

生态水泥公司

小企业大智慧



2018年,生态水泥公司以273名荣登中国建材行业500强榜单;2019年,首次承办“水泥窑协同处置工业固废技术交流会”;首次获得一项国家实用新型专利授权……这一系列“荣誉”“数字”,见证着生态水泥人坚守初心、追逐梦想的辛勤付出,检验着抓实干强实力的企业担当。

有干劲 只因心中有梦想

据了解,已投产5年的生态水泥公司,2年前依旧未能摘掉亏损的帽子,其间几乎被同行吞并,企业发展方向不明,

职工士气低落。2017年8月新一届领导班子走马上任后,立足企业,面向市场,顶层设计,以“物流+贸易+金融+销售+互联网体系”立体发展思路,给职工承诺年底实现月度赢利目标。

一石激起千层浪,有观望的,有不屑的……虽然“华山牌”水泥拥有近六十年历史,具有“陕西省名牌产品”优势,但始终没有拥有一席之地,销售始终是制约企业发展的头号难题。

对此,该公司实施“以销定产”。董事长张超晖等带领营销团队奔波于各个施工现场,主动对接客户,合同逐渐增多,生产线全部运转,所有的疑虑瞬间消失,公司成立之初的梦想被激发为热情高涨的干劲。

齐奋进 只因肩上有担当

付出就有回报。2017年9月销量,利润双双创下成立以来最高纪录。年底,该公司第四季度实现盈利,职工得到6000元奖金。这年的职代会上,近百名职工代表带着千名职工的心声表达愿为

公司发展奉献力量的愿望,积极为公司做大做强建言献策。

“我们不是一个人在战斗,而是千余名职工只要心往一处想,劲往一处使,扭亏增盈、提质增效就不再是梦想。2018年我们会向陕煤集团、向全体职工交出一份满意的答卷。”职代会上,该公司领导集体向全体员工郑重承诺。至此,“精准”成为公司发展关键词。

精准锁定“产销无缝衔接”

淡季组织系统检修和技能培训,确保生产系统运行期间达产达产达效。产销精准对接,及时调整计划,优化布局,合理分配比例,确保销售合同全面履约。2018年一季度创出了淡季不淡良好态势,8项指标创同期最高纪录。在全省乃至全国水泥销量下降的形势下,该公司的销量却上涨了25.6%。

“跑市场不仅需要勇气,更需要智慧。门难进,脸难看,受气是家常便饭。与家人聚少离多,节假日时常奔波在施工现场……”回忆起营销过程中的艰辛,营销部经理王琦感慨地说:“站在客户的角度思考营销和服务方式,变被动销售为主动回访,变事后解释为精准服务,邀请客户参观生产线,监督产品质量,与客户联谊,以‘用心灵渗透,用智慧浇灌’服

务理念,拉近了距离,加深了理解,扩大了销路。”

精准锁定“全面治亏创效”

以问题为导向,盯准生产组织协调未能系统化这一核心问题,将低成本、高效益贯穿生产经营始终,以全面预算管理压实治亏创效责任,多项指标长期保持国家能耗限额标准先进值,制造成本持续下降。整合内部资源,调整产业结构,充分挖潜,以品牌增值推动企业向高质量发展,“全面治亏创效”逐步显现。

精准锁定“超低排放引领”

以绿色发展引领企业,全力释放“高固气比”技术优势,以更高标准、更实作风、更严考核倒逼基层单位落实环保责任,实现了环保排放指标引领行业发展。同时瞄准工业固废集中处置,在建筑垃圾、气化渣、冶炼钢渣、污泥等20余种工业固废的科学无害处理上下功夫,延伸发展高端、关联业务。

近两年,在环保督查趋严趋紧的态势下,该公司各项环保工作得到了各级督查组的充分肯定,在打造陕西省循环经济产业集团的道路上展示着一个小企业大智慧的梦想与担当。(姜晓芹)

企业蓝讯

物资集团 开展专题培训为高质量发展提供支持

本报讯 近日,物资集团围绕“三个一批”供应链业务退出转化工作目标,组织开展了社会贸易业务风险防控专题培训,为高质量发展提供技能支持。

据悉,本次培训本着“缺什么、补什么”的原则,合理安排授课内容,注重提高实际操作能力,既有基础理论知识,又有经验分享,从理论到实践,相互补充、相互结合,具有很强的针

