

职工的年终期盼: 普遍希望拿到“不一样”的礼物

■热点话题■

眼看2015年的春节将要到来,不管是赶业绩的还是悠闲下来的上班族,心底都开始期待起“年终福利”。

“去年老板给每人发了一台最新苹果手机。”“去年销售业绩最高的人发了一辆轿车。”“去年,我们的福利是一块猪肉。”……说起年终福利,去年上班族们拿到的是花样百出。

企业给员工派送福利,有的只是“表示表示”,有的或有分量或有诚意让员工大受激励。2014年,企业年终福利要怎么发?近日,国内从员工福利体系专业人士告诉笔者,物质福利其实是员工的“心理福利”,在年终福利上花心思满足员工心理需求,有助于激励员工提升归属感。

拿到“不一样”的礼物 员工普遍希望有惊喜

听到笔者想了解年终福利的话题,周围的一些上班族都说有话跟老板讲。

杨先生的公司年终福利一直沿袭现金双薪制度。杨先生到这家公司3年,对年终福利的评价是“毫无悬念”。“按照我

的工资级别,今年年底我会拿到两个月工资8400元左右,这项福利其实就是我的年终奖。希望老板不要那么懒,按级别发双薪,如果能算上平时工作绩效,形成福利差异会更有惊喜些。”

在中山东路上班的蒋小姐是力挺年终“发物”。蒋小姐说:“相比一些单位年终终辄几千的福利,所在公司规模小派发钱也就500元到1000元,不如发些有意思或实用的实物,有惊喜感。”

对于发钱还是发实物,笔者调查中各有各的说法,即便同一家公司的人对年终福利的期待也各不相同。喜欢发钱的员工普遍认为,钱更为实在想买什么就买什么;而更希望发实物的员工觉得现金福利就给工资卡加了一点点数字,还不如公司买有意思的实物心理更温暖。

有意思的是,调查中不管公司年终福利发什么,调查对象普遍反映希望年终福利能有惊喜,拿到和往年“不一样”的礼物。

帮员工抢票包车员工回家过年 不少用工大户派送温情

如果,既不发钱也不发车,年终福利怎么办?宁波有的企业想到了派送温情。

笔者此前采访过的宁波申洲针织有

限公司一名姓张的外来务工人员说,公司给了他们最好的年终福利——包车送回老家。

来自河南的老张说,以前在外面很多地方打工,有的公司压根就没有年终福利,好一点的公司发水果或鸡鸭之类的,这些东西带回老家不方便,一下子又吃不完。老张当初到申洲,就是冲着年底公司包车回老家这点来的:“这个才是我们这些外乡人最需要的年终福利。”

想着法子解决员工过年回家问题,成了宁波不少用工大户的“温情牌”。江北一家热水器制造公司,去年没增加年终福利预算,人事部门年底做了一件事——“帮外来务工人员抢票”。

这家公司人事经理告诉笔者,去年春运票开买后,她一个人上班就做一件事不停帮员工买票,一个人帮50多名员工买到车票:“后来抢票紧张,人事部、行政部后勤人员都上下班帮忙抢票,那些员工开心坏了。今年,我们继续帮员工抢票。”

给员工更多自主选择性 年终试试透明化弹性福利

为年终发什么福利发愁的企业,不妨试试弹性化福利或将福利透明化。

近日,笔者采访了一家企业管理有限公司总经理潘军。潘经理认为,一个现代企业,应该将企业当成社区,让员工感受企业关爱,再由员工奉献爱,物质福利更多的是满足员工心理福利需求。

今年发福利,有条件的企业不妨试试弹性福利,弹性福利可以为员工带来更多的自主选择性,满足员工更多的个性化需求。

简单说,弹性福利就是企业原先100元预算发放或购买福利,员工可以通过自己出钱或选择其他自己想要的。以职工健康体检来说,如果限制市区内一家医院,很多员工都会形成“距离不方便”、“这家医院不好的”负面情绪。但如果企业找3到4家合作医院,职工就可以有更多的选择,企业就可以在预算不变的情况下,让员工获得更多自主性选择。

那么,对于小企业或今年福利发放预算不足的企业,该怎么收回员工的心?潘经理说,福利作为企业工资外的支出,年底不妨将2014年的福利支出按照员工个体拉出一张张清单,详细列支生日福利、节日券、办公室绿化等支出,告知这一年中享受过的显性、隐性福利,将福利以数据形式透明化。潘经理说:“企业福利关键是员工感受度,不是钱的问题。”

