260个城市交通



2019年6月13日 星期四

本报讯(张旭程春雨)6月11 日,交通运输部新闻发言人吴春耕发 布消息称,今年将实现全国260个地 级以上城市交通一卡通互联互通。

交通运输部在今年推出的12件 更贴近民生的实事,运输服务领域占 6件。包括新增通客车建制村5000

个(贫困地区不低于3000 个);实现全国260个地级 以上城市交通一卡通互联 互通,用户持互通卡可以 在包括北京在内的260个

城市通刷地铁、公交,等等 吴春耕介绍,目前这6件实事基 本实现了"时间过半、任务过半"的目 标,为按质保量完成全年工作任务奠 定了坚实基础。

交通运输部相关负责人表示,目 前交通一卡通已实现互联互通的城 市达245个,其余15个城市要在年内 实现。乘客持带有"交通联合"标志 的交通一卡通,即可在这些城市使 用。乘客原有的非"交通联合"卡,可 按当地政策退换为交通联合卡后实 现异地使用。需要注意的是,若无明 确说明, 所列交通一卡通应用范围均 为市区的公交或城市轨道交通线路。

据了解,我省西安市公交和城市 轨道交通,宝鸡市、咸阳市、铜川市、 渭南市、延安市、汉中市、安康市、韩 城市、榆林市、商洛市和杨凌示范区

公交可实现交通一卡通互联互通。 因北京市交通一卡通系统正处于升 级调试阶段,目前北京公交系统暂支 持全国50个城市的交通一卡通刷卡 使用,城市轨道交通系统暂支持全国 188个城市的交通一卡通刷卡使 用。具体情况可通过"交通联合"微 信公众号查询。

为进一步增强交通一卡通为老 百姓带来出行的便捷性提升服务质 量,针对民众反映强烈的交通一卡通 异地使用不便、充值退卡网点少、运

营企业服务质量不高等问题,2018 年交通运输部制定出台了《交通一卡 通运营服务质量管理办法(试行)》, 并于2018年4月1日起正式实施。

该办法明确,要全力推进交通-卡通在全国通用,持有"交通联合"标 志的交通一卡通可以在全国实现互 联互通的所有城市通用,并享受当地 有关优惠政策。

此外,根据安排,我国将力争到 2020年基本实现全国城乡交通一卡 通的互联互通。

我省去年医保扶贫资金支出超21亿元

本报讯(记者 鲜康)6月11日,陕西 省医疗保障局在西安召开全省医保扶贫 工作会议,切实推动医保扶贫三年行动 实施方案落实落地。

医保部门组建以来,全省医保系统 把脱贫攻坚作为头等大事和第一民生工 程,建立党政一把手负总责的工作责任 制、完善督导考核机制、强化医保扶贫责 任体系,实现贫困人口基本医保、大病保 险和医疗救助住院医疗费用实际报销比 例达到80%。

通过精准识别,对建档立卡贫困人 口65.89万户、183.27万人的身份认真进 行了系统比对;通过精准施策,针对贫困 人口采取医保倾斜政策,针对贫困人口 建立补充保障政策;通过精准投入,去年 积极协调省财政拨付1.38亿元,补贴 308.24万贫困人口参保,共救治贫困患者

33.16万人,基本医保报销17.14亿元、大 病保险报销1.48亿元、医疗救助2.52亿 元,补充医疗保障和政府兜底6998万元, 上述几项加起来超过21亿元。

会议要求,各级医保部门要完成今 年省委省政府设定的29个贫困摘帽县、 56.5万贫困人口的扶贫任务,切实履行好 医保扶贫保基本、保底线、保民生的政治



6日6日下午,陕建八建集团组织党员观看红色教 育影片《周恩来回延安》。观影结束后,大家纷纷表示 将发扬老一辈革命家的革命精神,立足本职,主动作

本报讯(实习记者 赵院刚)

据悉,调整后各价区汽、柴油

市场每吨8862元(6.65元/升),中 北部价区执行西安市场价格,陕 南价区每吨8968元(6.73元/升);0 号柴油西安市区每吨7400元 (6.29元/升),省内其他市场每吨 7600元(6.46元/升)。