性和指导性。

通过培训让员工拓宽了工作思路,明确了业务方向,进一步增强了风险意识,提高了业务水平和工作能力,增强了推动社会贸易项目“三个一批”转化优化的信心和努力完成年度目标任务的决心。同时为社会贸易项目一线员工提供了相互交流学习的机会,增强了工作合力。参训员工说:“这次培训既实用又管用”。(张媛)

运销集团榆林销售公司 打响外购煤业务“第一枪”

本报讯 为努力实现集团公司铁路增量目标任务,充分发挥“公转铁”项目优势,弥补当前柠条塔矿井混煤上站资源不足问题,近日,运销集团榆林销售公司积极走访调研神木境内周边矿井,并结合下游终端用户实际需求,多方协调,确定外购煤第一单业务落

在神木惠宝煤业公司,并于11月2日正式启动。

该业务的顺利开展,有效保障了该公司“公转铁”业务持续推进,满足了下游终端用户的用煤需求,加快了企业煤炭销售工作转型升级,为公司后期煤炭销售工作高质量发展奠定了基础。(梅波)

铜川煤机公司 进一步提高液压支架设计水平

本报讯 近日,铜川煤机公司为提高液压支架设计水平和产品质量,通过对标学习和设计应用液压支架三维设计理念,业已初见成效。

据悉,该公司通过对标行业内知名科研院所,在支架设计上,将三维设计作为突破口,寻短板、找差距、定思路,采用三维设计手段完成TM137韩城巷道支架、

TM139建庄巷道支架、TMT126柠条塔端头架的设计工作,其中采用三维设计手段完成的TM139建庄巷道支架已按期发往客户手中。

目前,该公司采取走出去、引进来等措施,不断提升职工三维设计业务技能,所有下发生产图纸提倡进行三维出图,为后续整机三维模拟分析奠定坚实基础。(白育波)

彬长矿业文家坡矿 智能信息化技术推动高质量发展

本报讯 日前,彬长矿业文家坡矿已经完成生产辅助系统自动化、智能化集中控制系统建设项目30余项,推动了矿井高质量发展。

据悉,今年该矿实施“四化”工作加速推进方案,实现自动化远程控制,完成工业环网升级改造,胶轮车定位系统升级改造,洗煤厂智能化选煤系统改造工作,井下无线通讯系统实现区域信号全覆盖和4105工作面设备半自动化

控制等六大目标,为下一步无人综采创造条件。此外,该矿还进一步完善智能化控制系统,将传感技术、信息技术、通信技术、自动控制技术与采矿技术深度融合,全力打造资源开采数字化、技术设备智能化、过程控制可视化、信息传输网络化、管理决策科学化的智慧矿山,全面实现矿井安全高效高质量发展。(徐彦东)

运销集团黄陵分公司 冶金煤中长协用户兑现率达184.9%

本报讯 截至10月底,运销集团黄陵分公司冶金煤铁路长协发运量184.9万吨,冶金煤中长协用户兑现率达184.9%,提前超额完成全年兑现量。

据悉,该分公司今年以来结合黄陵矿区煤炭销售实际,以黄陵煤销售转型发展为契机,将冶金煤销售作为全年煤炭销售重中之重,并纳入铁路中长协合同,通过多种举措促进冶金煤销

售稳步推进,多次召开专题会议,制定冶金煤“基准价+调节价”定价机制,实行月度调价,稳定冶金煤销售价格,同时利用“专业化+区域化”煤炭销售机制的优势,不断加大冶金煤销售力度。另外,在产品品质方面,积极与各生产矿并协调沟通,进一步加强冶金煤质量监督和管控,确保冶金煤质量稳定和产品结构优化。(邱明 王鹏)

建设集团韩城分公司安装三项目部 举办法律知识讲座

本报讯 近日,为了提高职工的法律意识、维权意识和安全风险防范意识,建设集团韩城分公司安装三项目部开展以“普法用法,共建法治社会”为主题的法律知识讲座活动。

据悉,此次法律知识讲座特邀神木市店塔镇派出所警官进行授课,授课内容主要围绕“扫黑除恶”工作的概念、意义、目标和主要内容等进行了详细

讲解,并对经济诈骗、非法集案、网络诱骗、违规上访、传销和偷盗等常见的违法犯罪行为进行了分析,同时通过近期发生过的犯罪案例,以案释法,以法论事,告诫职工要引以为戒,增强法制观念和法治思维。通过法律知识讲座活动,使广大职工提高了法制观念,增强了辨别是非、自我保护、自我防范能力。(黎黎)

