

加快自身发展 实施工业强省

——我省部分国企人大代表谈发展

代省长贾治邦在政府工作报告中谈到的第八个问题是：实施工业强省战略，加快工业化和城镇化进程。并提出，培育壮大八个工业支柱产业、重振陕西制造业，让老企业基地焕发青春，建西部经济强省。对此，记者采访了部分国企人大代表。他们有一个共同的心声：要转变观念，把企业做大做强，才能在市场竞争中立于不败之地，才能与那些强者竞争。

青岛啤酒西安有限责任公司总经理张安文：我们加入青啤后，由1996年啤酒产量2万吨，到2002年的35万吨。只用了短短几年，企业为啥发展这么快？我认为关键是观念的转变，你观念转变了，就引来了别人的管理经验、技术、资金，企业就发展，效益上去了，还带动了当地经济，企业成了利税大户，职工年收入一万多元。想当初我们有些人就是想不通，上千人的大厂就三个青岛人给管住了，感情方面的差异，使相互之间不能很好地融合在一起。现在再结合政府报告看，经济要多元化，甚至国外的先进技术、或东部沿海技术资金都要引进来，只要你产权明晰，让职工知道就行。十五期间，我们公司生产啤酒要达到150万吨规模，在西北区域形成一个优势企业集团。目前我们收购的渭南和汉中啤酒厂都发展得很好，我们还准备与我省另一家啤酒厂实行强强联合，走规模发展之路。

陕西鼓风机(集团)有限公司总经理印建安：去年，企业完成产值7.8亿元，利税总额1.1亿元，在目前全国通用机械行业、全国风机行业，陕鼓已是排头兵了。在谈到国有企业如何才能发展壮大时，他说，你的观念转变了，好的东西就能很快学来，目前我们真正的竞争对手是以前教我们的老师，像日本的川崎、德国的曼托平(译音)、瑞士的索尔士等公司。还有一种观念转变是对产品而言，用户需要的是能实现他某种特殊功能的“产品”，我们许多厂家把大量的精力放在常规产品上，而用户的需要已发生了变化。去年，我们为宝钢提供了一套装备，最后连他的土建厂房、管网一起干。这一干就是3000多万元，只有600多万元是靠工人摇车床干出来的，其它的东西是工厂的管理经验、技术服务，这也是产品。所以我说的这个观念很重要，不能只认为产品就是产品。



张安文

宝鸡卷烟厂厂长陈晖：从上届人大到这次人大，宝鸡厂在四年多时间内，利税增长4个多亿。宝鸡厂在全国36家大烟厂企业中，综合经济效益排名第22位。我们做北方西部的龙头企业，已具备了一定条件，加之地方政府的支持，我们要把烟做精，猴王做强、金丝猴做大。国外555企业，年产1700万箱，我们才48万箱，国内最大的企业也只有100多万箱，根本无法比。因此不能总是像一个长不大的孩子。今年对烟草行业来说是最为关键的，我们宝鸡厂已树立起了长远意识，从管理上、品牌开发上、市场开拓及外部环境改善等方面都有了措施。

宝鸡机床厂厂长金洪祥：我们厂这几年发展的确很快。2002年各项指标增长30%。实践证明只有把企业做大做强，才能在国内国际市场站住脚。我厂目前最重要的是机制要创新、新产品的开发以及人事制度的改革。这三方面做好了，企业开展工作也就好办了，我们今年还要比去年再增加1个亿的产值。前不久，贾治邦同志视察了我厂，还给宝鸡市政府打电话，要全力支持我们厂的发展，这让我们全厂职工精神振奋，决心要像“报告”中指出的，重振陕西的制造业，把陕西的机械工业做大做强。