本次调价政策落地后,油价 重回"6元时代",也带来了出行成 本的降低,以油箱容量在50升的 家用轿车为例,加满一箱92号汽 油将较之前节省18.5元。⑩

陕西省巾帼家政服务信用平台启用

陕西省巾帼家政服务信用平 台是集诚信、智慧、创新、服务、共 享、学习6大功能于一体的数据平 台。该平台的信用体系建设让家 政服务可查可评可追溯,实现了 家政企业"一企一证一码"、企业

平台将建立企业在线信用档 案,进一步规范企业行为;建立服 务师信用档案,提升从业人员素 质。平台把服务与信用挂钩,有效 管理从业人员行为,同时把我省家 政服务资源进行有效整合,让家政 服务成为城市发展新动力,让群众 享受到更好的家政服务。

购物节"一月一次"

或遇到坏人,他可怎么办啊。"在榆林火 车站派出所执勤车前,男孩小科的三爸 激动地向民警表示感谢。原来,因为小 科父亲一时大意,患有自闭症的儿子小 科走丢了,幸好被铁路民警及时发现才 有惊无险,走失的小科得以与亲人团聚。 6月11日10时12分,榆林车站派出

所民警接客运值班员张甜甜电话称,发 现一个十多岁的男孩在车站进站口玩耍, 非常危险,立即通知执勤民警前去制止。

民警发现该男孩不愿与人沟通,语 言吐字不清并且毫无逻辑,遂将该男孩 带至公安执勤车询问。在零食的诱惑 下,男孩说出了自己的姓名和父亲的名 字,然后一言不发。由于与男孩无法沟 通,无法得知他是否有家人陪同,随后民 警通过调查,确定男孩是独自一人来到 火车站。民警判断该男孩应该是本地 人,派出所民警立即与榆林市报警平台 联系,经过多方联系,最终通过其户籍所 在地派出所联系到了孩子的父亲,因其 父亲怀疑小科回老家了,已回老家去找 他,所以让自己的三哥来接小科。



原来事发当天下午,小科父亲带着 他出门工作,一不留神小科就不见了, 小科父亲整整找了四个小时,万万没想 到小孩独自一人到了十多公里外的火 车站,幸好被铁路民警及时发现。民警 提示,作为孩子的家长,一定要有安全 意识,一定要让孩子在自己的视线范围 内,以免孩子走失。 (常惠国)

盤

援

乏

3

团

孩

(上接一版)

减负更精准 36至50岁人群成最大获益群体

"这次个税改革,将提高起征点和专项附加扣除政策 相结合,是一种高效的政策选择。"上海财经大学公共政策 与治理研究院院长胡怡建表示,相比于以前单纯提高起征 点的个税改革,专项附加扣除政策更充分地考虑了个人负 担的差异性,更符合个税基本原理,在具有减税普遍性的 同时,也更体现差异化、公平性、合理性。

山东潍坊世纪泰华集团财务负责人王伟华介绍道: "中青年是享受个税政策红利的主要人群。"今年34岁的 王茜是世纪泰华的招商经理,个税新政策出台后,由于父 母年过60岁可享受赡养老人附加扣除2000元,2名子女 可享受子女教育附加扣除2000元,再加上首套房贷,每月 扣除1000元,算下来多了5000元的专项附加扣除,从今年 1月份开始,王茜无需再缴纳个人所得税。"我们这个年龄 段的人上有老下有小,负担不小,有了专项附加扣除,一年 就能减税4620元。受益于这份福利,我给父母一人换了 一部新手机。"王茜说。

"我们对六项附加扣除政策落实情况分析发现,教育、 住房、养老三项是最主要的民生支出项目, 家庭负担越重 的人可享受的扣除越多、受益越大, 工薪阶层是这一政 策的主要受益者。"潍坊市税务局局长王衍明介绍,今年 一季度,潍坊市入库个人所得税同比下降36%,从减税 数据看,31至50岁年龄段减税效果比较明显,占全市总 减税额的67%。

