天。

一线职工谈改革

包茎、包皮过长不容忽视

男性包茎、包皮过长，龟头不显露，长期处于潮湿及包皮垢的刺激，容易诱发包皮炎、龟头炎、尿道感染、尖锐湿疣、阳痿、早泄、癌病变等，给夫妻生活带来障碍。许多患妇科疾病是由丈夫包皮过长所引起。因此，日本医学对3～5岁包皮、包茎儿童做环皮不拆线手术，消除疾病，保障健康。我国生活水平不断提高。人们逐渐重视身心健康。西安祥和医院王主任教授赴日本医学交流。带回高科技医疗经验，并采用全电脑光波化碳机一次性治愈。无痛苦，不出血，不拆线，随做随走，不受天热影响，不影响工作。节假日不休。

地址：西安北关十字路口，自强西路15号，西安祥和医院可乘2、9、18、28、202、601、705路车在北关站下车即到。

治疗白癜风 祥和有名医

——记西安祥和医院（原西安皮肤病医院）院长、著名皮肤病专家郑国庆

白癜风历来被医学界称作皮肤顽症。易诊不易治，它是人们“美容的大敌”。它像恶魔一样无情地侵吞着健康光洁的肌肤。虽不直接威胁生命，但肤色异变，给患者造成身心和精神上的痛苦和创伤。古往今来，有多少良医在白癜风面前节节败退甚至望而却步。人们期盼着医学界能以最短时间攻克这一十分令人烦恼的难题。

然而，在古城西安，位于自强西路15号的西安祥和医院，即原西安皮肤病医院。有一位出类拔萃的皮肤病专家，他就是郑国庆，的确，郑国庆在治疗白癜风方面，确有一手绝技，为白癜风患者解开了身心痛苦，近几年来，他就先后为来自全国各地乃至港澳台胞及国外很多患者解除了病患，其中很多病情非常顽固，很多著名大夫对其都束手无策，在郑国庆这里，却都奇迹般地痊愈了。使数以万计的白癜风患者换上了健康的肤色，最近，笔者采访了正在康复、基本治愈的现年33岁的山西太原刘某，谈谈他治疗白癜风的情况，刘说，我患白癜风十多年，近几年特别严重，浑身上下，尤其是脸部三分之二以上是白斑片片，一年四季，总是戴着一顶深筒帽和一付墨眼镜，难以见人。曾多处求医，花了不少钱，不见起色。去年10月底，从报纸上得知，西安皮肤病医院治疗白癜风有名医良药，便急急来西安就诊，一个疗程就立见疗效，白斑区缩小了三分之一，三个疗程基本恢复到原来的肤色。你看，帽子和眼镜不是已经扔掉了吗？这的确是我生活中值得庆幸的事。而今，在西安，在三秦乃至神州大地，被治愈的众多患者，处处传颂着名医郑国庆及其专家们治疗白癜风许多动人的事迹。一时间，从全国各地来院求诊者，纷至沓来，络绎不绝，感谢信、求医信封封传来，热线咨询电话，铃声不断，忙得郑国庆和大夫们终日接应不暇。

自小立志从医济民的郑国庆，高等中医学院毕业后，便决心攻克皮肤病顽疾——白癜风这一难题。先是在咸阳市皮肤病门诊部当主任大夫，后又担任西安皮肤病医院业务院长，二十多年来，他在理论和实践的结合上，对白癜风的病状、病因、危害及治疗方法进行了潜心研究、分析和论述。他认为，白癜风是一种原发性皮肤色素脱失症，易诊而难治。它始于不同年龄，全身各处皮肤均可发病，好发于易多摩擦及阳光照晒等暴露部位及皱褶部位，摩蹭、粘膜及视网膜亦可累及，临床上认为其发病是具有遗传素质的个体，在多种内外因子的激发下表现为神经精神、免疫功能及内分泌代谢等各方面的紊乱，最后导致酶系统抑制或黑色素细胞的破坏，或使黑色素生成或黑化过程障碍，终至泛发式局限性黑素脱失。现代医学对本病主要采用光化学类药（为补骨脂素）加长波紫外线或太阳照射疗法，以及激素局部或全身用药治疗，这种疗法的疗程较长，痊愈率不高，对面积小、病程短的白癜风虽易处理，有时色素恢复后，停药还可能复发。