彩虹集团公司总经理马金泉：企业发展，你不发展就无法生存，要在发展中解决困难。2001年全国彩管行业形势严峻，但我们在同行中盈利是第一。2002年数据虽说还没下来，但我肯定的说，仍在同行中盈利是第一。我们销售收入增长15%，利税增长33%，利润达50%。彩虹这几年的快速发展就是贯彻了质量、成本、人才和文化这四个战略，用这四个战略保发展、促发展。这也与全体职工的参与关系很大，有30%是职工节约挖潜出来的。如今彩虹在世界同行排名第六，全国第一。但还要继续挖潜，我们准备研究上数字电视，如：超大屏的，32吋、36吋、16:9宽屏的、纯平的、高清晰度的。还有新的显示器，如液晶、等离子、有机发光等。企业不发展，就没有生命力呀！

马金泉

最近，媒体报道了有人在北京颐和园听鹂馆饭店西安分店，一桌“满汉全席”吃掉36.6万之后，有的媒体有多种怀疑、猜测，多把这笔“天价御宴”与公款吃喝和腐败风气联系在一起，怀疑“神秘客人”是什么人？商家是否如纳税等等。一时间弄得满城风雨，使一直平稳运营的饭店变得门庭冷落，老板对媒体宣布：“将离开西安，另谋他地寻求发展”。现在，我们国家已进入全面法制时代，什么事都要依法行事。无论对待什么事情，都应以事实为依据，以法律为准绳来衡量。但是，“怀疑一切”的文革遗风很难除。连客人都谁都不知道，却大谈人家“公款吃喝”？现在，百万富翁、千万富翁有的是，人家私人一餐饭吃个36.6万，有何不可？饭店一顿饭挣个十万、八万，只要客主双方情愿，又与何干？人家昨天才挣了一笔钱，今天就怀疑人家是否逃税，没看看是否过了纳税期限？至于这件事中是否有违法违规之处，得等到你掌握了证据，再说不迟。如果只是随心所欲的怀疑、猜测、分析、炒作一通，又有何益。其结果，伤害了饭店的客户，毁了饭店的招牌，逼得商家另谋他地。这与我们一再倡导要改善投资环境、加

无端瞎猜要不得

田玉成

说活要有证据。无端的瞎猜实在要不得。



鲜花是节日必不可少的色彩，临近春节，人们从鲜花店买来一束束鲜花，装点自己的居室，营造节日的气氛。

“快来看巨人，他还拄着拐棍呢……”1月11日，首届年货购物节刚刚开幕，震天的锣鼓余音未消，一位高2.45米的巨人身披绶带、手拄拐棍在观众的陪同下登上了舞台，惹得人们纷纷围观。这边巨人为某某酒大做宣传，那边一品牌打出了买一赠一的招牌，其它商家亦不甘寂寞，放眼而望，整个会场热闹非凡，但毕竟是看者多，买者少，“热闹”之中有冷清。

本报记者 柳江河

本报讯 咸阳市物价局把为企业服务，帮助企业排忧解难作为自身职责，主动给企业当参谋，为经济发展做贡献。

咸阳市物价局为企业排忧

咸阳市物价局为企业服务，一是从业务上指导。他们给市内各大企业指派一名价格部门工作人员担任企业的价格顾问，指导企业进行市场预测、成本核算和合理定价，为企业培养价格管理人才。二是用制度做保证。他们在企业建立了企业缴费明白卡制度，先后取消了面

短缺一度陷入困境，为扶持亏损企业发展，咸阳市物价局在调研论证后，决定从副食品价格调节基金中拿出100万元支持蔬菜公司储备蔬菜。

岁末年初，宝鸡西建公路公司在位于秦岭山区的眉县汤峪镇井沟村捐资130多万元，投入人力3000多个，历时四个月修成一条水泥路，受到群众好评。因为公司总经理冯西建(中)在通车之际接受当地政府和群众披红挂彩，赠送锦旗的场面。



冯西建

刚刚上任的中国证监会主席尚福林在深圳考察期间出席了由深圳本地券商、基金管理公司代表参加的座谈会。座谈会上，尚福林认真听取了业界人士提出的意见和建议，偶尔和发言者沟通几句，每每出言风趣，座谈气氛十分活跃。