"从一季度减税情况看,专项附加扣除减税政策的指 向性、规律性开始显现。"国家税务总局收入规划核算司司 长蔡自力介绍,从一季度不同年龄区间的减税效果看,36 至50岁的人群是获益最大的群体,占比达五成,绝大多数 集中在赡养老人、住房和孩子教育。

蔡自力表示,总体来看,本次个人所得税改革优化了 税率结构,设置了专项附加扣除,减税红利既覆盖了更厂 泛的人群,又较好地体现了个性化和差异化,其积极效应 还将进一步显现。

消费增动力

减税增收可有效促进消费升级,激发市场活力 在当前消费升级的大背景下,个税改革带来的收入增

长,极大地促进了居民消费意愿的增加。

"个税改革后,发到手的钱多了,我要在网上学习课 程,给自己充充电。"竞技世界(杭州)网络技术有限公司的 唐经理表示,他有不少同事选择了参加继续教育或者用于 家庭消费升级。公司行政部员工薛女士刚刚带着儿子报 名了一个"亲子游"活动,"每月减下的税攒一攒,可以再提 升一下我们家的生活品质。"薛女士表示,自己打算带着孩 子多出去走走看看,开拓一下眼界。

"个税改革有利于增加居民收入,提高消费能力,释放 消费潜力。"商务部流通产业促进中心服务业研究室副主 任、研究员陈丽芬表示。

陈丽芬介绍,中国城镇居民的边际消费倾向介于0.71 到0.75。这意味着城镇居民收入每增加1元,至少有0.71 元用于消费。专项附加扣除项目不仅是许多家庭未来的 支出重点,而且也越来越成为中等收入群体的消费方向。

在盛瑞传动股份有限公司,技术员杨文娟正和同事们 专心致志地工作。"得知参加继续教育还能享受个税扣除 后,我和同事们纷纷报考了在职研究生、在职本科,不仅能 提升个人能力,还能享受税收优惠。"杨文娟告诉记者,自 己已经是天津大学机械电子专业的一名在职研究生了。

公司负责人刘祥伍表示,目前公司有17名员工被不 同学校录取进行在职学习,按每人每月享受400元的继续 教育专项扣除来算,员工毕业后,仅这一项就可以人均享 受减税数百元。"公司里的青年们学习积极性大大提高,为 公司的创新发展积聚力量。"刘祥伍说。

"税收是牵一发而动全身的改革,个税改革的深入推 进,将向中国经济高质量发展注入崭新活力。"李旭红说, 专项附加扣除政策涉及面广、受惠者众,直接减轻家庭在 子女教育、继续教育、住房或租房、赡养老人等方面的负 担,可以改善百姓的消费预期,引导居民消费升级,激发市 场活力,增强发展动力。

北京大学国民经济研究中心近期发布的一份报告显 示,本次个税改革使得免征个人所得税的城镇就业人员比 例增加了26.32个百分点,个税改革的减税力度显著,预计 本次个税改革最终可以扩大消费支出7176亿元。

据《人民日报》

为,敢于担当,以奋发有为的精神状态投入到工作生活 中去。 姚祖烨 陈玺龙 摄 "谢谢,太感谢你们了。我弟就这一 个孩子,孩子又不愿与人交流,如果丢了

我省下调汽、柴油价格油价重回"六元时代"

6月12日,记者从省物价局了解 到,根据国家发展改革委规定的 现行成品油价格形成机制,自 2019年6月11日24时起我省相应 下调汽、柴油最高零售价格,与上 次调价相比,92号汽油和0号柴油 最高零售价格每升分别下调0.37

最高零售价格为:92号汽油西安

本报讯(秦华)6月11日上 午,由陕西省妇联、陕西省商务厅 主办,陕西省巾帼家政服务协会 承办的陕西省首届巾帼家政服务 节开幕。开幕式上,陕西省巾帼 家政服务信用平台启用。

持证经营,服务人员"一人一卡一 码"、服务人员持卡上岗。同时, 平台的数据信息将是对家政企业 和从业者进行奖惩的重要依据。

消费者从"买买买"到更理性

"双11""双12""天猫女王节" "618年中大促"……随着消费新业 态的发展,曾经"一年一度"的购物节 逐渐变成"一月一节""全年都是节", 让消费者应接不暇。购物节何以吸 引消费者纷纷"剁手"? 在消费升级 大背景下,购物节反映了消费者怎样 的倾向和结构? 未来购物节又将何 去何从?