(罗湘波)

中油测井为单身青年“搭鹊桥”

本报讯(陈凡 张思琪)去年12月27日,中油测井公司团委利用生产冬休的时机,举行“青春有约,你我同行”青年联谊活动,当起“红娘”,为30多名单身青年“牵桥搭线”。

活动举办方特意将首次相会的地点选在陕西省杨凌科技博览园,青年员工兴致勃勃地参观了昆虫馆、蝴蝶馆、植物馆、动物馆,边参观边交谈,增进彼此间的认识和了解,促进沟通和交流。随后,在园内举行了“筷子传情”、“含情脉脉”

等娱乐性、参与性强的趣味游戏活动。青年员工积极参与、互动交流、传递情感,展现了年轻人互助合作的团队精神和时尚、活泼、幽默的一面。

近年来,中油测井公司高度重视单身青年的婚恋问题,并将其作为稳定职工队伍,推动企业持续、健康发展的重要工作来抓实。各级团组织积极组织策划单身青年交友联谊活动,为单身青年解决婚恋问题搭建了桥梁,受到了青年的一致好评。

在我们古城西安的公交战线上,有一支急救“120”,他们不论寒暑,刮风下雨,日夜奔驰在古城的交通线上,抢修“病”倒的公交车。昨日上午,记者来到西安市公交总公司客车总厂第六保修厂抢修班,体验了一番抢修工冒着严寒快速抢修的辛苦。

6点40分,报修电话响起“我是211路公交车司机,我的车熄火启动不了了,车在出六公司站不远的北二环上。”

6点45分,两名抢修人员驾驶着黄色抢修车辆,携带常用工具及可能需要的零配件从抢修班出发。“90611”呼叫901,211路的474在六公司东区站外,发动不着了。”抢修工李钊阳用对讲机向抢修中心汇报情况。

6点50分,到达故障现场。“这车刚开出站5分钟,就突然熄火了,咋也打不着了,马上就到早高峰了,这不耽误事么。”211路司机朱师傅焦急地说。“别着急,朱师傅,你的车占了行驶道,影响后车正常行驶,先把你的车拖移到路边然后立刻给您修。”只见,抢修工李钊阳熟练地将抢修车和故障车用钢制的拖杠连接到一起。抢修司机何师傅小心翼翼地将车开到路边。车一停稳,李钊阳拿着手电开始仔细检查。

记者一线体验公交 “120”

车辆发动机点火系统、发动机、电瓶、天然气减压器……对每个细小的部件认真进行排查。很快,李钊阳发现故障是出在天然气减压器上,由于外部气温低,导致车辆减压器结霜,影响了车辆正常行驶。他立即用热水对管道进行持续加热,使管道冰冻解除,管道水循环正常。

7点,故障解除,211路司机朱师傅紧绷的眉头终于舒展开来。站在车下的记者早已冻得瑟瑟发抖,“这会还好,我们5点20就到岗了,已经维修了2辆车,那会比这会更冷。我们为了干活灵活,都不会穿太厚的衣服,天一冷,地上比较潮湿,再加上一个雨一个雪,我们钻到车底维修的时候,腿冻得难受。

但是不管地面温度多低或是积水多深,只要有需要就必须钻进车底排除故障。”李钊阳说。

7点10分,抢修队员刚回到班组,手机又响了,新的任务又来了,来不及停歇,他们又赶紧前往事故车辆现场。

文/本报记者 钟洁
图/见习记者 刘强



兹有海关签发的汽车《购物进口证明书》流水号:XIX3273867,汽车型号:大切诺基GRAND CHEROKEE (3.0L) 越野车,发动机号:EC420493,车架号:1C4RJFB8XEC420493,不慎丢失,特此声明作废。



新年伊始,苏里格气田暖阳高照却寒气逼人,严寒挡不住采气人保供上产的激情,作为全国四大气区的主力气源地,长庆采气三厂积极发挥调峰主力军作用,科学调配生产运营,全员措

施增产、保供稳产,确保冬季高峰期平稳足量供气。

周建云 摄

一个承诺“换回”二十载失散亲人

■工厂故事■

20多年前,河南人李唐山开始奔波在陕西与河南之间寻找自己的亲人,一张张车票记录着他们艰辛的路。二十多年前,他与妻子远赴河南,由于多次辗转地方加上当时通信并不发达,不幸与自己的亲人失去联系。