郑国庆和西安皮肤病医院白癜风专科的专家们经过几十年的临床总结和研究，认为本病因是情志内伤造成肝气郁结，气机不畅，复受风邪搏于皮肤，致血气不和，血不能营养肌肤，日久肝气横逆而犯脾、出现肝脾不和、风湿遏于络脉，肝肾同源，肝亏肾虚，皮毛腠理失养而致病，因此治疗本病应以滋肝补肾活络散瘀、通经行气促进黑色素生长。

郑国庆认为，病因清楚了，关键是对症下药。从此，他集中精力开始对药的研究工作。他，不知熬过了多少个不眠之夜，不知牲牺了多少个节假日，博览古今中外有关白癜风的著作、论述和临床病案，从中吸取精华，并四处收集民间治疗白癜风的偏方和验方，先后成功地研制出“白斑乌黑汤”和白癜风胶囊14种系列药物。该药荣获'94中国精品博览会金奖。对白癜风患者具有很高的治疗价值，最近，还引进“驱虫斑鸠菊”注射液，疗效更佳。同时在治疗上，配以必要的西药精品，以及先进的全电脑大型白癜风治疗机和光波碳化机，对提高白癜风的治疗效果，都是有力的保证。经过数以万计患者临床实践表明，该系列治疗方法，攻破了白癜风这一皮肤顽症，给千百万白癜风患者带来了福音。

咸阳彩色显像管厂一位青年女工，今年20岁，从16岁起，大腿内侧开始出现白斑点，后来逐渐泛发到双腿、腹部和颈部，她不知求了多少“名医”，用了多少“药”，不但未能控制，且有继续发展的趋势，眼看着要侵袭她白里透红的脸蛋，一个未婚的姑娘，正处于青春发育期，在这种情况下能不着急吗？心灵受到很大的挫折，父母也都为她操心；若不及时治疗，白癜风上了脸，找朋友也犯愁。正在焦虑之时，得知工人报刊登了一则“西安皮肤病医院专治白癜风”的消息，于是，哥哥带她转诊找郑国庆，没料到用药一个月，白斑渐渐退去，三个月后，基本恢复了健康肤色。一天，一个偶然的机会，笔者在院长办公室见到了这位姑娘，听她乐滋滋地说了治疗情况之后，随手撩起衣裙，指着肚皮上仅有的一个小白点，你看，再用点药，会彻底好的。这时，在旁的哥哥忙接嘴道：“郑院长的医术和医德，的确是名不虚传，感激之情，难以言表。

在采访中，还有这么一位病人，他叫周强国，47岁，在宝鸡工作，自从他生下来就患有先天性白癜风，以前是在腿胯部有白斑，后发展到肋部、肩部及面部，特别是面部，几乎全部白斑化，就像刚脱壳的嫩蝉似的，人人见了直起鸡皮疙瘩。为了治疗他的病，他四处求医问药，治了几十年，光吃的中药就能拉几三轮车，然而效果依旧。后来，慕名来到西安皮肤病医院，在郑院长的精心治疗下，一个月病情有了好转，脸上的颜色开始加深，身上的白斑也悄悄地变得不那么显眼了。用药三个月症状便完全消失。

在我采访之际，陆续又进来了几位患者，他们都是郑院长以前的病人介绍或看报纸后，慕名而来的。对于这位神州大医，省内外不少媒体对其进行了详尽的报道。在古城西安乃至全国很多地方，享有很高的知名度。而今，由于他在治疗白癜风等皮肤顽症方面，医理渊博、医术精湛、医德高尚、医风务实，医绩卓著，中国传统医学研究会聘他为皮肤病专业委员会委员，陕西国际医学促进会聘他为理事。对于接踵而来的荣誉，郑国庆深感自己责任重大，他将遇到的是更多的白癜风等皮肤病患者，他的愿望是以争朝夕的精神还给他们一个光洁的肌肤，这也是千百万患者的心愿，更是西安祥和医院全体专家、大夫们的心愿。 (李文)

地址：西安市北关自强西路15号，可乘9、18、28、202、601、705路公共汽车到北关站下车十字路角。

热线电话：(029)6267093 6253622 6262013

本报社址：西安市莲湖路143号 邮政编码：710003 广告经营许可证：陕工商广字01—018号 各部室电话：政文专刊：7344614 经济专刊：7344649 劳动专刊：7337708 北国周末：7344642 美编室：7344654 广告部：7321847 办公室 财务室：7340619 本报传真：7344613 照排室：7322446 陕西日报印刷厂印刷