众机构向尚福林进言 希望政策环境保持稳定

有基金管理公司的代表进一步提到，面对中国证券市场的现实，所谓“推倒重来”论者讲到的问题，业内人士并非没有看到，但关键是怎么解决，这是个问题。该与会者认为，任何监管都应该是弹性的，而这两年有些做法过于刚性了，非黑即白，非好即坏，这种思路有所不妥，对市场的伤害是比较大的。

另一位基金管理公司总经理认为，如果监管一方面强调监管，一方面让市场高利发行，让银广夏复牌，复牌的原因是公司出现了微利，这就有问题了。他觉得，只有经过一段时间的观察，确认公司利润来源确实可靠持久，才能让它复牌，最好不要采取像现在这样的处理方式。

一位从证监会“下海”到了证券公司的与会者建议，由于证监会很多官员是从机关到机关，或者从学校到机关，因此，在真正接触和了解市场这方面，还要下些工夫。以降佣方案为例，有监管层人士认为，降佣之后，投资者肯定交易活跃，其实不然，投资者重视的不是这点成本，而是能否在市场上赚到钱。

有的券商发言极为坦率，直接从自身利益出发。一位券商老总直言道：“证监会理所当然是应该为行业的利益维护者，要弄清楚谁是行业发展的基本依靠力量。比如佣金下调，在行业生存的结果就是，深圳、上海、北京等城市的营业部的利润来源和偏远地区是完全不一样的，但政策是统一的，这就造成了许多机构的难以维系。证监会如果是把自己当成了行业利益的维护者，那么，如果机构操作上违规了，理应查处，但在行业生存的基本条件下，如果证监会不维护，就没有谁来维护行业利益了。”

另有一些券商的发言颇带“计划”色彩。一位券商老总明确地指出，在经营层面，2002年行业亏损面是非常大，2003年要考虑给券商新的利润增长点；在融资问题上，在2003年要不好好解决，就可能发生挪用保证金的问题。所以一定要在这方面给券商开“合理合法的口”，比如发债问题，比如同业拆借问题，都希望监管层要予以考虑。(证周)

岳喜俊终于成功了。他高兴地告诉人们，自己的煤气供应站及灶具等经营项目年销售收入40万元，经营利润近10万元。

坎坷创业路 岳老板的

今年45岁的岳喜俊原为铜川矿务局矿多经公司一厂点职工，因产品无销路便与厂里多数职工一样下岗了。开始他从铜川往咸阳贩口贩口，辛勤忙碌了一年，常常赔钱，到年底也没赚几个钱；接着他又转行贩菜，还向亲友借借3000元买了一辆农用三轮车，起五更睡半夜地干，手中好容易攒到一万多元。这时，看到货运市场比较红火，岳喜俊又动了心，他不顾家人反对，不声不响地报名去驾校培训学校学开车，又与朋友合伙购买了一台东风卡车跑货运。正在生意红火经济好转的时候，他的车被扣了。原来是当地一管理干部让他帮忙拉家具，尽管没有报酬，但该车干部带一熟人家属上车后，所带的四五岁

本报记者 柳江河

的小孩好奇地打开车门扣，被甩下车抢救无效死亡。最后有了结论，赔了7000多元，加上车被扣了半年，老岳又成了一贫如洗，他只好和朋友忍痛卖了车。

在挫折与失败面前岳喜俊没有倒下，而是继续咬定货运这行当，东借西凑4万元买了一辆新卡车。由于有上次跑车的经验教训，又瞅准铜川东区煤气供应的空白，在咸阳办起煤气供应站，生意十分火爆。于是老岳贷款7万元扩大煤气及灶具经营规模，在广阳镇、红土镇、东坡矿和一五三厂先后办起4个连锁店。岳喜俊通过统一进货降低采购成本，增加销量，生意越办越火。现在，他还办起粮油店、家电维修店，雇请了7名员工帮他搞经营呢，难怪铜川的熟人们都喊他“岳老板”。