神木煤化工能源公司 提前73天完成年度发电任务

本报讯 截至10月19日,神木煤化工能源公司在确保“零事故”“零污染”基础上,共发电13亿千瓦时,不仅顺利完成全年发电任务,而且提前了整整73天,为企业实现年度追赶超越目标和奋斗目标奠定坚实基础。

据悉,今年该公司面对发电机组大修、脱硫装置超

低排放改造、兰炭尾气供应不足等不利局面,认真梳理各种不确定性因素,深入分析生产运行情况,并制定行之有效的应对方案。该公司紧盯目标,上下同心,日夜奋战,一手抓生产、一手抓改造、一手抓检修,不仅克服了眼前的重重困难,而且超额完成了发电任务。(徐晓林)

陕北矿业红柳林公司 纠偏器让皮带走起「猫步」

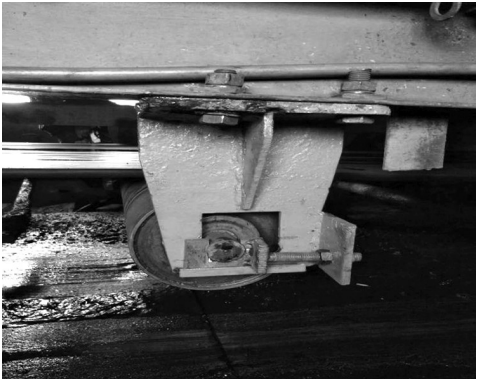
成效共享

近日,陕北矿业红柳林公司连采一队井下现场,带式输送机上出现了一款纠偏器,竟让皮带走起了“猫步”。

众所周知,皮带跑偏是井下普遍存在的问题。该公司连采一队目前使用的宝鸡杭叉DSJ100/100/200带式输送机承载着掘进工作面运输任务,因巷道起伏较大,安装后,传统的皮带托辊底座虽可以微调,但容易造成皮带跑偏,产生托辊磨损严重和落煤量大、清理难度大等问题。

为了解决这一问题,该公司成立课题攻关小组,对这一课题进行专题研究。通过分析起伏坡度数和反复试验,使用废旧钢板加工制作了单向强力纠偏装置,安装在皮带马鞍架上,创新出了横向大幅度移动卡座。该装置连接带式输送机托辊后,通过调整跑偏卡座,让跑偏的皮带逐渐恢复运行角度,看上去就像皮带走起了“猫步”一样。

纠偏器的投入使用,成功解决了皮带跑偏、托辊磨损严重、落煤量大员工清理费时费力等问题。不仅如此,还减少了皮带跑偏延时影响,避免了皮带撕裂、接口脱卡等现象,降低了带式输送机司机的作业强度,节约了阻燃胶带及托辊的维护费用,预计可节约材料费用12.57万元/年。(李波)



为做好冬季供暖工作,澄合煤化实业公司提前对辖区供热设备、供热系统进行全面检修,确保冬季供热设备安全稳定运行。图为近日该公司工作人员重点排查故障易发部位和往年故障频发区域,及时发现的问题。

张新红 宿建梅 摄

蒲洁能化公司电气保运中心

开展“达产达标达效”大讨论

近日,蒲洁能化公司电气保运中心通过“达产达标达效”大讨论活动,全面打响“大会战”第一枪。

课堂互动提升学习积极性

为充分开展好此次“达产达标达效”大会战活动,该电气保运中心定课题、定人员、定步骤、定目标,制定了包括培训主题、培训形式、责任人、时间地点、培训目标在内的“大会战”培训计划,将大培训作为“大会战”的第一要务,周密部署、严格落实。

此次培训,打破传统的教授模式,不再照本宣科,而更注重课堂的互动,注重理论结合实际,穿插身边鲜活的事例、借鉴同行先进的经验,让培训内容更加丰富和鲜活。“陈超,在10kV停送电操作时,平时是怎么做的?”该中心技术员牛奔在培训期间与培训人员互动,针对步骤与措施展开讲述,并指出日常操作中

存在的问题和运行操作注意事项。“没有白做的安全措施,也没有白叮嘱的安全事项,要安全就必须规范操作,只有按规矩办事,才能真正保证安全生产。”