就这样,一找就是二十多年。这二十多年,虽然李唐山一家在河南新农村生活的并不富裕,但他始终没有放弃寻找自己的亲人。

2014年11月,经过

多方打听,听到自己的亲人可能居住在安康市汉滨区恒口镇,一次偶然的机会,李唐山通过当地新乡邮政职工的新春的牵线,抱着试一试的心态,将电话打到了恒口邮政支局投递员付德奋这里,向他说明了自己的用意。付德奋在得知这一情况后,没有半点推辞。从这一刻起,付德奋接过了这份千里之外的重托。虽说现在通信发达,但要想在这拥有62个行政村3个居委会,总人口7.2万人陕南第一大镇里找到一个陌生人也绝非易事。付德奋每天一边跑投递,一边四处

打听,并且发动自己亲朋好友,各村村主任帮忙打听李唐山亲人的下落,每次听到消息,他都第一时间仔细询问核实。为了确保准确无误,付德奋将找到的人用手机拍成照片,发给李唐山进行辨认。

终于功夫不负有心人,付德奋在团结村找到了李唐山已经年过七旬的亲人。在用付德奋的手机通话时,这对失散二十多年的亲人在听到对方声音的那一瞬间,不禁失声痛哭。二十多年的寻亲之梦在付德奋的帮助下终于实现了。

(梁真鹏 赵蕾)

陈俊梅:创业从“足下”起步

2014年底,灞桥区“第四届劳动模范”评选揭晓,国家二级专业修脚技师陈俊梅作为优秀的个体创业者光荣当选。记者近日赶到位于灞桥区纺一路的“俊梅足部修脚所”,见到了正在给客人服务的陈俊梅。通过细致交流,一个关于她的创业故事,完整地呈现了出来。

不顾亲友反对学修脚

今年44岁的陈俊梅,2002年从西北国棉三厂下岗失业,之后学过会计,干过美容美发,卖过小食品,但她觉得这些工作都不适合她,但究竟愿意干什么,她自己也不清楚,在迷茫中时间就匆匆地到了2005年。有一天晚上睡不着觉,她便打开收音机,碰巧听到一个广播频道正在讲述全国劳动模范、修脚技师于素梅的先进事迹,这使她忽然感到眼前一亮,“于素梅是一个女人,也

是普通人,她能把修脚的事业干得那么大,我为什么不可以?”

她当即下定决心,要把修脚这门手艺学到手,干出一番事业。当她第二天把想法告诉丈夫的时候,却被“当头一棒”。她想通过亲友来劝说丈夫的工作,可每每在她说出自己的想法后,又屡屡遭到了亲戚朋友的反对。性格倔强的她认为,靠自己的劳动赚钱有什么丢人的?便不顾丈夫阻拦,经过多方打听,找到西安市总工会家政服务培训中心举办的足部护理培训班,毅然报名参加了学习。

从当学徒到开店当老板

短训学习结束后,陈俊梅自己联系到西安东郊的一家足部护理中心打工。由于她认真吃苦,坚持在实践中不断学习提高,短短的一年多时间,她掌握的修脚技术不仅深受顾客欢迎,

并且取得了国家部门颁发的“高级修脚技师”证书。

技术学成之后,她就开始着手创办自己的足部护理中心。经过几个月多方面的考察和筹备,2007年7月,她自己的店面在灞桥区政府附近纺一路开业。可是创业初期,顾客少,效益差,各种各样的困难拥在一起,一度使她有过退却的想法。她告诉记者说:“最开始,店里包括我和我的侄女,只有3个人,工资常常没保障,连房租也交不起,每次都是向自己的兄弟借钱应付开销,才坚持挺了过来”。

时间一长,来店里的顾客渐渐多了起来,发展到今天,她店里的业务由最初的简单修脚到治疗鸡眼、脚气、脚湿疹、脚垫甲沟炎、灰指甲、足跟疼等各种足部疾病,并且开展足部按摩、熏蒸、火疗等多种保健项目。员工也由3人发展到了现在的9人,店面由原来的70平方米扩展到了200多平方米,日均接待顾

客在50人次以上。

修脚照样可以做大事业

近年来她的店接待顾客达1万多人次,修治脚病千余人次,而且有消费者4000多人。因为顾客治好了多年的脚病,有的还为她送去了感谢信和锦旗。陈俊梅告诉记者:“足疗保健工作不是大家传统认识的‘丢人的事’,而是一门技术工作,做好了照样可以成大事业,服务社会做出贡献”。