赚人气也赚真金白银

北京白领小陈打开手机京东 App,满目喜庆的红色洋溢着"618" 促销氛围。作为一名网购达人,小陈 很热衷在购物节囤货"剁手"。她回 忆,去年"双11"她购买了近8000元 的商品,每次在购物节消费就像真实 过节一样热闹、过瘾,即使"剁手"也 心情愉悦。

据不完全统计,目前各类新兴购 物节贯穿一年始终,不仅包含了国家 法定节假日衍生的购物节,还有不少

商家为促销、增加平台知名度而自己 造的"节"。从元旦开始,经历"跨年 大促""年货节""情人节""三八女王 节",再到4月份的"书香节""五一" "618"年中大促,据统计,在国家正常 节假日之外,全年以电商"造节"形式 为促销手段的节日近40个。政府部 门也参与进来,今年5月的"双品节" 旨在推广品质、品牌消费,得到各大 电商的一致响应。

数据显示,去年天猫"双11"全 天成交额达2135亿元,相比前一年 的交易额1682亿元高出了许多,物 流订单量首次超过单日10亿笔。去 年"双11"期间,京东全球好物节累 计下单金额达1598亿元。

消费者从"买买买"到更理性

不论电商怎么营造氛围,商品购 买的必要性以及与个人需求的匹配 度,仍是影响用户最终消费的核心要 素。热门的购物节会成为消费的风 向标,平台方往往通过促销活动,在 消费者体验购物流程后,利用大数据 进行分析,对消费者的购物心理、潮 流动态等进行跟踪对比,从而调整电 商平台的规划,为消费者提供定制化

此前有人认为,购物节火爆在一 定程度上有冲动消费的因素。但多 家电商平台的反馈显示,从决策上 看,用户购买正日趋理性,购买决策 过程较平时网购更加谨慎,冲动消费 的现象逐渐减少。数据显示,用户售 后的咨询占比在降低,售前咨询占比 在升高。用户的购物决策不再以价 格作为唯一考量因素,而是兼顾对品 牌、品质、服务、价格等多重因素理性 判断。"往年'双11'我买回来的衣服 大多最后都退掉了,但是今年不同, 基本上没有出现冲动购买的情况,买 的都是自己提前看好、需要购买的东 西。"正在北京读大学的小李表示,身 边的同学也几乎没有人疯狂"剁手" 买一些自己不需要却便宜的物品。

既要热闹又要精耕细作

不过,购物节过于频繁、不够精 细的状况也影响了买卖双方的体 验。从供给方来看,一开始促销对于 商家的意义更多的是利用活动来清 理库存,这样在减轻库存压力的同 时,引来的消费者还会增加其他商品 的销量。但随着促销越来越多,很多 供货商发现电商促销的初衷也发生 了变化。济南荣达华通科技有限公 司副总经理刘波说,在很多电商节日 中,电商网站本身不会有很大程度的 补贴,大多数的让利还是品牌、商家 自己在承担,参加促销节日有时是在 赔本赚吆喝。

从消费者来看,反感"购物节"成 "套路节"的声音也不少。北京市民 小杨表示,自己曾经是众多抢"双 11""双12"零点限时折扣的消费者 一员,但当她越来越熟悉商家的"套 路"之后,在购物节消费变得更谨慎

了。"有很多 商家在购物 节前夕先抬 价,等到活动 当天再降价,



杨无奈地说。 随着新零售进入存量竞争阶段,

购物节正由拼销量、打价格战转为拼 服务、拼体验。

国家信息中心经济预测部主任

祝宝良指出,购物节也是一种宣传手 段,在某种程度上说是传统口碑相传 的一个很好的运输器,只有形成良 性循环后, 电商平台才有可能进行 下一轮的宣传和促销,引导消费者 增加购买。因此,未来随着消费升 级,提高用户消费体验、满足用户消 费需求的精耕细作式购物节,才可能 成为赢家。 (孔徳晨)