“这堂课让我很紧张,收获也很大,培训的内容都是与工作密切相关的,也回答了很多困扰我们的问题。通过这次系统的培训,我可以重新梳理工作,明确下一步的努力方向。”检修一班班长杨向涛培训结束后说道。

课后测评确保学习质量

如果你认为上完课、听完讲就万事大吉了,那你就错了。电气保运中心此次大培训,是要向学习要质量、向培训要成果。

此次培训,培训人员不仅上课压力大,随时有被提问的“危险”,课后也不能有一丝空闲,必须立即消化并熟练掌握培训内容,因为按照培训计划,

当天培训的人员次日便要进行随机抽题考试。该中心副经理杨乐负责将技术组人员及参培人员合理分配,保证人员抽查全覆盖、抽查全方位。每位技术员将抽查的学习情况及时汇总,形成当日考核通报,对表现好、内容措施清楚全面的职工提出表扬,对指标不清楚、内容不明白、措施不完善的职工提出点名批评,并将通报结果公示至中心群内,让当事人红脸出汗,促使全员重视培训,确保学习成果落地生根。

目前,电气保运中心已完成大会战培训工作第一阶段内容,即已完成全员第一轮全面培训,并完成了第一阶段的学习抽查工作。下一步,将加大对全员的测评力度,找出模糊知识点,针对性进行整改,确保每位员工对每个指标、每项措施正确理解,落实到位,确保“大会战”活动达到预期效果,助力公司“达产达标达效”目标实现。(吴萌)

韩城矿业公司

以消费扶贫巩固脱贫成果

脱贫攻坚

眼下正是澄城县冯原镇马村村的优质红富士苹果采摘期,可是由于今秋季雨水较多,苹果着色不好,影响了苹果的收购价。正在村民为成千亩苹果能卖个好价钱发愁之时,包联该村的韩城矿业公司再次伸出援助之手,以每箱10公斤75元的价格,与该村签订了1.17万箱共计87.75万元采购合同,以消费扶贫不断巩固脱贫成果。

得知部分苹果被韩城矿业公司收购,该村村民成云浪悬着的心一下子踏实了。站在果园里,看着日渐红润的苹果,成云浪说:“现在不急着采摘了,让果子多晒晒太阳,等果子变得更红了,更脆更甜了再摘下来存到果库里,让矿区职工都能

吃上马村最好的苹果。”

“2017年,我首次栽种的3亩大棚香瓜丰收了,但由于上市晚了半个月,香瓜滞销,是韩城矿业公司干部职工以消费扶贫的方式认购了香瓜,帮我解了燃眉之急。”获得该县脱贫之星称号的村民成夏娃说:“这次又是该公司以合理的价格采购苹果消费扶贫,让乡亲们心里的一块石头落了地,大家都高兴啊!”成夏娃言语之间,充满了对韩城矿业的感激之情。

原来,韩城矿业公司采购的这批优质苹果,是征得职工代表意见后,为拉动消费扶贫,不断巩固整村脱贫成果,帮助马村拓宽农产品销售渠道的一项举措。那么,这么多苹果怎么存放呢?

据该公司驻村第一书记裴西俊介绍,驻村工作队帮扶马村过程中,发现大棚里的蔬菜、瓜果、樱桃和地里的苹果等时

令性强,常常因为上市价格问题,一定程度上影响村民收入。为有效规避瓜果、蔬菜市场风险,近两年,韩城矿业公司捐资190万元作为启动资金,帮马村建起一座存储能力为3000吨的果蔬库。今秋开始,果蔬库承揽存储代销业务。该公司采购的这批苹果,将暂存到这个库里,待机分发给职工。

韩城矿业公司扶贫办负责人苟军刚说:“公司帮扶马村已持续7年之久。2012年以前,马村没有一条像样的村道,没有主导产业,全村人基本是靠天吃饭。2012年下半年,韩城矿业公司开始包联帮扶马村,随后,拿出资金帮马村设计建设温室大棚18座,目前已发展到150座,建成了现代化产业园区,成为马村主导产业。同时,铺设了村主干道,建成了地下排污管网,新打了机井,使村上有了第一

个集体经济,一步步把马村脱贫攻坚从‘输血’向‘造血’的转变。”

如今,走进马村新村,崭新整齐的民房、宽敞的村道、花园式休闲娱乐广场,还有家家户户在用的抽水马桶,无不见证着马村日新月异的变化。马村,也当之无愧地成为陕西省2018年美丽乡村示范村。(陈凤鸣)