本报记者 柳江河

宝鸡成立首家无公害蔬菜批发市场

本报讯 元月10日，宝鸡市首家无公害蔬菜批发市场在人民街蔬菜批发市场挂牌成立。

近年来，受经济利益的驱使，部分蔬菜种植户大量使用高残留农药，加之生产环境污染的日益加重，使农产品安全问题日益为人们所关注，蔬菜中残留农药引起的食物中毒现象时有发生。为此，金台区无公害农产品检测检验所进驻人民街蔬菜批发市场，开始对其批发生营的大宗蔬菜进行检测，检测重点是有机磷和氨基甲酸酯两类有毒物质的含量是否超标，对检验合格者发给“无公害农产品”牌，允许其进入无公害农产品销售区挂牌经营，对检验不合格者发给警告书，禁止其上市交易。(王敏斌 刘宝琪)

杨凌电力局成为一流供电企业

本报讯 2003年1月7日至8日，咸阳供电局所属杨凌电力局以1253的高分顺利通过陕西省电力公司建设一流县供电公司检查组的考核验收。

杨凌是国家唯一的农业高新技术产业示范区，中国的农科城。现已注册入区的企业达400多家，年科工贸总收入已超过19亿元，杨凌农业高新区的快速发已经越来越受到国内外的广泛关注。

自2000年以来，在陕西省电力公司、杨凌示范区管委会和咸阳供电局的正确领导和鼎力支持下，全体员工经过近三年的真抓实干，杨凌局的整体面貌发生了根本性的转变，安全生产、经营管理、电网水平已全面达到了一流县供电企业的标准。(李华)

长安信息(600706) 转让资产获得盈利

截至2002年9月30日，长安信息实现主营业务收入14100.47万元，同比下降60%，净利润1705.83万元，与去年同期相比没有太大变化。每股净资产1.814元，净资产收益率10.77%，每股收益0.19元。

长安信息今年卖出一架飞机获取转让利润980.5万元，而去年也有同样的举措，从已实现的净利润1705.83万元来推算，该公司主营业务有200多万元的亏损，说明公司经营业绩并没有太大改观。

公司主营计算机和集成业务，现第一大股东利用其在房地产和国际贸易的经验，积极整合宝光股份是中国生产真空灭弧室和真空开关设备的重点高新技术企业，真空灭弧室设计开发和制造技术属国内领先水平。公司主营业务生产、销售连年保持国内第一，市场占有率达30%左右。但是，随着行业竞争的加剧，产品结构发生变化，产品降价，对客户返利销售，公司效益自1999年起有较大下滑。2002年第三季度，宝光股份净资产收益率3.65%，主营业务收入16501.8万元，同比减少3.71%，净利润960万元，同比减少11.27%。

公司所生产的真空灭弧室行业依耐性，且产品针对性太强，容易受到相关行业波动的而受影响。2002年电力设备行业竞争激烈，价格降幅较大，影响了公司的正常盈利，利润下降较大。

值得注意的是，相关企业之间“三角债”和

本报记者 柳江河

宝光股份(600379) 行业龙头 业绩不佳

用户压价、延缓付款的行为比较突出，宝光股份应收账款余额绝对数仍然继续上升，应收账款160,140.00万元，占总资产比例为34.66%，资金回笼太慢，减值准备将长期影响业绩，清收应收账款的任务较重。

由于信息披露问题，宝光股份曾两次公开向投资者致歉。公司因为未完成盈利预测受到证监会的稽查，侧面说明该公司资产质量和整体盈利能力依然较差。

公司多年来的销售特点是，三季度销售量最大，回款主要集中在四季度，应收账款的余

热闹之中有冷清

本报记者 赵阳

财经视窗

本栏纯属个人观点，仅供参考

每周四刊出