为了回报社会,去年以来,她带领员工加入灞桥区总工会的志愿者服务队,坚持每季度定期到灞桥区夕阳红敬老院、东林老年公寓为老人们免费义务修脚,累计达500多人次。

面对未来事业的发展,陈俊梅说:“努力创出自己的品牌,准备发展连锁分店,为更多的人服务”。

本报记者 杨志勇

职场精英■

岁尾第一筛 晒出新年好兆头

上月31日清晨7时许,天刚刚放亮,虽朝阳初升但异常寒冷。位于西安市太华路纱场街95号的西安工务机械段检修专用线上,不时传来一阵阵激烈地讨论声音。原来,最新装备到该段的道岔清筛车将在这里进行首次调试施工。

道岔是铁路上最复杂的设备,用于引导列车进出站,转线、岔线等任务,随着列车不断提速,其技术构造则更加严密,是日常线路维修作业中最头疼的部分。长期以来都是依靠人工进行技术参数的维护和保养,为确保道岔弹性的清筛更是难上加难。

道岔清筛车是通过电脑程序进行集成控制的道岔作业利器,其精度有利于提升道岔的技术性能和作业效果,落户该段后就引发了广泛的关注。这不天刚放亮,主管领导、包保干部、班组职工和技术骨干就早早来到这里,言行中体会到半点轻松。

“开挖掘进槽要按标准宽1.5米、长5.3米、轨枕下350至400毫米,一点不能马虎。”机械化二车间的机械班班长张均衡一边用卷尺测量作业尺寸一边和方随车技术员交流着意见。现场参与的多名包保干部、技术骨干都是机械方面行家里手,又在线路清筛工作多年,面对道岔清筛车第一次作业,此刻显得分外谨慎。

9时30分,开挖掘进槽的工作刚刚完工,就只见在厂房专家及负责人的指挥下,机械轰鸣,缓缓定位,各作业号位职工迅速按分工安装液压油管、定位导槽及连接挖掘链。

9时50分,一切工作准备就绪,在挖掘链嚓嚓的运转声和清筛设备的轰鸣中,道砟随挖掘装置的旋转进入导管,污土传送装置前端顿时碴土飞溅。水平导槽内清筛后干净的道砟按标准回填。车辆以每分钟2米的速度向前移动。

“工作状况良好”随着各盯控干部从对讲机里传出信息后,现场每个人脸上都露出了开心的笑容。

“新装备就是不一样,设计非常的人性化,有机械吊臂和横移机械部件,还可以用遥控器指挥,就像安装挖掘机和挖掘机都是几百公斤的家伙,有了这些,就可以大大降低人工作业的强度,还方便使用、操作快捷而简单。”现场技术骨干激动地谈着自己的体会。

该段段长薛安琳告诉记者:“节后的各种集中修也将陆续展开,这次调试施工圆满完成,预期说对设备是一种磨合,更应该说对职工一次难得的战前练兵,通过这第一筛晒出了职工的信心,更能晒出我们作业的底气,新年新车新气象,这才是个好兆头。”

中铁二十局集团陕西物资公司自2014年5月份,从传统的物资供应企业转型升级涉足电商“触网”成功,成立了“小鑫鑫”物资商城。配送服务事业部担负着商城当中极为重要和关键的任务。目前,员工19名,且平均年龄均在30岁以下,大多数为80后的大学毕业生。作为配送员的他们,穿梭在城市的大街小巷,有效地为企业节省了物流成本。

据了解,电商的价值最终要通过物流配送来完成,物流配送是电商的必要环节。“小鑫鑫”物资商城一直致力于做好物流配送的“最后一公里”,时刻秉承西安市内当日送达,且要达到鼠标一点,货物上桌的门对门服务。

王乔,一名90后的“女汉子”,也是配送员中唯一的女同志。说起“女汉子”这个绰号,她乐呵呵地告诉我们:“这可是当下对女生最时尚的评价。”据她介绍,绰号来由是,此前有位客户下单订了20箱打印纸,原定是一位男同事搬运。但由于订单太多,后面的订单也很紧急,为了高效服务客户,她直接接过袖子,干起搬运。“别看我不胖,手劲可大了。”物流专业毕业2年的她,自公司成立“小鑫鑫”物资商城后,她就被调到物流配送部工作。常有人问,物流配送工作上下班时间不固定,有时周末也要送货上门,你不觉得辛苦吗?她总是乐呵呵地回答:“刚参加工作,企业给了我施展的平台,学以致用,机会难得,我觉得非常幸运。”

(苏燕)